

ГРАНИ



Выйти из «сумрака»

Власти начинают очередную кампанию против теневого бизнеса.

Калач для инвестора

Чем привлекают инвестиции районы Вологодчины, и кто готов вкладываться в провинцию?

Добавим «Адреналина»!

Под Череповцом строят стадион для авто- и мотогонок мирового уровня.

Что нас ждет после Нового года?

Насколько глубоким окажется дно четвертого российского кризиса?



Некоммерческая организация Вологодской области
«Фонд ресурсной поддержки малого и среднего предпринимательства»
(НО ВО «Фонд поддержки МСП»)

С 2011 по 2014 год
выдано **580** займов
на сумму более
300 миллионов рублей

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПРОГРАММА

МИКРОФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

МИКРОЗАЙМЫ НА РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА

ПРЕИМУЩЕСТВА МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ:

- Индивидуальный подход
- Оперативность получения денежных средств
- Доступность
- Выгодные предложения
- Прозрачность процедуры предоставления займов

УРОВЕНЬ НАДЕЖНОСТИ
ПО ОЦЕНКЕ «ЭКСПЕРТ-РА» -

A +. MFI

*ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ
УРОВЕНЬ НАДЕЖНОСТИ

от **8,5%**
ГODOVЫХ

Со всеми условиями
договора займа
можно ознакомиться на сайте www.frp35.ru

160009, г. Вологда,
ул. Чехова, 37, стр. 3, оф. 11.
Т.: 8 (8172) 75-75-14, 75-04-31.
Т./ф. 8 (8172) 75-03-37
Email: novofond@gmail.com

Регистрация в Государственном Регистре МСП - 08.07.2011 г. рег. № 011033000003

Поздравляем вологжан,
наших партнеров,
клиентов, коллег

2015
2015
2015



с Новым годом и Рождеством!

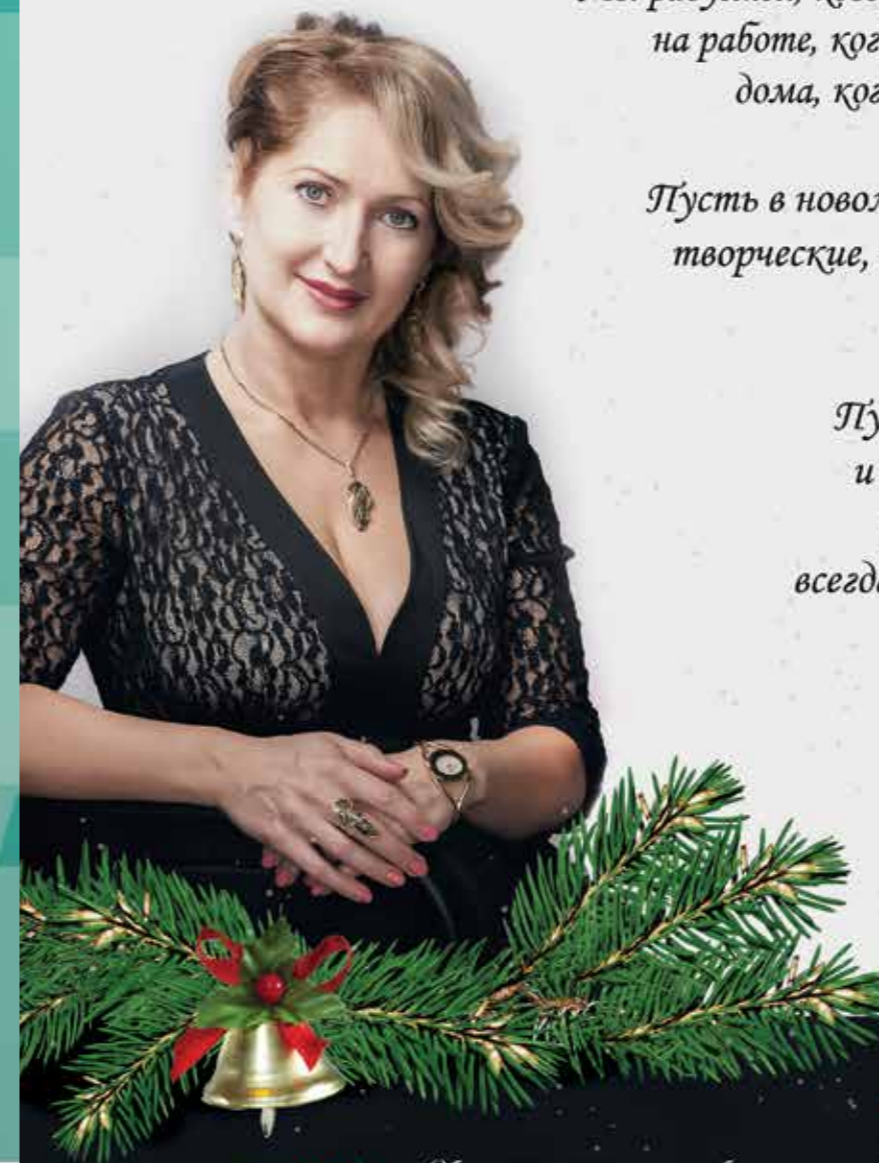
Мы радуемся, когда успешны во всех ипостасях жизни:
на работе, когда все ладится и бизнес процветает,
дома, когда все близкие здоровы и счастливы.

Пусть в новом году все ваши профессиональные,
творческие, личные даже самые смелые планы
воплотятся в жизнь!

Пусть в ваших семьях царят любовь
и гармония, а на исполнение любого
желания несмотря на курс валют
всегда будет достаточно сил и средств.

**Желаем вам мира, здоровья,
добра и всех благ!**

Коллектив и учредитель
ООО «Северэнергосервис»
и ЧОУ «Вологодский учебный центр»
Татьяна Богомолова



Общестроительные работы,
электро- и теплоснабжение
от проекта до подключения,
режимно-наладочные испытания котельных.
сайт: ses35.ru
г. Вологда, ул. Челюскинцев, 9, оф. 427
Т.: 8 (8172) 75-64-30

Вологодский учебный центр

Промбезопасность, энергобезопасность,
охрана труда, пожарная безопасность,
оказание первой помощи
сайт: vc35.ru
г. Вологда, ул. Челюскинцев, 9, оф. 411.
Т/ф.: 8 (8172) 72-70-17, 72-70-76
г. Череповец, ул. Луначарского, д. 43, оф. 46
Т.: 8 (8202) 50-35-81, 55-32-03

Учредитель: Публичное ЧОУ «ВУЦ» № 7087 от 13.10.2013 г.; выданы Дипломы: ВО, СРО, ОО «Самаринский институт профессионального МП «Совет профессионалов» № СРО П-11-11012010 от 01.03.2013 г., ИП «Совет профессионалов» строительный № СРО С-113 от 26.12.2008 г., ИП «ИПДС» и ВИС № СРО Д-00002-043 от 13.09.2010 г.

**Дорогие вологжане и гости города!
Партнеры и коллеги!**

**Поздравляем вас
с Новым годом
и Рождеством!**

*Подъем в экономике или спад,
дорожает доллар или падает, введены
санкции на импорт или нет – во все времена
мы стараемся накрыть праздничный
стол широко и от души.*

*Самые свежие и натуральные продукты, как
и прежде, можно приобрести на вологодском рынке.
Приглашаем за покупками!*

*Партнерам и предпринимателям желаем
стабильности в развитии, качественной продукции
и отличных продаж, а потребителям – достатка
и хорошего настроения. Желаем вам и вашим
семьям здоровья и благополучия. Будьте
счастливы! Пусть мечты, загаданные под бой
курантов, обязательно сбудутся!*

*Генеральный директор «Вологодского городского рынка»
Юрий Григорьев*

ООО «Вологодский городской рынок» 160001, г. Вологда, ул. Батюшкова, д. 3-а, т./ф.: 8 (8172) 72-80-57

СОДЕРЖАНИЕ



ЗЕЛЕНый СВЕТ ДЛЯ ИНВЕСТОРА
стр. 12 – 17

Горячая тема.....7 – 9

ИДЕАЛЬНЫЙ ШТОРМ

Причины и особенности российских экономических кризисов. Почему нынешний кризис может оказаться самым разрушительным?

Развитие территорий.....10 – 19

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ БРЕНДЫ УСТЮЖНЫ

В Устюженском районе реализуются крупные не только по местным, но и по региональным меркам проекты.

ЗЕЛЕНый СВЕТ ДЛЯ ИНВЕСТОРА

Какие бизнес-идеи растут на инвестиционной почве Белозерского района?

КАДУЙСКИЙ РАЙОН ПРИГЛАШАЕТ ИНВЕСТОРОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СЕЛА

Несмотря на обилие крепких предприятий Кадуй делает ставку на выращивание картофеля и разведение скота.

Налоги.....20 – 23

ВЫЙТИ ИЗ «СУМРАКА»

Как наполнить казну, если введут мораторий на повышение налогов для бизнеса?

Дело за малым24 – 27

ИНТЕРЕСНЫЙ БИЗНЕС

Руководитель лесоперерабатывающего предприятия – о том, почему устюженский лес продают в Новгородскую область.

Люди дела.....28 – 31

ЧТОБЫ ФИНАНСЫ НЕ ПЕЛИ РОМАНСЫ!

Бывший главбух одного из крупнейших лесоперерабатывающих предприятий области – о первых валютных операциях и тяжбах с Налоговой.

Традиции качества.....32 – 33

КАЧЕСТВО – ГЛАВНЫЙ ПРОПУСК НА РЫНОК

Организатор регионального конкурса «100 лучших товаров России» Валерий Полетаев – о том, как повысить конкурентоспособность местной продукции.

Традиции качества.....34 – 37

ПО КЛАССИЧЕСКИМ ТЕХНОЛОГИЯМ

Вологодский батон «Нарезной» – в сотне лучших товаров России.

Дело за малым.....38 – 39

ПЛЕЧО ДЛЯ «ДОБРОГО» БИЗНЕСА

В Череповце открылся центр, который бесплатно помогает социальным предпринимателям.

Дело за малым.....40 – 42

ФОРМУЛА СЧАСТЬЯ ОЛЬГИ СОКОЛОВОЙ

Предпринимательница из Устюжны планирует возродить усадьбу, где жили Батюшковы и Куприн.

Сельское хозяйство.....44 – 47

ЗА «РОДИНУ»!

Почему в деревне Малое Восное Устюженского района картошка растет даже на камнях.

СОДЕРЖАНИЕ

Линия жизни.....48 – 53

НЕСОКРУШИМАЯ АННА

Анна Хрястунова, инвалид-колясочник, доказала, что, даже имея ограниченные возможности здоровья, можно добиться многого.

Итоги-2014.....54 – 65

«МОСТОВИК»: ГОД НА ПЯТЬ С ПЛЮСОМ

Вологодские мостостроители – об особенностях работы в сложной экономической ситуации.

«ДЕЛАЮЩИЙ МОСТЫ»

600 погонных метров мостов – много это или мало?

Соседи.....66 – 69

МОСТОСТРОИТЕЛИ

Об уникальных объектах и уникальных людях ООО «СПК-Мост».

Автоспорт70 – 73

«АДРЕНАЛИН» РАЗГОНЯЕТСЯ

Под Череповцом строят стадион для авто- и мотогонок мирового уровня.

Среда обитания.....74 – 75

БЕЗ ВОДЫ – И НИ ТУДЫ, И НИ СЮДЫ

Почему и в XXI веке жители небольших поселений мучаются с водоснабжением?

ИЗ ВОЛОГДЫ В ЧЕРЕПОВЕЦ ПО ЮЖНОЙ ДУГЕ
стр. 88 – 91



НЕСОКРУШИМАЯ АННА
стр. 48 – 53

Социальная политика.....76 – 77

ХОРОШИЙ СПОРТСМЕН – ОТЛИЧНЫЙ РАБОТНИК

Как успехи в спорте помогают сотрудникам Череповецкого водоканала повышать профессионализм.

ЖКХ.....78 – 80

БОЛЬШОМУ КОРАБЛЮ И ШТОРМ НЕ СТРАШЕН

На острые вопросы рынка ЖКХ отвечает руководитель группы управляющих компаний «Росжилком».

Фотоозвездочка.....81 – 83

ВСЕ МЫ НЕМНОЖКО ЛОШАДИ...

Социум84 – 85

«МЛаДа»: ПОМОЧЬ И СПАСТИ

Череповецкий роддом помогает не только родить, но и улучшить жизнь рожениц, попавших в сложную жизненную ситуацию.

Автогид.....88 – 91

ИЗ ВОЛОГДЫ В ЧЕРЕПОВЕЦ ПО ЮЖНОЙ ДУГЕ

Поехать в гости к Бабе Яге, искать клад в графском имении и узнать о тайнах анклава Ишмик вы можете вместе с нашим автогидом Владимиром Романовым.

Неисправимые ОПТИМИСТЫ

8

2014-й был для нас не самым легким годом. Олимпиада – «Крым наш» – антироссийские санкции. Под конец года страну и вовсе залихорадило. К таким бешеным скачкам курсов валют оказались готовы немногие. Верной приметой очередного кризиса в российской экономике стала тотальная скупка провианта: гречки, соли-сахара, консервов.

Подобный антикризисный набор имелся и у моих родителей на чердаке лет этак 30 назад. Правда, он был заботливо дополнен коробкой хозяйственного мыла и коробкой спичек. Нынче спички и мыло «на черный день» не закупают, что уже внушает оптимизм.

В магазинах бытовой техники телевизоры, холодильники, микроволновки словно корова языком слизала. Один знакомый владелец небольшой торговой точки, продающей компьютерную технику и те же телевизоры, на днях признавался, что раньше он за месяц столько товара не продавал, сколько теперь уходит за пару дней. Многие автосалоны могли закрываться на новогодние каникулы еще в середине декабря: иномарки тоже смели подчистую. То есть не так плохо пока живем, раз имеем возможность все это покупать?! А многие продавцы так и вовсе на ажиотаже неплохо заработали.

Надеюсь, что несмотря на санкции вы накроете новогодние и рождественские столы не хуже, чем в прошлом году. Первый, что ли, кризис в России? Проще сказать, когда у нас его не было.

Удачи в делах, выгодного для вас курса валют и... оптимизма!



Главный редактор
журнала «ГРАНИ»
Ольга Колтакова



Идеальный шторм

ЧЕТВЕРТЫЙ ПО СЧЕТУ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ИСТОРИИ МОЖЕТ ОКАЗАТЬСЯ САМЫМ РАЗРУШИТЕЛЬНЫМ.



Михаил Скляр,
экономический обозреватель
Региональной медиа-группы,
действительный член
Международной академии
общественных наук

После развала Советского Союза возникшая на его руинах Россия пережила три глубоких экономических кризиса. Определить их продолжительность с хронометрической точностью очень трудно (если не сказать невозможно), поскольку и начинались, и завершались они не одним днем и даже не одним годом. Но для простоты

восприятия их можно датировать 1991, 1998 и 2008 годами.

Каждый из названных кризисов имел свои причины и свои особенности.

Первый был связан с кардинальной перестройкой плановой советской экономики на рыночные рельсы и при всем своем драматизме довольно быстро ликвидировал

ГОРЯЧАЯ ТЕМА

такие родимые пятна социализма, как дефицит товаров и услуг в купе с гигантскими товарными неликвидами на складах.

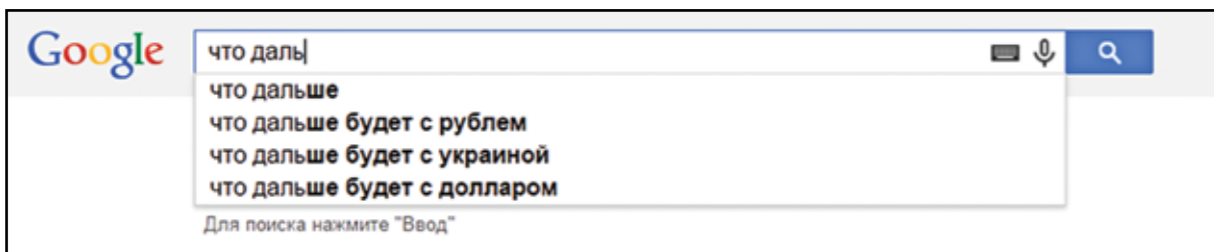
Второй кризис, более известный под зловещим наименованием «дефолт», был закономерным следствием недореформирования финансовой системы, призракная стабильность которой базировалась на искусственно завышенном курсе рубля по отношению к доллару. Установив справедливый курс рубля, этот кризис создал конкурентные преимущества для российской экономики и способствовал быстрому оживлению целого ряда отраслей (включая особо близкую вологжанам металлургию).

но логичные отрасли национальной промышленности (допустим, автоиндустрия) не просто не получили развития, но и окончательно впали в кому.

Это первая причина нового финансового кризиса, в который мы погружаемся со стремительностью атомной подводной лодки. Но, увы, не единственная причина, а может быть, даже не главная.

Дело в том, что в предыдущих кризисах Россия опиралась пусть на недостаточно энергичную, но все-таки поддержку со стороны цивилизованного мира. Вернусь к образу, который уже использовал: мы выгребали из пучины в одной лодке с западными странами. На сей

Примета времени. Вот такие популярные запросы выдают нынче поисковики на продолжение фразы «Что дальше».



Кризис 2008 года, встряхнувший всю мировую экономику, оказался непродолжительным вследствие того, что человечество единой командой село на весла и выгребло из бурного водоворота. Не затронув фундаментальных основ экономики, это событие, тем не менее, вооружило нас бесценным опытом: цена нефти, в считанные недели рухнувшая со 130 до 40 долларов за баррель, – сродни сердцу красавицы, которое склонно к измене и перемене. Поэтому, во-первых, строить долгосрочную экономическую и бюджетную политику, базирываясь на текущих нефтяных котировках, чрезвычайно опасно, во-вторых, нельзя до бесконечности сидеть на нефтяной бочке, не развивая альтернативные отрасли.

К сожалению, этот опыт остался не востребован вождями российской экономики. Минувшие шесть лет были по сути потерянны впустую. Российский бюджет не только не избавился от нефтяной (точнее – нефтегазовой) зависимости, но даже усилил ее. Высокотех-

раз ситуация выглядит совершенно иначе. Россия напоминает не лодочного гребца, а выпавшего из лодки пловца-одиночку, которого бывшие партнеры немилосердно лупят веслами. А что такое удар веслом в область темени – вопрос риторический. Во всяком случае, не хотел бы я оказаться в подобном положении, да и вам бы не посоветовал.



ГОРЯЧАЯ ТЕМА

Да, присоединив Крым, Россия совершила отважный поступок. «Безумству храбрых поем мы песню», – писал по аналогичному поводу Максим Горький в своей хрестоматийной «Песне о соколе». Проблема лишь в том, что герой этого произведения – храбрый сокол – слишком уж плохо кончил: он разбился насмерть.

А поскольку никто из нас не желает российской экономике подобной участи, то сегодня можно смело сказать о том, о чем пару месяцев назад боялись и подумали: конфронтация с Западом нам просто не по карману. Двадцать лет реформ слишком глубоко интегрировали Россию в мировое сообщество. И сегодня мы зависим от НИХ больше, чем ОНИ зависят от НАС. Нефти и газа на нашей планете оказалось не так мало, как предполагали еще десять лет назад. Именно поэтому правила игры на рынке углеводородов диктуют сейчас не производители, а потребители этого сырья. В то же время ничего более стоящего, чем нефть и газ, мы не производим, в упрощенном смысле обменивая их на импортную еду, машины, компьютеры, айфоны, номера в гостиницах на южных курортах и т.д.

К сожалению, столь очевидные политэкономические истины не были взяты в расчет учеными мужами из окол Кремлевских НИИ. Поэтому на данный момент мы имеем то, что имеем: несущийся под откос рубль, заоблачную ставку банковского кредитования, полупарализованную промышленность, ажиотажный спрос на машины и



квартиры, пугающее ожидание новых цифр на ценниках в продовольственных магазинах...

Разобравшись с прошлым и настоящим, было бы не грех заглянуть в будущее. Беда в том, что путешествия во времени возможны только в фантастических романах. Понятно, что в реальности ситуация может развиваться и так, и эдак.

Если геополитический кризис, связанный с событиями на Украине, пойдет на спад... если встречные санкции России и Запада будут отменены... если нефти остановится хотя бы на 60 долларах за баррель, а лучше поднимется до 70 – 80 долларов... Каждое из этих ЕСЛИ может решительно развернуть ситуацию вспять – точно так, как это произошло летом 2009-го.

Возможен ли благоприятный поворот событий? Почему бы нет! Но, как говорят англичане, not now and not here (не сейчас и не здесь). Мы еще не выпили евангельскую чашу горечи до дна – скорее мы ее только пригубили. В новый год Россия входит в тяжелейшем положении, которое не может «рассосаться», как нежелательная беременность из старого анекдота. Новый уровень поддержки нефтяных цен, объявленный ОПЕК – 40 долларов за баррель, – автоматически выводит доллар на уровень 100 – 110 рублей за единицу, а евро – на уровень 130 – 140 рублей. Новые санкции со стороны США не обещают скорого потепления и на геополитическом фронте.

Очевидно одно – Россию ждет год, который может оказаться самым трудным за последние двадцать лет. Формула «Вечных кризисов не бывает» в данном случае не работает. Если наши враги опять не станут нашими партнерами, нынешний кризис может перерасти в хроническую депрессию экономики, которая знакома многим странам мира и является первопричиной всякого рода «цветных революций». ■

Инвестиционные бренды Устюжны

В 2014 ГОДУ В УСТЮЖЕНСКОМ РАЙОНЕ БЫЛО РЕАЛИЗОВАНО НЕСКОЛЬКО КРУПНЫХ НЕ ТОЛЬКО ПО МЕСТНЫМ, НО И РЕГИОНАЛЬНЫМ МЕРКАМ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ.

Глава Устюженского района Игорь Петров: – Мы стараемся выстроить работу с инвесторами так, чтобы на любом этапе проекта можно было воспользоваться различными формами поддержки.



СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

Когда-то, приехав в Устюжну, вологодский купец Волков, ставший, как считается, прототипом знаменитого гоголевского «Ревизора», бравировал громкими именами и старался занять денег у местного чиновничества. Нынешние инвесторы стараются меньше говорить и больше делать, к тому же вкладывают средства в экономику района.

– Главными конкурентными преимуществами нашего района являются прекрасная экология, удобное географическое по-

ложение (близость к Череповцу и Вологде, в радиусе 500 километров от нас находятся Санкт-Петербург и Москва), обширная ресурсно-сырьевая база (торф, лес, песчано-гравийные материалы) и богатые культурные и исторические традиции, – отмечает глава Устюженского муниципального района Игорь Петров.

Основной объем инвестиций (порядка 77%) в уходящем году был направлен в сельское хозяйство. Один из крупных реализуемых сегодня проектов – модернизация переработки молока до 50 тонн в сутки в ООО «Устюженский АПК» с общим объемом инвестиций свыше 200 миллионов рублей. Он стартовал несколько лет назад и призван дать мультипликативный эффект экономике и агропромышленному комплексу не только Устюженского района, но и соседних территорий, а также обеспечил создание в общей сложности 134 новых рабочих мест. Сейчас на повестке дня стоит ввод в эксплуатацию линии по производству топленого молока.

Об инвестиционной привлекательности района свидетельствует и тот факт, что в Устюжне работают компании, которые хорошо известны не только на внутреннем, но и на внешних рынках. В частности, ООО «Русберри Лайн» (Санкт-Петербург) ведет строительство дополнительных мощностей по переработке и хранению грибов и ягод. Планируется освоить около 100 миллионов рублей собственных средств и дополнительно создать более 60 рабочих мест.

– Первый цех компания уже построила, установила холодильник. В планах руководства «Русберри Лайн» – расширить производство и открыть линии по заморозке грибов и по переработке картофеля, которым славится наша устюженская земля. Сейчас

ведутся переговоры с одним из крупных банков по предоставлению средств под реализацию этого проекта, – рассказывает заместитель главы администрации Устюженского муниципального района, инвестиционный уполномоченный Татьяна Rogozina.

Еще одним надежным инвестором, пришедшим в район, стало ОАО «Череповецкий мясокомбинат», создавший на базе бывшего пищекомбината собственный логистический центр. Уже перерезана ленточка, и открыт оптовый склад предприятия, куда за мясной и колбасной продукцией будут приезжать торговые организации из соседних с Устюжной районов не только Вологодской, но и Новгородской, Ленинградской и Тверской областей. А в перспективе «Череповецкий мясокомбинат» намерен запустить в Устюжне еще и производство полуфабрикатов.

Другим инвестором, оценившим выгодное географическое положение района, стала вологодская фирма «Арт-рыба», открывшая в Устюжне магазин-склад готовой продукции.

Все эти проекты смело можно отнести к сфере импортозамещения, развитию которого сейчас уделяется много внимания на федеральном и областном уровнях.

По словам Татьяны Rogozinoy, сельхозпроизводители района также стараются вкладывать средства в свое развитие. Так, СПК «Пригородный плюс» завершает работы по запуску линии по переработке льнотресты. Кстати, «Пригородный плюс» не только производит молоко, но и имеет статус племзавода. Такие хозяйства, как СПК «Верный», ООО «Выдвиженец плюс», ООО «Жуковец», специализируются на реализации племенного скота, молока и льнотресты.

Большие надежды районные власти возлагают и на организацию в деревне Расторопово нового производства кормов и кормовых добавок для молочного животноводства, а также органических удобрений. Это позволит дать местному хозяйству «Красный партизан» второе дыхание. Переговоры с потенциальным инвестором на этот счет уже проводятся.

Кроме того, при поддержке заместителя губернатора Алексея Кожевникова и Департамента экономического развития области ведется поиск нового собственника простаивающего уже почти 10 лет Устюженского спиртзавода. Реанимация предприятия так-

же позволит создать новые рабочие места и пополнить местный бюджет.

ГОРОД КУЗНЕЦОВ И РЕВИЗОРА

Помимо уже узнаваемых брендов, таких, как «Устюженский картофель», «Устюжанка» (молочная продукция), фестиваля «Железное поле», районные власти сейчас активно продвигают еще один – «Устюжна – город кузнецов», направленный на развитие туризма. В его рамках планируется реализовать сразу несколько межмуниципальных туристических маршрутов. Один из них – «Горячее сердце Севера» – объединит Устюженский район и Череповец и продемонстрирует путь от истоков железнотельного промысла до современной металлургии. Другой проект свяжет Устюжну и Вёсьегонск. Туристов, прибывающих в этот тверской городок на теплоходах по Рыбинскому водохранилищу, планируется знакомить также и с достопримечательностями устюженской земли. Еще в рамках программы развития туризма запланировано создание интерактивной кузни (ООО «Виртуоз»). Местные власти делают ставку и на другой проект – «Устюжна – родина «Ревизора». Таким образом, этот гоголевский персонаж принесет Устюжне не только известность, но и финансовую отдачу. В районе прекрасно понимают, что увеличение потока гостей послужит хорошим стимулом для развития придорожного сервиса, гостиничного бизнеса, общественного питания и торговли.

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД

С целью привлечения инвесторов за последнее время в Устюженском районе была усовершенствована и инфраструктура поддержки бизнеса. Составлен инвестиционный паспорт района с указанием перспективных площадок, начал работу инвестиционный уполномоченный, а в 2014 году при главе района уже действовал инвестиционный совет, а также были разработаны стандарт по обеспечению благоприятного инвестиционного климата и «дорожная карта» по его внедрению.

– Мы готовы создать наиболее благоприятные условия для реализации инвестиционных проектов и обеспечить их профессиональное сопровождение, – подчеркивает Игорь Петров. ■



Зеленый свет для инвесторов

14

КАКИЕ БИЗНЕС-ИДЕИ РАСТУТ НА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЧВЕ БЕЛОЗЕРСКОГО РАЙОНА? ЧТО ПРЕДЛАГАЮТ МЕСТНЫЕ ВЛАСТИ ДЛЯ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТОРОВ? ПОЧЕМУ СТОИТ ПЛАНИРОВАТЬ БИЗНЕС НА ЭТОЙ ТЕРРИТОРИИ, И В КАКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЛУЧШЕ ВКЛАДЫВАТЬСЯ?



Дмитрий
Катаев

БЕЛОЗЕРЬЕ – ЭТО БОЛЬШИЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Инвестиционный потенциал Белозерского муниципального района довольно высок. Район занимает выгодное географическое положение: на берегу Белого озера, всего в ста с небольшим километрах от Череповца и чуть более чем в двухстах от Вологды. По его территории проходит Волго-Балтийский водный путь. Все это позволяет устанавливать успешные экономические отношения как с другими муниципалитетами Вологодчины, так и с регионами Северо-Запада России.

Район обладает уникальным историко-культурным и туристическим потенциалом. Белозерск – один из древнейших городов России, впервые упоминающийся в «Повести временных лет» в 862 году в связи с призывом на Русь варягов. Здесь сохранилось немало памятников архитектуры и зодчества. Главная достопримечательность – городище «Белозерский кремль». Его могучие земляные валы насыпаны еще при Иване III в конце XV века, а через опоясывающий их крепостной ров перекинут арочный трехпролетный мост первой половины XIX века. На территории Белозерского кремля расположен Спасо-Преображенский собор, построенный во второй половине XVII века. Он знаменит уникальным иконостасом, обильно украшенным золоченой деревянной резьбой и разноцветной скульптурой. Среди других достопримечательностей Белозерска – храмы Ильи Пророка, Спаса Всемилового, Петра и Павла, дом купца Капорулина. Белое озеро, на берегу которого стоит город, – одно из самых крупных в Европе. Оно очень красиво, богато рыбой и обладает большим туристско-рекреационным потенциалом. Вообще в Белозерском районе замечательная природа, прекрасный воздух и много удобных мест для отдыха – в лесу, на берегах рек и озер.

Все это создает хорошие предпосылки для привлечения инвестиций на белозерскую землю. И администрация района делает все необходимые шаги к тому, чтобы обеспечить благоприятные условия для инвесторов, убрать барьеры на их пути, улучшить взаимодействие между инвесторами и органами власти.

«КАЛАЧ» ДЛЯ ИНВЕСТОРА

Администрация Белозерского района определила приоритетные отрасли, куда инвестиции необходимо привлекать в первую

РЕСУРСЫ БЕЛОЗЕРЬЯ



540 тысяч гектаров земель, треть из которых – земли сельскохозяйственного назначения, а остальная часть в основном покрыта лесами.



Общий запас древесины в районе составляет почти 61 миллион кубометров, половина из них – хвойные породы.



Запасы минеральных ресурсов в районе:

- *песчано-гравийная масса – 2 миллиона 912 тысяч кубических метров;*
- *пески – 296 тысяч кубометров;*
- *доломиты – 13 миллионов 543 тысячи тонн;*
- *торф – 71 миллион 381 тысяча тонн;*
- *сапрпель – 1 миллион 660 тысяч кубометров.*

очередь. Это промышленное производство, сельское хозяйство, туризм и туристическая инфраструктура, малый и средний бизнес. Капитальные вложения в эти отрасли должны направляться на реконструкцию и техническое перевооружение предприятий, внедрение современных технологий, создание и модернизацию новых рабочих мест, эффективное использование природных ресурсов, развитие инженерной инфраструктуры, а также расширение и улучшение сети автодорог с твердым покрытием.

В целях конструктивной работы с потенциальными инвесторами в Белозерском районе назначен инвестиционный уполномоченный, созданы рабочая группа по развитию инвестиционного потенциала района и инвестиционный совет. Ежегодно обновляется инвестиционный паспорт района. Подготовлено более десятка инвестиционных площадок.

Но исключительно на бизнес сегодня рассчитывать не приходится. Без господомощи не обойтись. Государство готово инвестировать деньги в развитие территорий, но

РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ

если сами территории в этом тоже заинтересованы, проявляют инициативу, предлагают перспективные проекты, а не ждут манной небесной. Белозерские власти используют все возможные механизмы по привлечению в район средств из федерального и областного бюджетов.

Например, знаковым событием стал инвестиционно-экономический форум, который Белозерск провел впервые в октябре этого года. В нем участвовали представители районной администрации, Регионального центра поддержки предпринимательства Вологодской области, Агентства городского развития, представители банков и предприниматели Белозерска и Белозерского района.



**Глава Белозерского района
Евгений Шашкин:**

– Наш район открыт для новых серьезных проектов в различных сферах бизнеса. Он готов достойно встретить как отечественных, так и зарубежных предпринимателей и может предложить взаимовыгодные условия сотрудничества и всестороннюю поддержку в реализации привлекательных бизнес-идей.

У участников форума оказалось очень много интересных проектов социально-экономического развития своей малой родины. Например, предприниматель Павел Шилов рассказал о построенном им гостевом доме «Солнышко». На реализацию этого проекта был получен грант от областного бизнес-инкубатора. Теперь Павел Шилов намерен работать над другой идеей – созданием в Абхазии Белозерского гостевого квартала, где

в течение всего года могли бы отдыхать по доступным ценам белозерские семьи и дети из учебных заведений Белозерья.

Серьезным достижением форума стало подписание соглашения о дружбе и сотрудничестве между Белозерским районом и Пестовским районом Новгородской области. Пестово – известный на Северо-Западе России центр домостроения, а в Белозерске добывается и обрабатывается большое количество древесины. Соглашение открывает перед белозерскими предпринимателями новые возможности по реализации своей продукции, росту выручки и прибыли, развитию производства и созданию новых рабочих мест.

Нужно особенно отметить, что власти района вообще очень активно взялись за развитие межрегиональных экономических связей. В 2013 году были подписаны соглашение о дружбе и сотрудничестве между Белозерским муниципальным районом и Воскресенским муниципальным районом Московской области, соглашение о сотрудничестве и взаимодействии администрации Белозерского района и ООО «ВОЛС-Инвест» из Санкт-Петербурга, а также соглашение о сотрудничестве между администрацией Белозерского района и ООО «Научно-исследовательский институт агроэнергоэффективности» – тоже из Санкт-Петербурга.

Все это значительно расширяет возможности и инвестиционные перспективы Белозерского района. К примеру, с помощью Научно-исследовательского института агроэнергоэффективности в августе 2013 года на территории района зарегистрировано Белозерское опытное хозяйство – НИИ «АгрЭнЭф», которое будет отрабатывать новые методы ведения сельхозбизнеса путём создания инновационного производственного агрокомплекса. «АгрЭнЭф» планирует построить комплекс по производству высокобелковых кормовых компонентов и добавок, удобрений и биотоплива с использованием ресурсов района. Срок воплощения проекта в жизнь – 2014 – 2020 годы. В результате его реализации будет создано 80 рабочих мест.

ЕСТЬ БИЗНЕС-ИДЕЯ!

Как сообщил глава Белозерского района Евгений Шашкин, только в 2013 году общий объем инвестиций в район составил более 318,5 миллиона рублей. Это финансовые средства как федерального и областного бюджетов, так и частных инвесторов.

РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ

По словам инвестиционного уполномоченного Марии Оганесян, сегодня на территории Белозерского района реализуется 25 инвестиционных проектов разных масштабов в разных сферах экономики и с разными сроками реализации.

На территории бывшего свиноплека в Глушковском сельском поселении в марте 2012 года индивидуальный предприниматель Хан Донхуа создал крестьянско-фермерское хозяйство, которое специализируется на тепличном растениеводстве.



Белозерский предприниматель Хан Донхуа в бывшем свиноводстве выращивает зеленый лук.

Предприниматель выкупил земельный участок и здание бывшего свиноводства, на собственные средства переделал помещение под теплицу и приобрел необходимое оборудование. Первый урожай зеленого лука был получен уже весной 2014 года. Сейчас в теплице площадью 300 квадратных метров ежемесячно выращивается по 600 килограммов лука, который поставляется на оптовые склады Белозерска и Череповца и пользуется большим спросом.

Однако Хан Донхуа не останавливается на достигнутом. В его ближайших планах – увеличение площадей до 900 квадратных метров, выращивание огурцов, помидоров, зелени и цветов, создание новых рабочих мест. Он составил бизнес-план с обоснованием расходов на стройматериалы для реконструкции здания и приобретения оборудования, недавно получил под это грант в рамках государственной программы «Развитие агропромышленного комплекса и потребительского рынка Вологодской области на

2013 – 2020 годы» и уже работает над расширением производства.

Соглашение о дружбе и сотрудничестве между Белозерским районом и Воскресенским районом Московской области дало жизнь еще одному проекту – «Добрый мастер». «Добрый мастер» – это мебельная фабрика, которая находится в городе Раменское Московской области. В результате заключенного соглашения она зарегистрировала свое обособленное подразделение на территории Белозерского района и сейчас

работает над открытием пилорамы в райцентре. Пилорама будет закупать у местных лесозаготовителей древесину, перерабатывать ее и отгружать полученную продукцию в Московскую область.

«Добрый мастер» уже построил помещение для сушки пиломатериалов, закупил необходимое оборудование и сейчас ремонтирует помещения, производит монтаж оборудования, благоустраивает прилегающую территорию. Планируется, что уже в начале 2015 года пилорама начнет работать в полную мощность. В дальнейших планах инвесторов – открытие цеха по изготовлению мебели. Всего же в результате реализации проекта «Добрый мастер» в Белозерске будет создано 25 новых рабочих мест.

А в деревне Яковлево Гулинского сельского поселения частные инвесторы начали строить поселок «Чистое озеро». Кроме частных домов, в поселке откроется предприятие, занимающееся растениеводством и рыборазведением. Сейчас в «Чистом озе-

РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ



18
«Белозерский леспромхоз» будет производить топливные брикеты из отходов производства.

ре» уже построены два дома и три гаража, а зимой появятся еще четыре дома. Уже расчищена площадка для теплиц, и определены участки рыборазведения. Ожидается, что в 2015 году теплицы будут установлены, а предприятие начнет разведение рыбы. Реализация проекта «Чистое озеро» позволит создать 30 новых рабочих мест.

Инвестиции идут и в значимую для Белозерского района лесную промышленность. В рамках стратегического плана развития ОАО «Белозерский леспромхоз» было принято решение о повышении степени переработки древесины: из отходов лесопильного завода в поселке Нижняя Мондома собираются производить топливные брикеты.

На производстве установлено новое оборудование ведущих европейских производителей, которое предполагает выпуск около 10 тысяч тонн брикетов в год. Новое производство даст 15 дополнительных рабочих мест. Сумма инвестиций в проект – более 100 миллионов рублей. А после выхода на проектную мощность производство брикетов станет самым крупным в Вологодской области и одним из крупнейших на Северо-Западе России.

Другое крупное предприятие лесопромышленного комплекса – ООО «Белозерсклес» – планирует строительство лесопильного цеха по производству пиломатериалов.

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ МОСТЫ И ДОРОГИ

Несколько инвестиционных проектов реализуется или уже реализовано в жилищно-коммунальном хозяйстве, энергетике,

дорожном и жилищном строительстве, торговле и общественном питании.

Построены электросети в западном районе Белозерска и подвесной мост через реку Черемжу в деревне Большие Новишки. Завершена реконструкция улиц Набережная Георгиевского, III Интернационала и очистных сооружений канализации Белозерска. Проведен капитальный ремонт плотины на реке Мондоме в поселке Нижняя Мондома, и если до ремонта существовала опасность возникновения перебоев в водоснабжении поселка, то теперь ее вероятность сведена к минимуму. Проведена реконструкция «Дома спорта» в Белозерске, и строится квартальная котельная. Отремонтировано 15,5 километра дорог местного значения (Чулково – Старое Село, Бетонка – Остюнино, Малое Заречье – Большое Заречье, Большое Заречье – Курягино, подъезд к Малому Заречью) и улиц населенных пунктов, уложено семь водопропускных труб, и построен один мост.

БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ ТУРИЗМА

Но не хлебом единым... Для потенциального инвестора интерес представляют не только проекты в сфере промышленности и малого бизнеса. Белозерский район обладает большим потенциалом в развитии туризма, причем самого разнообразного: культурно-познавательного, событийного, водного, деревенского, экологического, приключенческого. Район входит в тройку лидеров по туристической привлекательности в Вологодской области.

Перспективным направлением развития поселений является деревенский (сельский) туризм, за счет которого можно увеличить доходную часть бюджетов.

Муниципальные власти ведут постоянную работу по продвижению и рекламе местных туристических проектов. Представители района принимали участие в специализированных выставках: «Ворота Севера», «Лентрэвел», «МИТТ». Было организовано и принято шесть информационных туров для туроператоров и средств массовой информации, в том числе представителей Китая. Проведено более 20 мероприятий – фестивалей, праздников, выставок, – направленных на привлечение туристов в Белозерье.

Район завоевал сразу два призовых места в областных конкурсах в рамках долго-

срочной целевой программы «Развитие внутреннего и въездного туризма в Вологодской области»: 1-е место заняла команда Белозерского музея в конкурсе туристических маршрутов «Двенадцать месяцев», 2-е место и грант в размере 200 тысяч рублей получила администрация района в конкурсе на лучший туристический центр. Средства были направлены на развитие инфраструктуры туризма, в том числе изготовление и установку поклонного креста на месте утраченного храма Василия Великого в Белозерском кремле.

Привлекательными в инвестиционном плане являются разработанные местными властями и общественностью проекты «Белозерский кремль», «Белозерская слобода», «Маэкса – рыбацкое село», «Княжий двор», «Русская деревня», «Центр ремесел и туризма», «Творческая дача», музеи Белозерска.

В результате количество туристических маршрутов в районе за последние несколько лет (с 2010 по 2013 год) выросло с 25 до 29, а число туристов и экскурсантов – с 40 до 70 тысяч человек ежегодно.

Серьезным препятствием для увеличения туристического потока в Белозерье сегодня является отсутствие причала для пассажирских круизных судов в районной столице. Работы по подготовке строительства уже ведутся, и в ближайшие дни ожидается окончательное решение от правительства Вологодской области. Если причал будет построен, Белозерск сможет принимать гораздо больше туристов, чем сейчас. А это рост туристических потоков, новые проекты, дополнительные средства в бюджет и улучшение социально-экономической ситуации в районе.

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ НА ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПЛОЩАДКИ!

К созданию инвестиционных площадок – специальных земельных участков с уже готовой инфраструктурой для реализации инвестиционных проектов самого разного назначения: промышленных и сельскохозяйственных предприятий, туристических объектов – администрация района относится очень серьезно. К примеру, инвестиционная площадка «База отдыха «Дубравушка» предполагает реконструкцию и переоборудование летнего детского лагеря (7 км от шоссе Череповец – Белозерск, рядом с Лозско-Азатским озером и

РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ

памятником природы Васькин Бор) в круглогодично действующую базу отдыха. Инвестплощадка «Обустройство центрального пляжа» находится в районной столице на берегу Белого озера, ее площадь – почти 17 тысяч квадратных метров, есть возможность подключения к электроэнергетике и водопроводу. Среди других туристических площадок – яхт-клуб с гостиничным комплексом неподалеку от Белозерска, мини-гостиницы на берегах малых озер, дачные поселки для развития внутреннего туризма.

Часть инвестиционных площадок выделена под производственные цели. Площадка в селе Георгиевском Визьменского сельского поселения – это двухэтажное здание площадью почти 680 квадратных метров с земельным участком, инженерной инфраструктурой, электричеством и водой. Еще больше по масштабам – площадка в селе Кунонь недалеко от Белозерска. Это



19
Бывший пионерлагерь «Дубравушка» ждет большая реконструкция, после которой он станет современной базой отдыха.

здание площадью более 1200 квадратных метров с земельным участком почти 12000 квадратных метров, котельной, электричеством и асфальтовой дорогой. В сфере сельского хозяйства интерес представляет площадка в деревне Ванютино – одноэтажная кирпичная животноводческая ферма площадью почти 1800 квадратных метров с земельным участком в 30000 квадратных метров, водопроводом, 300-метровой близостью к источникам электроэнергии и автомобильной грунтовой дорогой.

Развитие туризма, промышленности и сельскохозяйственного производства на базе этих площадок позволит улучшить социально-экономическую ситуацию в Белозерском районе, увеличить налоговые поступления в местный бюджет и повысить уровень жизни населения. ■

Кадуйский район приглашает инвесторов для развития села

ЭТОТ РАЙОН НА ЗАПАДЕ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ АССОЦИИРУЕТСЯ С ГРЭС, ВИНОДЕЛИЕМ, ПРОИЗВОДСТВОМ ФАНЕРЫ И МЕБЕЛИ ИЗ СОСНЫ И ДАЖЕ... С ЧЕРНОЙ ОСЕТРОВОЙ ИКРОЙ! НО ЗАЧЕМ В ТРАДИЦИОННО НЕСЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ РАЙОНЕ ДЕЛАЮТ СТАВКУ НА ИНВЕСТИЦИИ В СЕЛО?

Глава района Николай Дектерев уверяет, что инвесторы, пришедшие в район развивать свой бизнес, будут поддержаны местной властью.



С ПОЗИЦИИ ЛИДЕРА

В прошлом году Кадуйский район занял первое место в регионе по производству промышленной продукции в расчете на одного жителя. В экономике района работает более 300 предприятий и организаций! Чтобы сохранить лидирующие позиции, администрация района развивает инвестиционные площадки и поддерживает малый бизнес.

По официальным статистическим данным, в экономику района в 2013 году привлечено более 7,7 миллиарда рублей инвестиций, за 1-е полугодие 2014 года – 2,8 миллиарда рублей. Среди основных предприятий-инвесторов – ООО «ОГК-Инвестпроект», ООО «Кадуйский фанерный комбинат», ООО «Фабрика «Дерусса», многие другие предприятия и частные предприниматели.

Реализация активной инвестиционной политики промышленными предприятиями и открытие новых объектов потребительского рынка позволяют ежегодно создавать в районе порядка 100 новых рабочих мест и увеличивать налоговые поступления в доходную часть бюджета района.

– В 2014 году на территории района реализовывались инвестиционные проекты на 36 площадках. Наша задача – подготовить инвестиционные площадки, по возможности обеспеченные необходимой инфраструктурой, – поясняет глава Кадуйского района Николай Дектерев.

БИЗНЕС НА СЕЛЕ

Понятно, что в развитие городских муниципальных образований инвесторы вкладывают средства охотнее: и инфраструкту-

ра имеется, и качество трудовых ресурсов выше. Поэтому в администрации района важной задачей считают развитие новых производств и расширение действующих, в первую очередь в сфере сельского хозяйства.

В 2014 году среди инвесторов, открывших свой бизнес на селе, можно отметить индивидуального предпринимателя Илью Еранина. Сфера его бизнеса – развитие картофелеводства в муниципальном образовании «Мазское» Кадуйского района.

– Кадуйский район очень удобно расположен с экономической точки зрения, – рассказывает Илья о том, почему он решил выращивать картошку на кадуйских полях. – Рядом Вологда и Череповец. Элементарный пример: сломалась деталь на тракторе, новая и стоит-то сто рублей, а чтобы ее привезти, надо затратить две тысячи. То же касается и доставки удобрений, семян и так далее. Все эти факторы влияют на себестоимость продукции. А в Кадуе все под рукой, да и почвы здесь хорошие.

“

Сегодня практически каждый второй работающий кадуичанин занят на предприятии малого или среднего бизнеса. В районе работает более 140 малых предприятий, на которых занято 1,8 тысячи человек.

Илья Еранин реализует свой проект в рамках программы «Начинающий предприниматель».

– Очень приятно, что администрация района пошла навстречу, поддержала, оказала помощь в заключении договора на закупку картофеля и аренду земли. Грант составил 1,5 миллиона рублей, на эти деньги я приобрел новый трактор, закупил семена и другие необходимые материалы. Кроме того, администрация МО «Мазское» помогла решить вопрос с жильем, мне предоставили квартиру. В общем, все сложилось удачно для начала моей деятельности, – поясняет предприниматель. В планах у него – разведение коров (25 – 50 голов) для получения молока и мяса, а значит, и создание дополнительных рабочих мест на селе.

Развитие сельскохозяйственного произ-

водства невозможно без повышения уровня жизни и улучшения условий труда. Эта проблема должна решаться комплексно при активной поддержке со стороны государства. Участие района в долгосрочной целевой программе «Социальное развитие села» позволило за последние пять лет улучшить жилищные условия для семи семей (20 человек), проживающих в сельской местности.

– Мы все последние годы занимаемся строительством жилья. У нас в районе на одного человека приходится более 38 квадратных метров. В этом году уже в полтора раза перевыполнили план, который был нам поставлен Правительством области. Сдаем 15 тысяч квадратных метров жилья, – не без гордости говорит глава района Николай Дектерев.

Интересная работа, благоустроенное жилье и достойный доход – эти три «кита» способны если не остановить, то значительно сократить отток сельского населения. Так что поддерживать и искать инвесторов для села – весьма дальновидное решение. ■

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА В КАДУЙСКОМ РАЙОНЕ:

– Имущественная поддержка в виде предоставления преимущественного права на выкуп арендуемого имущества с рассрочкой на семь лет. Данным правом воспользовались четверо предпринимателей.

– Выделение земельных участков под строительство объектов производственного назначения и объектов потребительского рынка по предварительному согласованию. За 2010 – 2014 гг. выделено более 30 земельных участков, на 15 из них построены объекты.

– Реализация в районе программы мероприятий «Ликвидация административных барьеров в строительстве на территории Кадуйского муниципального района на 2011 – 2015 гг.».



Выйти «из сумрака»

КАК ГЛАВНЫЙ ГЕРОЙ «ДОЗОРОВ» АНТОН ГОРОДЕЦКИЙ ВЫВОДИЛ НА СВЕТ ТЕМНЫЕ СИЛЫ, ТАК И ВЛАСТИ, ПОХОЖЕ, ВСЕРЬЕЗ ВЗЯЛИСЬ ЗА «ТЕНЕВОЙ» БИЗНЕС.

22



Решение о введении моратория на повышение налогов можно считать одним из главных экономических событий уходящего года. В качестве альтернативы предлагается активизировать работу с предпринимателями-«нелегалами». Вот только четкого рецепта, как снова заставить бизнесменов поверить государству, пока нет, так же как и ответа на вопрос, как долго продлится это хрупкое перемирие на фоне санкций, падения цен на углеводороды и снижения бюджетных доходов.

ФИСКАЛЬНЫЕ МАНЕВРЫ

Начиная с весны бизнес-общество буквально стояло «на ушах». Предприниматели, казалось, только-только оправались от прошлогоднего почти двукратного повышения страховых взносов, а тут, на тебе, очередные инициативы по повышению налогов, которые, как из рога изобилия, посыпались из Правительства России

и Госдумы. Речь, в частности, шла о возможном повышении ставок НДФЛ (с 13 до 15%, а для состоятельных людей с ежемесячным доходом свыше миллиона рублей – до 30%), НДС (с нынешних 18 до 20% в 2019 году), увеличении социальных платежей, а также о введении нового налога с продаж. Цель нововведений – пополнение бюджета на фоне стагнации в экономике. Вместе с тем, как отмечали многие эксперты, если в краткосрочной перспективе государство и выиграет, то в долгосрочной вполне может проиграть, поскольку многие субъекты бизнеса будут вынуждены либо закрыться, либо «уйти в тень».

– Результатом всех этих мер опять же станут возврат бизнеса к «серым» схемам, заработная плата в конвертах, рост цен на конечную продукцию и услуги предприятий. Учитывая, что Россия декларирует курс на расширение сектора малого и среднего предпринимательства, увеличение его доли в ВВП страны, любые меры по усилению

налогового бремени на предприятия контрпродуктивны. Во-первых, их эффект будет кратковременным. Во-вторых, это неминуемо приведет к снижению количества субъектов предпринимательства и общему спаду деловой активности, – билась за права предпринимателей член Общественной палаты РФ Ольга Данилова.

К такому же выводу пришло и региональное отделение «ОПОРЫ РОССИИ», проводившее в начале осени опрос среди предпринимателей Вологды, Череповца, Сокола, Тотмы и Великого Устюга на предмет того, как инициативы по увеличению фискальной нагрузки могут отразиться на бизнесе. Чуть больше половины опрошенных – 51% респондентов – ответили, что это приведет к росту «теневого» сектора экономики, еще 32% увидели в этом угрозу массового сокращения числа предпринимателей, выплаты зарплат в конверте и повышения отпускных цен, что негативно отразится и на населении.

Противники фискальных маневров приводили и другой аргумент: уже сейчас налоговая нагрузка увеличивается не прямо, путем повышения ставок основных налогов или введения новых, а косвенно. Примером этого может служить отмена льготы по налогу на имущество для компаний, применяющих упрощенную систему налогообложения (УСН), и единый налог на вмененный доход (ЕНВД). С 1 января 2015 года вступит в силу закон, обязывающий эти предприятия уплачивать в бюджет налог на имущество организации. В Вологодской области, к слову, эта норма должна вступить в силу не ранее 2016 года.

ДО ЛУЧШИХ ВРЕМЕН

Участвуя в проведении на различных площадках дискуссий и «круглых столов», резолюции по итогам которых направлялись в Москву, представители вологодских бизнес-объединений добились и вполне конкретного резуль-

тата, а именно выступили против принятия регионального закона о дифференциации стоимости патента в зависимости от категории муниципального образования. И были услышаны. Два года назад, когда областной закон «О патентной системе налогообложения на территории Вологодской области» еще только обсуждался, бизнесмены сами же критиковали его разработчиков за то, что он стрижет всех предпринимателей под одну гребенку. Ведь стоимость патента в крупных городах – Вологде и Череповце – и в небольших районах по одному и тому же виду деятельности несмотря на разницу в покупательной способности населения оказалась одинаковой. Но предложенные в ноябре нынешнего года поправки, предусматривавшие устранение этого перекоса в зависимости от экономических показателей и уровня доходов жителей территорий, также не устроили представителей бизнес-объединений. Получалось, что в выигрыше могли оказаться предприниматели небогатых муниципалитетов, для которых патент дешевле. А вот для малого бизнеса крупных городов согласно законопроекту стоимость патента возрастала. Например, для предпринимателя из областного центра с числом наемных сотрудников до пяти человек, занимающегося ремонтом мебели или жилья, патент мог подорожать с нынешних 13,5 тысячи до 25,3 тысячи рублей. Но ведь именно на Вологду и Череповец пришлось 70% из выданного в 2013 году 531 патента. Поэтому представители региональных объединений бизнеса – «ОПОРЫ РОССИИ», «Деловой России», Союза промышленников и предпринимателей Вологодской области – посчитали, что эти шаги могут привести к обратному эффекту. Вместо того чтобы стимулировать микро- и малый бизнес к переходу на патент, это спровоцирует предпринимателей к уходу в «теневой» сектор, что в результате отрицательно скажется и на наполнении бюджета.

– Если мы не сумели добиться

23



Текст: Алексей Третьяков

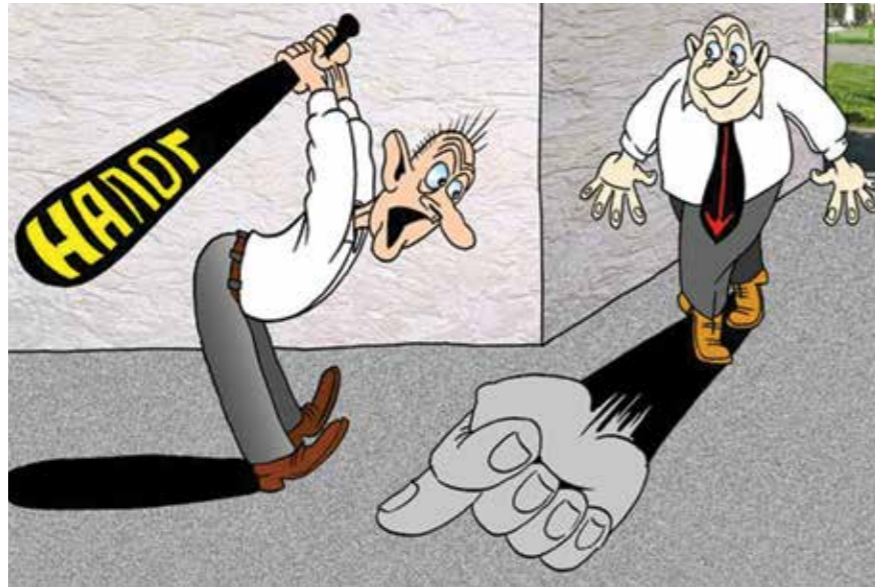


Рисунок Сергея Нагорского

массового перехода предпринимателей на патент по действующим ставкам, то вряд ли сможем изменить ситуацию с повышением их стоимости, особенно в Вологде и Череповце, – отметила исполнительный директор регионального отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Светлана Куликова.

Бизнес-сообщество предложило областным властям подумать над тем, как снизить стоимость патента для районов, а для предпринимателей из Вологды и Череповца оставить ее на прежнем уровне.

С тем, что решение о дифференциации стоимости патента стоит отложить до лучших для региональной экономики времен, согласились и областные власти.

– Внесение поправок о дифференциации в нынешних условиях преждевременное, необходимо их отложить. Вместо этого нужно отработать патентную систему налогообложения для вывода предпринимателей из «тени», – поддержал сторону представителей бизнес-сообщества заместитель начальника департамента финансов Александр Головин.

БОЙ С ТЕНЬЮ

Вместо того чтобы повышать налоги и решать проблемы наполнения бюджета за счет легальных

предпринимателей, эксперты предлагают власти обратить пристальное внимание на «теневой» бизнес, достигший невероятных масштабов.

– «Теневой» оборот в кризис 2008 – 2009 годов составлял в Вологде, по нашей оценке, в пределах трех миллиардов рублей. Сегодня – уже 15 миллиардов. И это только если руководствоваться официальной статистикой. В реальности эту цифру можно увеличивать вдвое, – констатирует заместитель главы Вологды, начальник департамента экономического развития города Любовь Фомичева.

– Сегодня порядка 30% региональной экономики находится «в тени». В целом по стране примерно такая же картина. Ничего не делать с этим – это преступление, – считает заместитель губернатора области Алексей Кожевников.

Другой вопрос – как вывести «серый» бизнес из сумрака. Ведь от «теневой» экономики страдают не только государство, население и непосредственно задействованные в «теневых» фирмах наемные работники, но и вполне легальный бизнес, находящийся с нелегалами в неравных условиях. Как правило, такие предприниматели приводят «железный» аргумент: «Если мы будем платить все налоги, то нам просто не выжить». Не исключено, что для кого-то это действительно так. Несом-

вершенство нашего налогового законодательства сегодня не ругает разве только ленивый. Но для многих бизнесменов это всего лишь отговорка: достаточно взглянуть, на каких машинах они ездят, или какую недвижимость и где покупают.

– Посмотрите: в США для бизнеса не заплатить налоги – это что-то нереальное, а у нас за последние годы выросло целое поколение предпринимателей, которые считают, что это не обязательно. Этот вопрос сегодня находится скорее в моральной, а не в фискальной плоскости. Многие предприниматели даже понятия не имеют, сколько в их расходах составляют налоговые отчисления, поскольку они их просто не платят. Это очень серьезный вопрос. Сегодня 20 миллионов человек в нашей стране работают фактически вне правового поля. Ситуация изменится только тогда, когда бизнесу будет выгодно платить налоги. Иначе ситуацию не переломить, – уверена Ольга Данилова.

– Для того чтобы налоговое бремя было посильным для малых предприятий, чтобы количество их росло и они стремились вести свой бизнес в легальной, а не «теневой» экономике, необходимы однозначность, стабильность системы налогообложения и справедливый уровень изъятия части доходов, – вторит уполномоченный по защите прав предпринимателей Вологодской области Степан Ткачук.

ПРЕДСКАЗУЕМЫЕ ПРАВИЛА

Наверное, плохо то государство, которое не желает пополнить свою казну, так же как и плох тот предприниматель, который не хочет оптимизировать свои налоговые платежи и прочие издержки. Как найти и соблюсти баланс их интересов – вопрос не из легких. Точку в спорах о возможных фискальных маневрах, по крайней мере на ближайшее время, поставил президент Владимир Путин в своем недавнем послании к Федеральному Собранию.

«Предлагаю на ближайшие четыре года зафиксировать действующие налоговые условия и к этому вопросу больше не возвращаться, не менять», – заявил глава государства, признав тем самым справедливость требований предпринимателей о необходимости стабильного законодательства и предсказуемых правил включая налоги.



До 5 миллиардов рублей ежегодно теряет Вологодская область из-за теневых выплат.

С тем, что региональная экономика может устойчиво развиваться только при соблюдении этих условий, согласен и губернатор Олег Кувшинников.

– Несмотря на максимальную мобилизацию ресурсов для пополнения бюджета мы готовы ввести мораторий на повышение налоговой нагрузки при условии недопущения роста «теневых» доходов, – сообщил Олег Кувшинников еще в сентябре, выступая перед депутатами Законодательного собрания области.

По информации департамента финансов, сегодня задолженность в бюджеты всех уровней на Вологодчине составляет 4,7 миллиарда рублей – это порядка 11% от собственных доходов региональной казны. Наибольшие долги сложились из-за неуплаты НДФЛ и имущественных налогов с физических лиц. И это при том, что госдолг области на 1 января 2015 года вплотную приблизится к 35 миллиардам рублей. Дальнейшее увеличение доходов бюджета и вывод его из кризиса областные власти намерены проводить в том числе и через ужесточение позиции к неплательщикам. Причем это относится не только к недобросовестным работодателям и бизнесменам, но и рядовым жителям области, накопившим долги, допустим, по тем же имущественным налогам. ■

Интересный бизнес

РУКОВОДИТЕЛЬ ЛЕСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ ВАЛЕРИЙ ХОЛМОГОРСКИЙ РАССКАЗАЛ «ГРАНЯМ» О ТОМ, КАК НАЧАТЬ ДЕЛО БЕЗ КОПЕЙКИ В КАРМАНЕ, ПО КАКОЙ ПРИЧИНЕ ЛЕС ДЛЯ ПЕРЕРАБОТКИ ТЕПЕРЬ ОН ПОКУПАЕТ НА СТОРОНЕ, И ПОЧЕМУ УСТЮЖЕНСКИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ РАБОТАЮТ НА НОВГОРОДСКУЮ ОБЛАСТЬ.

26



Дмитрий Катаев

ОТ НУЛЯ ДО ПОЛУТОРА ТЫСЯЧ КУБОМЕТРОВ

Когда мы приехали на предприятие, Валерия Холмогорского еще не было. Однако все работники были на своих местах и трудились, никто не «курил».

– Я постоянно езжу по лесхозам, редко здесь бываю, – объяснил позже Валерий Николаевич. – Весь производственный процесс налажен. Долгое время мы работали даже без управляющего, однако сейчас, когда объемы производства стали больше, мы ввели эту должность.

Герой нашей статьи решил посвятить себя лесному бизнесу, когда... вышел на пенсию после службы в милиции! Вместе с младшим братом Александром арендовали пилораму.

– Мы начали с нуля. Пилораму поставили у родительского дома, в Даниловском. Взяли первую машину леса, распилили. Все получилось. А потом перевезли пилораму на новое место, продолжили работать.

Пилорама в лесопереработке является лишь первым этапом производства. Многие предприятия ею и ограничиваются. Однако экономия на развитии приводит к тому, что возможности таких предприятий сужаются, так как и производительность, и качество продукции, и ассортимент оставляют желать лучшего. А в современных условиях, когда конкуренция в ле-

сопереработке становится все жестче, это чревато разорением и уходом с рынка.

Но братья Холмогорские думали на перспективу, поэтому развивали свой технопарк. На смену арендованной пилораме пришло несколько своих. Появились сушильный комплекс, строгальный и многопильный станки. У многопильного станка большой производственный потенциал: брус входит в зону пиления и превращается в обрезные доски буквально за один заход.

Результатом стала единая продуманная производственная линия. Благодаря этому предприятие выпускает почти весь возможный ассортимент пиленых и строганых материалов: доски разных размеров, профилированный брус, сырую и сухую вагонку, сырые и сухие полы, блокхаус, имитацию бруса и многое другое. Производство безотходное: вся качественная древесина до последнего бревна уходит в обработку, а гнилые и плохие бревна сгорают в кочегарке.

НА ПОЛНУЮ МОЩНОСТЬ

– Мы не продаем кругляк, – рассказывает Валерий Николаевич. – Это раньше у нас работали с простым материалом, возили его на строительные рынки Москвы, Питера. Сейчас уже неинтересно отдавать материал по бросовой цене, поэтому мы его сушим, строгаем, пилим. Получается хорошо. Брус, к примеру, у нас хвалят: ло-



жится в пазы ровно. А перерабатываем мы много. Вот посчитайте: в лесовоз помещается 17 кубов, а у нас получается три лесовоза в сутки. Плюс мы перерабатываем каждый день один лесовоз тонкомера. Это четыре лесовоза в день. Выходит примерно полторы тысячи кубометров древесины в месяц.

Леса в аренде у братьев нет, частично его берут по договорам у лесхоза, а часть закупают в Бабаевском, Чагодощенском и Шекснинском районах, потому что местного сырья не хватает. Есть своя заготовка, в лесах работают две бригады.

Произведенную продукцию время от времени приобретают местные жители себе на дома, но таких клиентов мало. Основные покупатели – крупные оптовики из города Пестово Новгородской области, который является одним из центров деревянного домостроения на Северо-Западе России.

– Мы комплектуем дома, каждый день отгружаем по две маши-

ны. В Пестове требуется много материалов. В Устюжне деревянное домостроение не пошло по разным причинам, а у них пошло. Поэтому у нас разделение труда: мы производим и комплектуем, а они – строят. Практически вся Устюжна работает на Новгородскую область. И близко, и цена устраивает: она выше, чем у остальных покупателей. Они берут весь комплект материалов на дом начиная от брусочка пять на пять. Каждый день приходят новые заказы, – Валерий Николаевич показывает аккуратные списки. – Вот, допустим, на понедельник заказ: комплекта бруса 150 на 200 надо 18 штук, бруса 100 на 150 – столько-то, бруса 50 на 100 – столько-то, а еще профилированный брус, полы, вагонка и так далее. И так – каждый рабочий день.

Производственные мощности у Валерия Холмогорского загружены почти полностью и не простаивают. Однако планы по расширению пока на повестке дня не стоят. Хотели было поставить пеллетную

Валерий Холмогорский сделал ставку на производство материалов для деревянного домостроения и не прогадал.



Дмитрий Чесноков

ДЕЛО ЗА МАЛЫМ

28



Производство почти безотходное. Вся качественная древесина перерабатывается, а отходами топят кочегарку.

линию, но появились сомнения, и решили не рисковать.

Главная проблема, которая мешает развитию, – нехватка качественного сырья. Его запасы понемногу истощаются: хорошего леса, годящегося для переработки, становится меньше, а потенциальных дров – больше. Причем такая ситуация наблюдается не только в Устюженском районе, но и в соседних. К тому же, если раньше в Устюжну возили лес из Бабаева, то теперь в Бабаевском районе появилось много своих пилорам, забирающих местное сырье, обрабатывающих его и отправляющих в то же Пестово.

“

Предприятие выпускает почти весь возможный ассортимент пиленых и строганых материалов: доски разных размеров, профилированный брус, сырую и сухую вагонку, сырые и сухие полы, блокхаус, имитацию бруса и многое другое.

ЗАХОТЕЛ – СДЕЛАЛ

Впрочем, сам Валерий Николаевич конкуренции не боится. Помимо хорошей производственной базы, разнообразия и высокого качества продукции, опыта и знаний, у него есть еще одно важное преимущество перед остальными – отличный трудовой коллектив.

На предприятии работает больше двадцати человек.

– Почти все работники начинали со мной во времена становления предприятия. Все на своих местах, работают хорошо, на совесть, им можно полностью доверять, – уверен Валерий Холмогорский. – Например, должность управляющего мы доверили Николаю Кутову, который до этого трудился на пилораме. Он хорошо справляется. Или станочник на многопилье Юрий Бельков – крайне щепетильный, доскональный человек, подходит к делу очень ответственно. Текучки у нас почти нет. За все это время уволили только одного человека, потому что вино сильно пил. У нас нет жесткого разделения «начальник – подчиненный». Когда нужно, я переодеваюсь и иду работать наравне со всеми. А если у людей возникают какие-то

ДЕЛО ЗА МАЛЫМ

29

“

Главная проблема, которая мешает развитию, – нехватка качественного сырья. Его запасы понемногу истощаются: хорошего леса, годящегося для переработки, становится меньше, а потенциальных дров – больше.

указом Президента России Валерий Николаевич был награжден знаком «Отличник милиции».

– Если есть желание, то все проблемы преодолимы. Когда я начал дело, у меня ни копейки не было, никакого первоначального капитала. Просто захотел – и сделал, – объясняет простые истины Валерий Николаевич. – С тех пор даже отдыхать никуда не езжу. Не было такого ни разу, чтобы мне надоело работать. Мне интересно! ■

По мнению строгальщика Юрия Билькова, работа на многопильном станке тоже требует доскональности.

жизненные трудности, мы им помогаем их решать.

Социальная направленность бизнеса Валерия Николаевича проявляется не только в помощи своим работникам. Он активно участвует в решении местных социальных проблем, к примеру, помогает поселковой котельной с топливом.

Валерию Холмогорскому 43 года. Если о деле и работниках он рассказывает охотно, то о себе – довольно скуп: женат, двое детей – взрослые дочь и сын. Родители – простые люди: мать трудилась бухгалтером в колхозе, отец – механиком-инженером и трактористом. В семье было трое детей, он – старший, и сестра с братом. Родился в поселке Даниловское, учился в местной школе, два года водил трактор в колхозе, потом поступил в милицию. Был в командировке в Чечне. Признается, что работать милиционером ему нравилось. Сомневаться в этом и не приходится, особенно когда узнаешь, что по результатам службы





Чтобы финансы не пели романсы

ГАЛИНА ПРОНИНА, РАБОТАВШАЯ МНОГО ЛЕТ ГЛАВБУХОМ ОДНОГО ИЗ САМЫХ УСПЕШНЫХ ЛЕСНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА – ООО «БЕЛОЗЕРСКЛЕС», – О ТОМ, КАК В 90-Е ШВЕДЫ УМЫЛИ РУКИ, СВЕРНУВ БИЗНЕС В БЕЛОЗЕРСКИХ ЛЕСАХ, И БРОСИЛИ НА ПРОИЗВОЛ СУДЬБЫ ЛЮДЕЙ, О НЕПРОСТОМ СТАНОВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯ, О ПЕРВЫХ ВАЛЮТНЫХ ОПЕРАЦИЯХ И О ТОМ, КАК ОТСУДИЛИ У НАЛОГОВОЙ МИЛЛИОНЫ РУБЛЕЙ.

Хороший финансист – это половина успеха фирмы. Дальновидные руководители начинают строить бизнес именно с поиска подходящего главного бухгалтера. Николай Тихомиров, создавший ООО «Белозерсклес» на обломках совместного российско-шведского предприятия в середине 90-х, пригласил на должность главбуха Галину Пронину и не прогадал. Экономике штормило, менялись законодательство и условия

работы, а «Белозерсклес» продолжал стабильно работать.

ПРЕОДОЛЕВАЯ КРИЗИС

Галина Петровна родилась в 1948 году в селе Мегра Белозерского района, а чуть позже переехала с мамой в соседнее село Ковжа. В начале 1960-х годов и Мегра, и Ковжа были планомерно затоплены в ходе реконструкции Волго-Балтийского водного пути.



Дмитрий Катаев

Так в седьмом классе Галя оказалась в селе Маэкса, где и закончила школу-восьмилетку. Поступила в Осташковский финансовый техникум, что в Тверской области, через три года его закончила и по распределению была направлена в финансовый отдел Белозерского райисполкома. Три года она работала экономистом там, еще девять лет – в Белозерском межхозяйственном лесхозе, два года – бухгалтером в Облмежколхозстрое, а потом, с 1982 года, – снова в Белозерском межлесхозе, но уже главным бухгалтером.

В 1994 году, когда в стране начались рыночные реформы, шведские предприниматели, решившие делать бизнес в России, открыли в Белозерске совместное предприятие «Онего-форест Белозерск». Завезли современную лесозаготовительную технику и стали набирать персонал. К этому времени Галина Петровна уже давно была известна в Белозерске как отличный бухгалтер, поэтому руководитель нового предприятия предложил ей перейти на работу к нему. У Белозерского межхозлесхоза дела в тот момент шли крайне плохо, и Галина Петровна предложение приняла.

Однако очень скоро, уже в 1996 году, из-за общего кризиса в лесной отрасли «Онего-форест Белозерск» оказался на грани банкротства. Иностранные партнеры предпочли не бороться за выживание, а свернуть свой бизнес.

– Когда разрушался «Онего-Форест», к нам пришли представители от шведов и сказали: «Все, мы сами по себе, а вы сами по себе», – рассказывает Галина Петровна. – Надо было закрываться. Но наш руководитель Николай Африканович Тихомиров переживал за коллектив: «Мне стыдно перед людьми, куда они теперь пойдут?» И мы на базе того, что осталось от «Онего-фореста», создали «Белозерсклес». Договорились, что шведы оставят нам тракторы в обмен на несколько парочков древесины. Рассчитались с ними, и тогда Николай Африканович поехал

в «Череповецлес» с предложением войти в их состав. Там сказали, что помогут, но при условии, если мы докажем, что можем сами чего-то добиться. Дали аванс, мы стали работать, пережили зиму, доказали свою жизнеспособность.

В 1999 году вновь созданное ООО «Белозерсклес» вошло в состав холдинга «Череповецлес» и вышло из кризиса. Сегодня на предприятии ежегодно производится около 160 тысяч кубометров древесины. В работе используется самая современная техника – «Джон Дир», в том числе харвестеры, заготавливающие лес, и форвардеры, вывозящие его. В 2002 году запущена линия по производству пиломатериалов, оснащенная современным оборудованием, ежегодно производящая более 10 тысяч кубометров продукции. Сегодня «Белозерсклес» – градообразующее предприятие Белозерска и одно из самых успешных лесных предприятий Белозерского района и Вологодчины.

ТОЧНОСТЬ И ЧЕСТНОСТЬ – ВЕЖЛИВОСТЬ БУХГАЛТЕРОВ

Где бы ни трудилась Галина Пронина, ее везде ценили и как хорошего работника, и как человека, который всегда придет на помощь в трудную минуту. Например, когда она только начала работать экономистом в межхозяйственном лесхозе, пришлось составлять техпромфинплан. Раньше Галине никогда не приходилось этого делать, но она села, посмотрела, почитала и разобралась. Причем так, что не только правильно составила план, но и смогла объяснить его руководителю планового отдела, которая сама разобраться в нем не смогла.

– Или вот у нас была очень запутанная форма годового отчета. Я эту форму сдавала запросто, а другие далеко не все понимали, как ее делать. И наш главный бухгалтер Валентина Васильевна иной раз объясняет, объясняет, потом махнет рукой и говорит: «Вот спросите лучше у Галины Петровны, пусть она вам подска-



Молодой специалист Галина Пронина не боялась новшеств в бухгалтерии: во всем можно разобраться, если подойти к делу с умом.

жет». А я и подскажу. У нас ведь 26 лесхозов было, всем надо помочь.

Не случайно, что Николай Африканович Тихомиров, с которым Галина Петровна вместе работала в межлесхозе с 1972 года и который в 1994-м был назначен руководителем предприятия «Онего-форест Белозерск», пригласил туда главным бухгалтером именно ее.

– Глава областного межхозлеса, когда Тихомиров стал уходить, сказал ему: «Ты уходи, но только Галину Петровну с собой не бери», – смеется она. – Но когда у нас все рушиться стало, мне все-таки пришлось уйти.

Работать на новом месте, в ООО «Белозерсклес», было трудно, но интересно. Здесь пришлось столкнуться с такими проблемами, какие другим предприятиям были неизвестны. Например, никто в Белозерском районе не работал с валютой, а у «Белозерсклеса» были свои валютные контракты и операции. Ответственность за их правильное выполнение ложилась целиком на плечи главного бухгалтера. Был лизинг тракторов, за которым очень строго следила таможня. Головной боли добавляло и постоянно менявшееся налоговое законодательство.

– Сейчас издали инструкцию, и о ней сразу становится известно, сразу указывается, с какого времени она действует. А тогда могло быть так, что издавали инструкцию, которая начинала действовать, к примеру, с 1 января, при этом ее нигде нет в открытом доступе, и она приходит в нашу бухгалтерию только в октябре.

Надо было быстро не только переосваиваться, но и задним числом все переделывать. А штрафные санкции у налоговой были очень большие, и ошибаться было нельзя. Если пропустишь тысячу или две рублей, налоговая найдет и дает на эту сумму штраф, насчитывает пени, все пересчитывает.

А в конце 90-х началась компьютеризация бухгалтерского учета, которая тоже далась нелегко. Изначально в бухгалтерии «Белозерсклеса» был только один маломощный компьютер на всех. Компьютерных специалистов не было вообще, поэтому осваивать новую технику пришлось в основном «методом тыка».

– У нас был один случай. Нужно было сдавать полугодовой отчет. Сроки подходят. Я тороплюсь, делаю отчет, и вдруг у меня все пропало, компьютер завис. Я очень испугалась. Позвала на помощь одного сотрудника, другого, но все сказали, что ничего не могут сделать. Дело было в понедельник, а отчет нужно сдавать уже в среду. Я компьютер погрузила в машину, поехала на фирму, с которой мы сотрудничали. Они посмотрели, сказали, что не могут восстановить, у них нет для этого оборудования, и повезли мою технику куда-то в банк: только там оказался специальный прибор. Весь день они мучили компьютер и все-таки все восстановили, – рассказывает она.

По словам Галины Прониной, самое главное в работе бухгалтера – это точность и честность. А главный бухгалтер, как и любой другой руководитель, должен еще и хорошо относиться к подчиненным.

– Кто-то где-то в чем-то ошибется, ты видишь и просто говоришь: «Вот у тебя здесь непорядок». Ошибиться может каждый, поэтому я старалась не ругать людей. Скажу, что больше не надо так делать, – и достаточно.

КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЕ

При всех своих достижениях Галина Петровна не любит наград и благодарностей. Когда на собраниях и совещаниях обсуждалось, кого

поощрить за хорошо выполненную работу, она всегда выступала против своей кандидатуры.

И это при том, что за время ее работы в «Белозерсклесе» бухгалтерия ни разу не допустила каких-либо серьезных ошибок в учете. Максимум, к чему возникали претензии при ревизиях, – это помарки. И в единственном споре, который возник между налоговой инспекцией и предприятием, права оказалась Галина Петровна, а не налоговики.

– Когда я уже заканчивала работать в «Белозерсклесе», к нам приехали налоговые инспекторы из области и стали нас проверять. Начисляли несколько миллионов недоплаты по НДС и налогу на прибыль по лизинговой сделке. Но у меня все было начислено правильно. Мы подали в суд, судились полтора года в арбитражных судах. И все отсудили, потому что оказались правы.

Галина Пронина очень гордится коллективом, в котором работала, и тепло о нем вспоминает:

– Нам повезло с руководителями – и с Николаем Африкановичем Тихомировым, и с Владимиром Ивановичем Трубой, который пришел ему на смену. И бухгалтерский коллектив у меня был хороший. Все девочки ответственные, первичную обработку хорошо делали. Например, бухгалтером по зарплате у нас работала Надежда Белова. Она очень усидчивая, очень ответственная и все принимала близко к сердцу, душой болела за предприятие, за людей. И так у нас сложилось, что я не заставляла никого, но при этом все знали, что нужно сдавать все в срок. Мы ни разу не сдали отчетности не в срок. Если надо к 15-му числу отчет сдать – значит, к 15-му числу сдадут. Я была очень довольна нашими людьми.

Коллектив «Белозерсклеса» отвечал своему главному бухгалтеру взаимностью. Бывшие коллеги отзываются о ней очень хорошо. С большим уважением отзываются о Галине Петровне и генеральный директор компании Владимир Иванович Труба. По его словам, благодаря

таким работникам, как она, предприятие и добилось своих успехов.



«Белозерсклесу» повезло с руководителями – и с Николаем Тихомировым, и с Владимиром Трубой, который пришел ему на смену.

СЕМЬЯ И ГЛАДИОЛУСЫ

Со своим будущим мужем Николаем юная Галина познакомилась, когда переехала в село Маэкса. Поженились они в 1968 году, так что до золотой свадьбы им осталось всего четыре года. Причем совпадет она с празднованием Нового года, потому что сыграли ее Пронины 46 лет назад 31 декабря.

У счастливых супругов две дочки, Надежда и Светлана, и двое внуков: Иван, уже отслуживший в армии и работающий в Санкт-Петербурге, и Даша, которая учится в одиннадцатом классе. Обе дочки, получив высшее образование, продолжили семейную династию и тоже работают в «Белозерсклесе». А Галина Петровна и Николай Александрович, выйдя на пенсию, много времени уделяют даче, которую Николай Александрович когда-то построил своими руками.

Галина Петровна любит вышивать, у нее получаются очень красивые рушники и панно, и заниматься выращиванием многочисленных цветов. Особенно ей нравятся гладиолусы, они на даче у Прониных часто вырастают в человеческий рост.

– Мама очень любит нас, своих детей и внуков. Печет очень вкусные пироги. Причем, когда она это делает, это становится целой эпопеей: она печет на себя и еще на две семьи – мою и Светы, – рассказывает дочь Галины Прониной Надежда. – Мама всегда заботится о нас. Точно так же она постоянно думала и заботилась и о других людях. Это ее особенность – она всегда готова помочь и сделать больше, чем от нее ждут. ■

Качество – главный пропуск на рынок

34

В 2014 ГОДУ 34 ВОЛОГОДСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯ СТАЛИ ДИПЛОМАНТАМИ ВСЕРОССИЙСКОГО КОНКУРСА ПРОГРАММЫ «100 ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ». ОРГАНИЗАТОР РЕГИОНАЛЬНОГО ЭТАПА КОНКУРСА И РУКОВОДИТЕЛЬ ВОЛОГОДСКОГО ЦСМ ВАЛЕРИЙ ПОЛЕТАЕВ РАССКАЗАЛ О ТОМ, КАК ЭТО СТАТУСНОЕ СОРЕВНОВАНИЕ ПОМОГАЕТ ПОВЫШАТЬ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ МЕСТНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ.

Всероссийский конкурс программы «100 лучших товаров России» стартовал 17 лет назад, в 1998 году. Инициаторами его стали Государственный комитет Российской Федерации по стандартизации и метрологии (в настоящее время – Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии), а также Межрегиональная общественная организация «Академия проблем качества».

Официальным представителем Всероссийского конкурса программы «100 лучших товаров России» в нашей области и организатором его на региональном уровне является ФУБ «Вологодский центр стандартизации и метрологии». Предприятия и организации Вологодской области участвуют в конкурсе программы «100 лучших товаров России» с 1998 года. За 17 лет в нем приняло участие 450 предприятий нашего региона.

– Валерий Александрович, каковы основные цели и задачи конкурса?

– Главной целью конкурса программы «100 лучших товаров России» является стимулирование предприятий и организаций к повышению качества выпускаемой ими продукции, повышению ее конкурентоспособности. Найти своего потребителя – главная задача для любого товаропроизводителя. Именно качество является основным фак-

тором повышения конкурентоспособности. Вступление Российской Федерации во Всемирную торговую организацию, создание Таможенного союза, безусловно, привели к росту конкуренции. С 1 января 2015 года вступает в силу договор о создании на базе Таможенного союза Евразийского экономического союза. В результате всех этих процессов неминуемо будет происходить дальнейшее усиление конкуренции. Поэтому в современном мире заниматься качеством нужно системно и неформально, в соответствии с международными стандартами качества. Кстати, одной из основных задач конкурса является содействие внедрению на предприятиях эффективных систем менеджмента качества.

– Чем этот конкурс отличается от многих других?

– Демократичностью, масштабностью и беспристрастностью. Участником конкурса может стать любое предприятие России – от крупного промышленного предприятия с многотысячным коллективом до предприятия малого бизнеса или бюджетного учреждения. Состав региональной конкурсной комиссии Вологодской области утвержден распоряжением губернатора области. В нее входят представители отраслевых департаментов Правительства области, админи-

страций городов Вологды и Череповца, Вологодской торгово-промышленной палаты, Вологодского и Череповецкого ЦСМ, управления Роспотребнадзора, Вологодского центра сертификации, Союза потребителей Вологодской области. Такой состав комиссии дает возможность объективно и беспристрастно дать оценку конкурсным товарам.

– Как наша область выглядит на фоне других регионов?

– По решению Совета организаторов программы «100 лучших товаров России» Региональная комиссия по качеству Вологодской области за достижение высоких результатов в организации и проведении регионального этапа конкурса в 2011 и 2012 годах награждена серебряными дипломами. В 2014 году на участие в региональном этапе Всероссийского конкурса программы «100 лучших товаров России» было принято 57 заявок от 41 предприятия и организации области различных сфер деятельности. По результатам конкурса 23 товарам и услугам присвоен статус лауреата, и 34 – дипломанта конкурса. Почетным знаком «За достижения в области качества» награждены шесть руководителей, и Почетным знаком «Отличник качества» – 41 работник предприятий и организаций Вологодской области. По количеству участников конкурса Вологодская область второй год подряд лидирует среди регионов Северо-Западного федерального округа. Предприятия Вологодской области являются обладателями высших наград программы «100 лучших товаров России». Так, ОАО «Вологодский оптико-механический завод» был награжден призом «Лидер качества». ООО «Вологодская ягода», «Вологодский комбинат пищевых продуктов леса» – призом «Вкус качества». Для сравнения: за всю историю существования конкурса было вручено всего 67 призов «Лидер качества» и 34 приза – «Вкус качества».

– Что нужно сделать, чтобы показатели стали еще лучше?

– Участвуя в конкурсах и программах в области качества, организации могут обеспечить себе репутацию надежного производителя высококачественной продукции. Однако это достижимо при ориентации производителей на новый подход управления, основанный на менеджменте качества. При участии в конкурсах наличие внедренной и сертифицированной системы менеджмента обеспечивает 50% успеха.



35

– Можно ли использовать результаты конкурса для рекламы и продвижения товаров?

– Безусловно! По результатам федерального этапа выпускаются каталоги, которые распространяются по всей России, информация о победителях размещается в ведомственном издании «Вестник технического регулирования» и на сайте программы «100 лучших товаров России». Кроме этого, региональная комиссия по качеству Вологодской области выпускает и публикует на официальных сайтах программы «100 лучших товаров России», ФБУ «Вологодский ЦСМ» и сайте Правительства области, Департамента сельского хозяйства и продовольственных ресурсов Вологодской области информационный каталог, рассказывающий об участниках и победителях конкурса. В случае успешного участия товаров и услуг на федеральном этапе конкурса производитель получает право размещать на своих товарах логотип программы «100 лучших товаров России» в качестве гаранта качества своей продукции или услуги. Результаты опросов потребителей подтверждают высокий уровень доверия к этому знаку. А наличие голограммы программы «100 лучших товаров России» служит дополнительной защитой от подделки продукции и подтверждает высокий статус товара. ■



По классическим технологиям

ТЕХНОЛОГИЯМ

ВОЛОГОДСКИЙ БАТОН «НАРЕЗНОЙ» -
В СОТНЕ ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ



НА КОНКУРС ПРОГРАММЫ
«100 ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ-2014»
ОАО «СЛАВЯНСКИЙ ХЛЕБ» ПРЕДСТАВИЛО ЛИШЬ ОДИН ВИД
ПРОДУКЦИИ – КЛАССИЧЕСКИЙ БАТОН «НАРЕЗНОЙ». И ИЗ ТЫСЯЧ
КЛАССИЧЕСКИХ «НАРЕЗНЫХ» БАТОНОВ, КОТОРЫЕ ВЫПУСКАЮТСЯ
В СТРАНЕ, ИМЕННО НАШЕМУ, ВОЛОГОДСКОМУ, ЭКСПЕРТЫ
ПРИСУДИЛИ ЗВАНИЕ ДИПЛОМАНТА КОНКУРСА.

ИДЕМ ПРАВИЛЬНЫМ ПУТЕМ

В чем же особенность этого, казалось бы, обычного батона? Чтобы получить ответ на данный вопрос, купите «Нарезной» в фирменной торговой точке и вдохните аромат пшеницы, свежей выпечки, оцените вкус ломтика с глянцевыми боками, как это делали эксперты конкурса.

– Мы несколько лет не участвовали в конкурсе «100 лучших товаров России», поэтому в этом году решили представить свою продукцию, с одной стороны, скромно – лишь одним видом изделий, с другой стороны, ставку делали на самый излюбленный жителями нашей области хлеб – батон «Нарезной», доля которого в продажах составляет почти 30% среди всех хлебобулочных изделий, – говорит управляющий директор «Славянского хлеба» Инна Широпаева. – Батоны «Нарезные» широко представлены во всех торговых предприятиях, с которыми мы сотрудничаем, в крупных торговых сетях: «Пятерочке», «Дикси», «Магните». Кроме того, в «Магните» «Нарезной» продается и под собственной торговой маркой данной сети – этот знак доверия говорит о многом.

Участие в конкурсе для нас было важно с точки зрения самооценки деятельности предприятия по предложенным критериям, сравнения своих достижений с предприятиями-аналогами в России и за рубежом. Результаты конкурса показали, что мы идем правильным путем.

Действительно, предприятие твердо держит курс на качество и натуральность продукции. Достаточно изучить содержательную информацию на упаковке, чтобы узнать, из какого сырья изготовлен тот же «Нарезной» батон. Он производится по классической технологии без каких-либо добавок, как, впрочем, и другая продукция «Славянского хлеба», которая не

содержит «химии»: разрыхлителей, красителей, консервантов, а выпускается из натурального сырья. Сроки годности таких изделий ограничены тремя сутками,



Фото Игоря Добролюбова



но, спрашивается, а зачем хранить хлеб дольше? Гарантией качества и безопасности продукции является и то, что она проходит дополнительную сертификацию и инспекционный контроль в системе «Настоящий вологодский продукт». Своя внутренняя аттестованная лаборатория держит под бдительным контролем все этапы производственного процесса.

Без инвестиционных вложений поддерживать качество на высоком уровне невозможно. В 2014 году на предприятии была запущена в эксплуатацию новая линия с тремя ротационными печами, сейчас вводится в эксплуатацию новая итальянская упаковочная линия, которая ускорит процесс упаковки вдвое. Постоянно обновляется и автопарк предприятия, в текущем году реконструирована погрузочная площадка продукции в хлебные фургоны: логистике уделяется большое внимание на предприятии, поскольку от качества доставки во многом зависит, в каком состоянии хлеб попадет к потребителю.



Текст: Татьяны Шалушкиной

ТРАДИЦИИ КАЧЕСТВА

Продукцию «Славянского хлеба» можно купить в фирменных торговых точках, вологодских магазинах, в торговых сетях «Дикси», «Пятерочка», «Магнит». А «Магнит» батон «Нарезной» продает даже под своей торговой маркой.

ОТЛИЧНИК КАЧЕСТВА
НАТАЛЬЯ ЗАХАРЕНКО

И еще одним знаменательным событием отмечено участие ОАО «Славянский хлеб» в конкурсе «100 лучших товаров России».

Советом организаторов программы начальнику производственно-технологической службы предприятия Наталье Захаренко было присвоено звание «Отличник качества» с вручением диплома и нагрудного значка. Почти 30 лет трудится она на предприятии. Приехала в Вологду по распределению после окончания Калужского технологического института, начала свою трудовую деятельность с должности сменного технолога. Мука, вода, дрожжи, жидкие закваски, сахар – примерно таким был состав хлебобулочных изделий тех лет. И ассортимент был соответствующий: покупатель знал только два вида хлеба – черный и белый, да и те были в дефиците. Вскоре Наталье доверили ответственную должность инженера-технолога. Именно в это время на комбинате открылся первый цех по производству мелкоштучных изделий, и у покупателей огромным спросом пользовались слойки, которые тогда были в диво. Для сравнения: сегодня предприятие выпускает более 100 наименований хлебобулочных, сахарных и мучных кондитерских изделий. Жесткая конкуренция в этом сегменте потребительского рынка заставляет производителей бороться за покупателей путем по-



вышения качества продукции, расширения ассортимента, подвигает к творчеству.

Уж чего-чего, а творчества специалистам «Славянского хлеба» не занимать.

– Человеческий фактор в нашем деле имеет огромное значение, – убеждена Наталья Захаренко. – У каждого мастера – свой хлеб. Мы постоянно чему-то учимся, смотрим, что интересного у других. Даже приезжая во время отпуска в другой регион, я обращаю внимание на хлебный ассортимент. Ни одна даже самая умная машина не заменит живую энергетику человеческих рук. Да, машина выполнит механическую работу, но каким получится конечный продукт – зависит от тестовода. Предположим, машина превысит время замеса хотя бы на минуту, тогда тесто под воздействием тепла быстро наберет кислотность, и у батона будет другой вкус. К хлебу нужно относиться с любовью, как к живому организму: он бродит, дышит, поднимается...

В свою очередь самые добрые слова директора предприятия адресует самой Наталье Михайловне:

– Она действительно – отличник качества, передовик производства с большим опытом, по-настоящему преданный предприятию, в которое вложила не только долгие годы работы, бесценный опыт, но и любовь к своему делу. Это ощущают специалисты, работающие рядом с ней. В то же время она очень требовательный руководитель, высококлассный

технолог, буквально живет своей профессией, и я очень дорожу этим специалистом.

НА ОБЕД – ГОРЯЧИЙ
ХЛЕБ!

За последние годы на комбинате сложилась дружная команда специалистов, которые понимают друг друга буквально с полуслова. Директор Инна Широпаева не боится принимать смелые решения, поддерживает любые новаторские идеи своих подчиненных. В прошедшем году коллектив загорелся идеей возродить линию доставки в торговые точки горячего хлеба. В действительности это оказалось делом непростым. Во-первых, необходимо обеспечить идеальный транспортный сервис: не только работать по системе «точно в срок», но и дополнительно поддерживать оптимальный температурный режим в фургонах. Во-вторых, продажа продукции без герметичной упаковки в крупной торговой сети – новшество. В результате

ТРАДИЦИИ КАЧЕСТВА

совместных усилий предприятия с торговыми сетями система заработала: продукция прямо с производственного потока загружается в специализированные фургоны, дополнительный сервис по упаковке предоставляют работники магазинов. Проект «Горячий хлеб» запущен в торговые сети «Магнит» и «Домашняя курочка». В магазины этих сетей ежедневно с 13 до 15 часов машина с фирменным логотипом «Славянского хлеба» привозит горячий хлеб с румяной хрустящей корочкой. Его будоражащий аромат собирает людей лучше всякой рекламы. Желающих приобрести продукцию с пылу с жару с каждым днем становится все больше. И дипломированный «Нарезной» батон пользуется у покупателей повышенным спросом.

А впереди у молодого руководителя и его команды – новые планы, в том числе расширить выпуск продукции для здорового питания. А это значит, что впереди – и новые победы в самых статусных конкурсах! ■



Воложане теперь могут купить горячий хлеб. Только что испеченные батоны и буханки едут напрямиком в торговые точки города, не успевая остыть!



Плечо для «доброего» бизнеса

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО – ОДНА ИЗ САМЫХ ПЕРСПЕКТИВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ В СОВРЕМЕННОЙ ДЕЛОВОЙ СРЕДЕ. В ЦЕНТРЕ ИННОВАЦИЙ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ ТАКИМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ ПОМОГАЮТ АБСОЛЮТНО БЕСПЛАТНО: ПРЕТВОРИТЬ СОЦИАЛЬНУЮ ИДЕЮ В РАБОТАЮЩИЙ БИЗНЕС-ПРОЕКТ, ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬ КОМПАНИЮ, НАЙТИ РЕСУРСЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ, СДАТЬ ОТЧЕТ В НАЛОГОВУЮ И, НАКОНЕЦ, ПРОДВИНУТЬ СВОЕ ДЕЛО.

Кто такой социальный предприниматель? Понятие еще не успело укорениться в российской бизнес-среде. Однако по сути этим видом бизнеса у нас занимаются с появления рыночной экономики. Социальные предприниматели решают насущные проблемы общества: не хватает мест в детских садах – открывают частные садики, нужна адаптация детям с отклонениями в развитии – создают для них учебные центры, пожилым людям и инвалидам требуется помощь по дому – предлагают клининговые услуги для этой категории населения.

– Социальные предприниматели изначально открывают дело не в погоне за деньгами, а потому что хотят помочь. В то же время это не волонтерство, они работают не только за идею – это такой же бизнес, – поясняет Елена Артемова, руководитель учебного центра «Дети индиго» из Череповца. Она в бизнесе уже 12 лет и, кроме того что оказывает услуги по раннему развитию детей, открыла частный детский сад и первой в Вологодской области получила лицензию на основную общеобразовательную про-

грамму дошкольного образования. Елена признается, что это стоило очень больших усилий. В Череповце и на сегодняшний день это единственный частный садик, имеющий лицензию.

В октябре на площадке Череповецкого агентства городского развития Правительством области был создан Центр инноваций социальной сферы. Его двери открыты для всех социально ориентированных предпринимателей региона, некоммерческих организаций и тех, кто готов участвовать в решении социальных проблем региона с помощью современных методов и технологий.

– В феврале у нас начнется первая сессия в Школе социального предпринимательства. Новую образовательную площадку мы открыли совместно с Череповецким государственным университетом, – рассказывает директор НП «Агентство городского развития» Оксана Андреева. – Бизнесменов области и тех, кто только планирует открыть бизнес в социальной сфере, приглашаем пройти базовый курс Школы, итогом обучения станет собственный проработанный бизнес-план, полностью готовый

к практической реализации. Действующих социальных предпринимателей, желающих повысить профессиональные компетенции и научиться методике эффективного продвижения бизнеса, мы приглашаем на продвинутый курс. Кроме того, в программе Школы запланировано проведение отраслевых бизнес-тренингов и семинаров, консультации опытных экспертов, работа с тренерами и менторами. Набор в Школу социального предпринимательства уже открыт!

Социальным предпринимательством чаще всего занимаются бывшие педагоги, воспитатели детских садов, спортивные тренеры, психологи, медики, не имеющие экономического или бизнес-образования, поэтому для них Школа социального бизнеса очень актуальна.

Как правило, они обходятся минимальным штатом сотрудников: на свободные средства предпочитают закупить инвентарь, отремонтировать помещение или пройти обучение. В Центре инноваций социальным предпринимателям и социально ориентированным некоммерческим организациям предлагают бесплатное бухгалтерское, юридическое, информационное и финансово-экономическое сопровождение.

Вот и Татьяна Канарской, руководителю и вдохновителю Центра развития для детей с аутизмом «Солнечный лучик», в «Агентстве городского развития» помогли оформить необходимые документы, конечно, абсолютно бесплатно. Татьяна шутит: она с удивлением узнала, что является социальным предпринимателем. Ее бизнес начался с того, что она фанатично изучала методики, которые могли бы помочь ее ребенку с диагнозом «аутизм». Результаты не заставили себя ждать. Идею открыть центр ей подсказали родители детей с таким же заболеванием. Муж поддержал, взял кредит в банке, и на эти средства они арендовали помещение, оборудовали его, сделали ремонт, повысили квалификацию, пройдя дополнительные тренинги и курсы. Сегодня в «Солнечном лучике» с удовольствием занимаются 10 детей с аутизмом.

– Мы будем рады видеть в центре инициативных, амбициозных и предприимчивых людей, желающих не только открыть и развивать свой бизнес, но и включиться в решение социальных проблем региона, – отмечает Оксана Андреева. Она уверена, что воспитание и тиражирование лучших практик «доброего бизнеса» – это дело не отдаленного будущего, а уже сегодняшнего дня. ■

ЦЕНТР ИННОВАЦИЙ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ

Комплексная поддержка лидеров
социальных инициатив

Школа социального бизнеса:

- консультации опытных экспертов;
- работа с тренерами и менторами, профессионально занимающимися вопросами бизнеса, права, экономики, финансов и управления;
- отраслевые бизнес-тренинги и семинары.

Бухгалтерское сопровождение:

- разработка учетной политики;
- абонентское обслуживание по бухгалтерскому учету;
- подготовка отчетности МИФНС, ПФ, ФСС;
- открытие расчетного счета в банке и другое.

Юридическое сопровождение:

- помощь в регистрации коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей;
- разработка документов и их правовая экспертиза;
- помощь в лицензировании осуществляемой деятельности.

Финансово-экономическое сопровождение:

- подготовка бизнес-плана;
- маркетинговые исследования;
- SWOT-, PEST-анализ;
- помощь в подготовке заявок на получение государственной поддержки;
- оценка социальной эффективности проекта;
- привлечение дополнительных ресурсов для развития.

www.agr-city.ru

г. Череповец,

бульвар Доменщиков, 32.

Тел.: (8202) 20-19-22, 20-19-29

E-mail: na@agr-city.ru



Формула счастья Ольги Соколовой

42



Дмитрий
Катаев

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬНИЦУ ИЗ УСТЮЖНЫ ОЛЬГУ СОКОЛОВУ МОЖНО СМЕЛО ЗАПИСАТЬ В КЛАСС «ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ НЕРАВНОДУШНЫЙ». В РАЙОНАХ ВОЛОГОДЧИНЫ ТАКИХ МНОГО. КТО-ТО СТРОИТ В ДЕРЕВНЕ ДОРОГИ ЗА СВОЙ СЧЕТ, КТО-ТО РЕКОНСТРУИРУЕТ АВАРИЙНОЕ ЗДАНИЕ ДЛЯ ЮНЫХ СПОРТСМЕНОВ, А ОНА МЕЧТАЕТ ВОЗРОДИТЬ УСАДЬБУ, ГДЕ ЖИЛИ БАТЮШКОВЫ И КУПРИН.

ЛЮБИТЬ ЧУЖИХ ДЕТЕЙ

Ольга Соколова родилась в Устюжне. Закончила Череповецкий пединститут, а позже получила второе высшее уже в Санкт-Петербурге, училась на психолога в институте специальной педагогики и психологии имени Рауля Валленберга. По окончании института сразу предложили работу в Череповце, но вернулась в родную Устюжну: устроилась работать педагогом-психологом в Устюженский политехнический техникум.

– Работа психолога сложная, – признает-

ся Ольга Николаевна. – Если ты отдаешься ей полностью, начинаешь переживать за всех своих подопечных. Бессонными ночами анализируешь, правильно ли ты подвел человека к решению его проблемы, ведь от этого зависит, сможет ли он успешно ее решить. Взрослых людей консультировать легче, в конце-концов, они сами несут ответственность за свою жизнь. А вот дети... Ты не можешь отстраниться от их проблем. Сначала ребята посмеивались: «Я не псих, я к психологу не пойду». А спустя некоторое время на индивидуальные консультации образовалась очередь.

Студенты техникума оплатили за чуткость педагогу-психологу той же монетой. Три года назад в одном из устюженских сообществ соцсети «ВКонтакте» был проведен опрос «Учитель года». По его результатам Ольга Соколова заняла первое место, уверенно набрав 22% голосов, – в два раза больше, чем педагог, оказавшийся на втором месте.

«К Ольге Николаевне можно обратиться всегда, в любое время дня и ночи, – комментировала свою позицию выпускница техникума Ксения Звонцова. – Ни один человек не остался без помощи, обратившись к ней. Я сама наблюдала ситуацию, когда к ней пришел совершенно незнакомый человек в нетрезвом виде, и она не выгнала его, а выслушала и подсказала выход из ситуации».

– Надо просто любить чужих детей. В педагогику должны идти те люди, которые хотят и умеют жить горестями и радостями чужих детей, и тогда все будет замечательно, – считает сама Ольга Николаевна. – А вообще ко мне и взрослые часто обращались за помощью. Я за эти годы, наверное, полгорода выслушала, и, как вы понимаете, это очень непросто... Это «тайна за семью печатями».

СДЕЛАТЬ ГОРОД ЛУЧШЕ

На работе в техникуме Ольга Соколова много раз анализировала причины психологических проблем у тех, кто к ней обращался. Одной из них, безусловно, была непростая социально-бытовая ситуация в городе. Она не из тех, кто сидит сложа руки, если есть хоть какая-то возможность изменить ситуацию к лучшему.

Началось все с обветшавшей детской хоккейной коробки на местном стадионе.

– Однажды рассуждали с мужем о проблемах молодежи и вспомнили наше счастливое детство. Пришли мысли о заброшенной хоккейной коробке, – рассказывает Ольга Николаевна. – Сережа сам в детстве только там и пропадал, поэтому загорелся идеей ее восстановить. Он договорился с коллегой по бизнесу, они все заасфальтировали, сделали новые бортики, провели свет. Подтянулись еще предприниматели, поставили вагончик. Теперь коробка каждый год заливается, ребята на ней катаются, хоккеисты играют – две команды: детская и взрослая.

В прошлом году Ольга Соколова приняла непростое для себя решение – заняться бизнесом. Начала с того, что, взяв в аренду

43

помещение на окраине, открыла магазин цветов и сувениров.

– Во-первых, мне это близко по состоянию души, – объясняет она. – Во-вторых, это возможность творчества, без которого не могу. Я все время, работая с детьми, творила: рисовала, лепила, выпускала газеты, проводила мероприятия, КВНы. Исходя из этого и подобрала бизнес. Мы не только занимаемся торговлей, но и стараемся приносить людям радость: оформляем свадьбы, украшаем помещения, составляем букеты и композиции.

За год магазин приобрел некоторую популярность. Появились постоянные клиенты, и это не только устюжане, но и жители Вологды, Мурманска, Тверской и Новгородской областей, Санкт-Петербурга.

– Они говорят: «Вы даже на краю города сумели создать жесткую конкуренцию коллегам по бизнесу. У вас всегда есть что выбрать, на что посмотреть. У вас интересные оригинальные товары, отличные живые цветы, поэтому мы не хотим брать ни в каком другом магазине». Я сама езжу за товаром, подхожу к выбору очень тщательно. Мы приглашали опытного флориста из Череповца, и я училась вместе с девочками-продавцами, у нас работает молодежь. Постоянным покупателям предоставляем скидки. На каждый праздник делаем акции и бесплатные подарки. В итоге покупателей хватает. Мы стараемся угодить всем, вот 8 Марта, например, мы трое суток были на ногах, почти не ложились спать, но все заказы выполнили.

В ближайших планах Ольги Соколовой – расширить цветочный бизнес.

– Мы мечтаем поставить в центре города, рядом с Воскресенской церковью, павильон, торгующий цветами и сувенирами, стилизованный под старину. Он сделает центр более интересным и прикроет развалины у входа в церковь. Кроме того, земля рядом с церковью разъезжена тракторами, поэтому место это запущенное. Мы хотим облагородить его и посадить цветы.

Еще одна идея предпринимательницы состоит в том, чтобы отреставрировать старое заброшенное деревянное здание, тоже в центре города, и устроить в нем кафе под старину, а к зданию подвести каменную пристройку и сделать в ней торгово-досуговый центр, куда устюжане могли бы приходить семьями, отдохнуть, встретиться с друзьями, купить полезные вещи.

– Идей у меня в голове много, – призна-

ДЕЛО ЗА МАЛЫМ

ется Ольга Соколова. – Очень хочу, чтобы город наш стал красивее и обрел былое величие, чтобы людям в нем нравилось, чтобы молодежь не уезжала, а стремилась здесь жить и растить детей.

ПРИВЛЕЧЬ ТУРИСТОВ В РАЙОН

В деревне Даниловское под Устюжной расположен Музей-усадьба Батюшковых и Александра Куприна. Идея благоустроить и популяризировать это место возникла у Ольги Николаевны, когда она гуляла здесь с детьми.

– Рядом с музеем стоит заброшенный бывший дом управляющего. Хотелось бы его восстановить и на первом этаже сделать мини-ресторан под старину, а на втором – гостиницу. Починить дорогу, сделать парковку, в перспективе постепенно обустроить сад, вообще улучшить всю окрестность. Здесь как раз проходит дорога на Москву, соединяющая Вологодскую, Тверскую и Новгородскую области. Со временем это место можно сделать центром культуры и отдыха, проводить экскурсии, устраивать свадьбы, праздники, культурные мероприятия, привозить детей, туристов из других регионов, иностранцев. Все это реально, ведь в нашей области уже есть успешные примеры такого возрождения – например, усадьба Брянчаниновых.

Вплотить этот проект в жизнь одной сложно: на реконструкцию для начала нужно примерно 10 – 15 миллионов рублей. Ольга Соколова пыталась привлечь к реализации государство, однако поддержки не получила: чиновники отказывают по причине нехватки средств. Это при том, что сумма для областного, например, бюджета вполне сносная, а развитие туризма на Вологодчине считается одним из перспективных и приоритетных направлений.

– Видимо, про наш старинный прекрасный город чиновники совсем забыли. Родиной Деда Мороза стал Великий Устюг, так почему же Устюжне было не стать родиной Снегурочки? – задает риторический вопрос Ольга Николаевна и продолжает: – Если бы нам удалось найти эти деньги, проект заработал бы уже через полтора-два года и принес бы большую пользу и нашему району, и Вологодской области. У усадьбы Батюшковых высокий туристический и культурный потенциал. Кроме того, это дополнительные рабочие места.

ПОМОГАТЬ ЛЮДЯМ

У Ольги Соколовой счастливая семья: успешный, умный и заботливый муж, замечательные дети – сын и дочь.

– Муж и двое детей, – основная моя биография, – улыбается она. – Мы с Сережей знакомы еще со школы. Поженились, когда он пришел из армии. Начинали, как сейчас принято говорить, с нуля. Сережа всегда много работал, был очень целеустремленным. Потом постепенно втянулся в лесной бизнес: взял технику в аренду, приобрел делянку, напил досок, поставил пилюраму. Он вставал на ноги нелегко, непростые были времена, поэтому обязанности распределились сами собой: дом, дети и домашние хлопоты – мне, финансовые заботы – ему.

На вопрос, есть ли у нее своя формула счастья, Ольга пожимает плечами:

– Прежде всего надо быть человеком. Терпимо относиться к людям, к их недостаткам. В каждом человеке всегда больше плюсов, их только нужно рассмотреть. Даже в минусах есть своя польза. Я проанализировала много жизненных историй и судеб. Проблема в том, что у людей разные ценности. Одни счастливы на пяти квадратах, а другие даже в хорамах несчастны. Надо возвращаться к истокам, к воспитанию человека, к духовным вещам. Неправда, что все упирается в деньги. Я встречала таких людей: у него вроде и нет ничего особенного, а он весь светится изнутри. Духовные ценности нельзя утрачивать. Когда у меня все задуманное получится, я открою свой маленький кабинет и продолжу деятельность психолога: людям во все времена нужна помощь. ■

Ольга Соколова мечтает отреставрировать заброшенный дом управляющего и открыть в нем ресторан и гостиницу.



По данным Северо-Западного таможенного управления, в 2013 году 130 предприятий Вологодской области (включая ИП) занимались ввозом зарубежных товаров для собственных нужд.



Младший брат Сергей (справа) по-братски помогает Александру Маркову в работе.



За «Родину»!

«КОГДА Я БЫЛ МОЛОДОЙ, У НАС КАРТОШКОЙ «РОДИНА» НЕ ЗАНИМАЛАСЬ. НА ЗЕМЛЯХ – КАМЕНЬ, И СЧИТАЛОСЬ, ЧТО ЭТО БЕСПЕРСПЕКТИВНО. МЫ ДОКАЗАЛИ ОБРАТНОЕ», – ГОВОРИТ АЛЕКСАНДР МАРКОВ, ЗЕМЛЕДЕЛЕЦ ИЗ УСТЮЖЕНСКОГО РАЙОНА.

ПЕРЕКОВАТЬ МЕЧИ НА ОРАЛА

ООО «Родина» расположено в деревне Малое Восное Устюженского района. В советское время это был процветающий колхоз, занимавшийся молочным животноводством и выращиванием зерновых. Только земли пахалось около трех тысяч гектаров. Но в девяностые годы хозяйство постигла судьба многих сельхозпредприятий: оно пришло в упадок и развалилось. Коровы остались только в подсобных хозяйствах, земля не обрабатывалась, дороги не чинились. Котельная работала еле-еле – в школе зимой температура часто была всего пять градусов выше нуля, и даже в квартирах двухэтажных каменных домов стояли печки-буржуйки, иначе было не согреться. Люди выживали как могли.



Дмитрий Катаев

«Обидно было, больно на все это смотреть», – говорит Александр Марков, 45 лет назад родившийся и всю жизнь проживший в Малом Восном. До развала колхоза он несколько лет трудился здесь водителем, трактористом, комбайнером. Когда все рухнуло, стал вальщиком леса. А в 1997 году зарегистрировался как индивидуальный предприниматель и занялся лесозаготовкой и лесопереработкой. И все это время он сохранял свою мечту – возродить родную деревню и «Родину».

На прибыль, полученную от продажи леса, он заранее начал покупать технику – и не лесные станки, а сельскохозяйственные машины. «Многие недоумевали: «Зачем ты это делаешь? Занимаешься лесом, а покупаешь плуг». Я никому ничего не говорил, у меня была своя цель».

Идти к ней пришлось достаточно долго. Марков предлагал свою кандидатуру на должность директора ООО «Родина» еще в 2005 году. Однако тогда его не поняли. И лишь когда дела у «Родины» пошли совсем плохо и ее начали готовить к банкротству, Александру Владимировичу удалось убедить учредителей, и в 2009-м он наконец возглавил предприятие. И дела понемногу пошли в гору.

ОСОБЕННОСТИ БИЗНЕСА В ДЕРЕВНЕ

Когда Александр Марков пришел в хозяйство, здесь был штат всего два человека: директор и бухгалтер. Все здания требовали ремонта или восстановления, оборудование растащено, земля не распаивалась. Начать пришлось практически с нуля.

«В чем особенность бизнеса в деревне? – задает вопрос директор «Родины» и сам же на него отвечает: – Ты как раздетый ходишь. Тебя все видят насквозь. Поэтому здесь ты должен быть честным, порядочным и конкретным – по-другому не получится. И в деревне нельзя заниматься каким-то одним видом деятельности: это чревато, потому что ты ограничен в людях, да во всем ограничен».

За пять лет в возрождение хозяйства были вложены большие деньги, и сделать получилось немало. Сейчас под руководством Маркова на двух предприятиях – в сельскохозяйственной «Родине» и ЖКХ «Залесье» – трудятся уже 35 человек. Удалось починить дороги и подъезды к хозяйственным зданиям. Восстановлены ангар, ремонтная мастерская, картофелехранилище, автозаправка, ремонтируется Дом культуры. Кстати, здание почты было сделано полностью на средства Александра Владимировича Маркова.

Один из ключевых объектов деревни – котельную – отремонтировали в первую очередь, причем если раньше она работала на угле, что было нерентабельно, то теперь ее топят дровами. Кроме дров, используются также отходы лесозаготовки и лесопиления. В домах Малого Восного зимой теперь тепло, и люди уже не пользуются печками-буржуйками. А в соседней деревне Степачево с помощью власти, которая выделила недостающие средства, здание котельной вообще было построено заново, и ее полностью модернизировали.

На арендованных лесных участках ведется заготовка леса. Правда, качество у него невысокое, поэтому идет он прежде всего на дрова. Однако от дров тоже польза: они поставляются предприятиям Устюженского района, жителям Малого Восного и в местные социальные учреждения – школу, Дом культуры, Устюженский коррекционный детский дом. А та часть леса, что лучше по качеству, перерабатывается здесь же на пилораме и продается на стройки Вологодчины и Подмосковья.

Однако своим главным успехом Александр Владимирович считает то, что ООО «Родина» вновь начало обрабатывать землю.



В сезон завскладом Николаю Виноградову нелегко справиться с объемами продукции.

И НА КАМНЯХ РАСТЕТ КАРТОШКА

Во времена СССР колхоз «Родина» картофель не выращивал. В здешней почве много глины и камней, поэтому картофелеводство считалось делом малоперспективным. Однако Марков, решивший возродить в деревне сельское хозяйство, доказал обратное.

Проблемная почва не остановила работников «Родины». Более того, этот недостаток они обратили себе на пользу. «Картошка не любит камень и глину, – объясняет начальник картофелехранилища Николай Виноградов. – У нас слой земли – 35 – 40 сантиметров, а ниже глина идет. В глине камня много, его морозом наверх выдавливает. Комбайн копает картошку и отсортировывает камень, рядом идет трактор с телегой, камень отсортировывается и отвозится в сторону на обочину. А потом уже этим камнем ремонтируем дороги в нашей деревне и других деревнях».

Картофелеводство началось с пяти гектаров пашни. Потом посадили десять га картофеля, потом – двадцать, а на бу-



Дмитрий Чесноков

душий год планируется посадить уже сто. Это при том, что всего в собственность хозяйства оформлено пятьсот гектаров, а значит, перспективы впереди серьезные: развиваться есть куда.

Здесь и пригодилась сельхозтехника, которую Александр Марков начал закупать, еще когда был просто предпринимателем и занимался лесом. Сейчас на полях хозяйства работают 12 тракторов, в основном отечественных, и комбайны производства ГДР – хоть и не новые, но очень хорошие. Было восстановлено картофелехранилище, стоявшее разрушенным без окон-дверей и половины крыши. А когда

губленное в 90-х животноводство. «Деревня без коровы – не деревня», – считает он.

Но для того чтобы реализовать эту мечту, нужно тщательно все обдумать и подготовить, иначе толку не будет. «Сегодня есть специальные федеральные и областные программы по развитию животноводства, и власть не препятствует, только поддерживает. Но нам пока не позволяет реальный взгляд на условия в селе. Вот войдем мы в программу, поставим коров, а кто будет работать? Надо жилье. Поставим коров – нужна современная техника на заготовку кормов, чтобы были удои. А эта техника очень дорогая. Получается, что из расчета на сто голов надо построить два – три жилых дома, отремонтировать ферму, закупить технику, а потом уж коров завозить. Видите, какой длинный рычаг? В сельском хозяйстве сразу ничего не бывает. Все надо делать поэтапно, планировать».

Пока же вся прибыль «Родины» идет в картофелеводство. Здесь становление и развитие еще не завершены, и если изъять отсюда деньги на коров, все зашатается. Брать дополнительный кредит тоже невыгодно. Кредитная история у предприятия хорошая, однако условия, которые банки требуют от сельхозтоваропроизводителей, довольно жесткие, поэтому рисковать лишней раз не стоит.

«Пока вкладывать надо только в картофель, – говорит Александр Владимирович. – Надо сначала добиться, чтобы это дело приносило реальную отдачу, и тогда вкладывать во что-нибудь другое. Но я от своей мечты – восстановить здесь животноводство – не откажусь. Я к ней иду и не поверну с дороги».

КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЕ

Одна из главных проблем, мешающих развитию села сегодня, – кадровая. «Родина» страдает от нее не меньше других хозяйств. Она испытывает острую нехватку механизаторов. Рабочих мест предприятие способно предоставить немало, а вот людей недостает. На период уборки приходится привлекать приезжих и жителей соседних сел. Часто за руль трактора или комбайна садится и сам Александр Марков.

«Я в детстве мечтал стать знаменитым комбайнером и шесть лет отжал на комбайне в колхозе. Для меня работать на сельхозтехнике – удовольствие. Я с любой сельхозтех-



Кроме сельского хозяйства, Марков еще занимается и «коммуналкой»: благоустраивает родную деревню. На фото – директор «Залесья» Елена Серова и главбух Екатерина Орлова.

сборы урожая возросли, рядом с ним начали готовить второе хранилище. Под картошку приобретается новая тара и ремонтируется старая.

Выращенный и собранный картофель (четыре сорта: один отечественный – «Удача», остальные – импортные) подвергается строгой сортировке, фасуется в сетки и продается оптовым покупателям из Устюжны, Череповца, Вологды, Петрозаводска, Архангельска, Санкт-Петербурга и других населенных пунктов Вологодчины и Северо-Запада. Многие берут минимум по 20 тонн и увозят целыми «КамАЗами», потому что картошка хорошая. Из годового урожая – почти полторы тысячи тонн – забирают все, остается только на семена.

ЖИВОТНОВОДСТВО КАК МЕЧТА

Сейчас ООО «Родина» занимается только выращиванием картофеля. Но у Александра Маркова есть мечта – возродить здесь за-

ницей на «ты», сам могу собрать и сам разобрать, – объясняет он. – А вообще, конечно, если бы не наши специалисты Николай Виноградов, Елена Серова, мой младший брат Сергей, Любовь Позднякова и другие, ничего бы не получилось. Один в поле не воин. Но вот, например, троим нашим трактористам уже по 58 лет, а смены им пока нет, и это нас очень беспокоит».

Условия своим работникам Александр Марков действительно старается обеспечить достойные. Зарплата здесь весьма приличная, особенно в сезон. Полный соцпакет. Недавно «Родина» купила квартиру для одного из специалистов. А особо отличившиеся работники получают путевки в санаторий в Сочи и проводят отпуск там.

«Я два раза в Сочи ездил. Такого ни у одного предпринимателя нет, – рассказывает механизатор Евгений. – У нас вообще за эти пять лет большие изменения в лучшую сторону произошли. Все закрутилось, завертелось».

Сам Александр Владимирович отдыхать не любит. У него почти не бывает выходных, отпуск он себе позволяет только в июле недели на три. «Одна из главных целей труда – достойная жизнь. Вот когда средняя зарплата у работников будет 30 – 50 тысяч, а мы будем платить больше налогов в бюджет поселения, чтобы оно развивалось, тогда можно будет вздохнуть спокойно», – рисует он перспективы.

СОВЕТСКИЙ СОЮЗ И СЕМЕЙНЫЕ ЦЕННОСТИ

В машине у Александра Маркова три флажка – России, Советского Союза и с портретами советских лидеров.

«Ленин – это мой кумир. Один мой знакомый спрашивает: «Да ты что! Как можно быть предпринимателем и Ленина любить?» Я отвечаю: «Мы же с тобой выросли на советских идеалах. Это были хорошие идеалы, и я их не поменял. Человек не может жить как ветер: сегодня верить в это, завтра – в то, послезавтра – в другое. «Не расстанусь с комсомолом, буду вечно молодым» – я до сих пор эту песню пою, когда езжу на тракторе. В Советском Союзе мы, живя в деревне, пользовались дополнительными благами: не платили какие-то налоги, электроэнергия была дешевле. А мы забыли хорошее, говорим только о негативе. В советское время мы

все были вместе. А сегодня живем разобщенно: жители – отдельно, власть – отдельно, предприниматели – отдельно. И, естественно, как Крылов писал, когда в товарищах согласья нет, на лад их дело не пойдет».

Директор «Родины» хорошо знает, что такое лад: он родился в любящей семье с замечательными родителями и пятью детьми (у него четыре брата и сестра). «Отец у нас был редкой души человек, выдающийся. Мама всю жизнь проработала дояркой, была награждена Орденом Трудового Красного Знамени. Я счастлив, что у меня были такие родители. Они с детских лет прививали нам любовь к труду. На селе это одно из важнейших качеств. Пять детей в семье – это большой плюс. Мы были более самостоятельными, понимали, что такое братство, взаимовыручка. Они и сейчас помогают мне, а младший брат, Сергей, и вообще работает со мной».

У самого Александра Маркова двое детей – дочь и сын. Дом его стоит неподалеку от дома мамы, которой 65 лет. Когда мы подходим к двери, видим, что ее подпирает лопата, – знак, что хозяйка ушла, и дома никого нет. «Дом всегда открыт для всех нас, – поясняет Александр Владимирович. – В моем доме – те же порядки. Ко мне можно прийти в любое время дня и ночи».

В том, что и ООО «Родина», и его родная деревня Малое Восное возродятся и будут процветать, Александр Марков абсолютно уверен: «Тому, кто приезжает в деревню работать, надо сразу орден давать, потому что здесь нелегко. Но в деревне жить можно, в деревне жить нужно. И тот, кто хозяйственный, не разгильдяй, проживет всегда. Государство должно помогать тому, кто хочет здесь что-то сделать. А ООО «Родина» – это предприятие, в которое у меня вложено все – душа, жизнь». ■

Односельчане Надежда Орлова и Нина Березкина на сортировке картофеля. Предприниматель создал 35 рабочих мест.





Анна Хрястунова с генеральным директором «Северстали» Алексеем Мордашовым.

Несокрушимая Анна

АННА ХРЯСТУНОВА – ЯРКИЙ ПРИМЕР ТОГО, КАК ЧЕЛОВЕК, ОКАЗАВШИЙСЯ В ТЯЖЕЛОЙ ЖИЗНЕННОЙ СИТУАЦИИ, МОЖЕТ ПРЕОДОЛЕТЬ СЕБЯ, ИЗМЕНИТЬ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА И САМ ПОСТРОИТЬ СВОЮ СУДЬБУ. ИНВАЛИД-КОЛЯСОЧНИК, ОНА ПОЛУЧИЛА ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ, ДОБИЛАСЬ, ЧТОБЫ ЕЕ СЕМЬЕ ДАЛИ БЛАГОУСТРОЕННУЮ КВАРТИРУ, УСТРОИЛАСЬ НА ХОРОШУЮ РАБОТУ И ТЕПЕРЬ ПОМОГАЕТ ДРУГИМ ЛЮДЯМ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ.

ВОЛЯ К ПОБЕДЕ

Маме Ани Надежде Григорьевне непросто рассказывать о своих детях: она сдерживается, чтобы не заплакать.

– Аня – второй ребенок в семье. Наш первый, сын Саша, – тоже колясочник: перестал ходить еще до года. А Аня ходила до 10 лет, училась в школе. Уже тогда начали возникать проблемы, мы регулярно возили ее к врачам на обследование, но не помогло. Сначала она ходила по стенке, а потом не смогла ходить вообще. Дочь не хотела смириться с тем, что случилось, отказывалась садиться в коляску.

Как признается Аня, после того, что произошло, ей было непросто понять, зачем теперь учиться. Однако она продолжала это делать. Приходилось себя заставлять, но девочка все равно зубрила темы и писала домашние задания.

Не опустили руки и родные. Папа, мама и брат окружили ее заботой и вниманием. Благодаря учебе и поддержке близких людей постепенно вернулся и вкус к жизни.

– У меня нет ощущения, что я была замкнута в четырех стенах, – говорит Анна. – Я так или иначе росла и училась вместе с другими детьми. Мой первый преподава-

тель, Лидия Николаевна Белягина, так все поставила, что дети обо мне заботились, приносили из столовой пирожки и какао, пока я сидела в классе. А потом, когда я стала учиться дома, они ко мне приходили, мы общались вплоть до выпускного и дальше. Сейчас активно обсуждается вопрос инклюзивного образования, когда ребенок с инвалидностью должен учиться вместе со всеми. Я думаю, что в моем случае именно так и было.

“

Сначала она ходила по стенке, а потом не смогла ходить вообще. Дочь не хотела смириться с тем, что случилось, отказывалась садиться в коляску.

Закончив школу, Анна стала думать, что делать дальше. Ей не хотелось просто существовать и плыть по течению, подчинившись своей участи.

– Я начала готовиться к поступлению в вуз. Мне говорили: «Ты сошла с ума, спустись на землю, это нереально». Не зря так говорили, потому что это действительно было нетипично для того времени. Но я решила поступать на физмат Вологодского педагогического университета.



Дмитрий Катаев



Анна и ее брат Александр очень благодарны маме Надежде Григорьевне за то, что она не сдалась и во всем их поддерживает.



Из архива Анны Хрястуновой.

ЛИНИЯ ЖИЗНИ

Ане снова пришлось нелегко. Во-первых, уровень ее подготовки по геометрии оставлял желать лучшего. Тогда она просто засела за учебники и обратилась за помощью к учительнице по математике. Уже через полгода геометрия была покорена.

Во-вторых, к такой ситуации оказался не готов сам университет.

– В университете сказали: «Мы не можем Анну принять, потому что учить ее придется на дому, и к вам никто не сможет ездить», – объясняет Надежда Григорьевна. – Пришлось выходить на всех, на кого возможно, вплоть до городской Думы, где этот вопрос обсуждали



Первый вице-президент «Опоры России» Александр Бречалов:

– Анна Хрястунова зарекомендовала себя ценным сотрудником в Центре экспертизы и аналитики проблем предпринимательства «Опора России» в должности аналитика. Она занималась проработкой проблем, связанных со спецификой осуществления предпринимательской деятельности лицами с ограниченными возможностями, социального предпринимательства. Предложения Анны по данным вопросам использовались при подготовке позиции «Опоры России» по законопроектам и проектам иных нормативных правовых актов, а также мер государственной поддержки малого и среднего предпринимательства среди лиц с ограниченными возможностями. Помимо этого, Анна Хрястунова принимала участие в мониторинге исполнения майских указов Президента РФ, касающихся социальной сферы, прежде всего – вопросов регулирования трудоустройства инвалидов. Она сильная личность, редкость отзывчивый и надежный человек.

отдельно. В конце концов решили, что Аня имеет право обучаться бесплатно и без ограничения срока.

В результате в 2000 году Анна поступила в университет и, закончив его, получила профессию «преподаватель математики». Причем все это время параллельно с учебой она зарабатывала деньги: писала рефераты, занималась репетиторством и работала над реализацией еще одной своей цели.

ПИСЬМА ПУТИНУ И ПОМОЩЬ ПОЗГАЛЕВА

Хрястуновы жили в Завокзальном микрорайоне на втором этаже старого деревянного дома с частичными удобствами. Для семьи с двумя инвалидами-колясочниками – не самое подходящее место. Ане и Саше было сложно ездить по квартире и невозможно выйти на улицу одним, без посторонней помощи. Однако другое жилье им власть не предоставляла и предоставлять не спешила.

– Родители годами бились, чтобы улучшить жилищные условия, но добиться ничего не могли, – рассказывает Аня. – Тогда мы с братом решили принять в этом участие. В то время как раз проводились регулярные «горячие линии» с Президентом, и мы стали писать ему письма по Интернету с просьбой решить вопрос с квартирой. Писали из года в год, отправили, наверное, писем десять. Такой своеобразный спам от нас шел, потому что думали: ну хотя бы одно-то письмо прочитают. Я посмотрела Конвенцию о правах инвалидов ООН, привела статьи оттуда, статьи законов, которые были нарушены. Написала о том, что просим помочь, потому что мы просто не можем выйти из дома. Сначала речь шла даже не о новой квартире, а о том, чтобы приспособить для нас старый дом, сделать пандусы, чтобы мы могли выходить на улицу.

И в дом начали приходиться чиновники из соцзащиты, департаментов ЖКХ: смотрели, составля-

ли заключения, писали ответы, но ничего не двигалось. Так все и шло: письма – приход делегаций – отписки, пока наконец в ответ на одно из писем Ани на Хрястуновых не среагировало РЕН-ТВ.

– К нам приехала Катя Лане, очень пробивная журналистка. Она сделала про нас сюжет: как мы живем, как меня по лестнице спускают. После выхода сюжета в эфир к нам пришел тогдашний губернатор Вячеслав Евгеньевич Позгалев, сказал, что нам через три года будет квартира. Но нам пришлось еще долго бороться с чиновниками: они сначала пытались дать нам квартиру, которая не подходит для инвалидов-колясочников, а потом вообще решили вместо социального найма выделить нам жилье в маневренном фонде – то есть временное и без права приватизации. Я сначала ездила в мэрию к юристам договариваться, потом вышла на Законодательное собрание, а затем приехала на совет по делам инвалидов, где присутствовал губернатор. Вячеслав Евгеньевич спрашивает, как нам новая квартира, а я отвечаю: «Никак, нам ее еще не дали». Он: «Как это нет?» Рассердился, созвал всех, и в тот же день нам нашли подходящую квартиру – в новом доме, трехкомнатную, на первом этаже, с пандусами. И в 2010 году мы туда переехали.

В ходе решения своего квартирного вопроса Анна Хрястунова, сама того изначально не планируя, помогла еще нескольким семьям.

– Квартиры из маневренного фонда, а не по социальному найму, планировали дать не только нам, но и еще нескольким семьям: одной многодетной и одной, состоящей из матери-одиночки и ребенка. А благодаря тому, что мы начали бороться за свое право получить жилье социального найма, с ними вопрос тоже был решен положительно, как и с нами. И они получили не временное жилье без права приватизации, а нормальное. И я очень этому рада!

ЛИНИЯ ЖИЗНИ



Анну Хрястунову благодаря ее активной жизненной позиции часто приглашают участвовать в телепередачах, форумах и других мероприятиях.

ПРЕОДОЛЕТЬ ОГРАНИЧЕНИЯ

Добившись первых результатов и убедившись, насколько сложно решаются проблемы инвалидов в нашей стране, Анна решила посвятить свою жизнь помощи людям с ограниченными возможностями здоровья.

– Благодаря истории с квартирой у меня появилась надежда, что можно чего-то добиться. Появились запал, мотивация. И тогда я создала общественную организацию молодых инвалидов «Ареопаг». Я считаю, что сначала нужно протестировать все на себе, добиться чего-то, а потом делиться с дру-

“

Считать всех инвалидов иждивенцами в корне неправильно. Просто многие из них ни во что не верят.

гими собственным опытом. Ведь теперь, например, никто в наших вузах не сможет отказать инвалидам в обучении, потому что я получила высшее образование и знаю, как этого добиться.

При помощи бывшего и нынешнего губернаторов, Вячеслава Позгалева и Олега Кувшинникова, у «Ареопага» появилось свое помещение, которое находится по адресу:

ЛИНИЯ ЖИЗНИ

Вологда, улица Зосимовская, 65. Открыта телефонная линия 56-38-38, доступная с 11 до 16 часов каждый будний день. Представительства организации уже работают в Череповце, Харовске, Кадуе, Тарноге. В планах – привлечение и других районов области.

«Ареопаг» консультирует молодых инвалидов, обучает их, собирает и дарит им компьютеры для работы, проверяет дома и общественные учреждения на доступность для людей с ограниченными возможностями. Участвовал совместно с региональной организацией «Объединение больных сахарным диабетом» в реализации гранта от Лиги здоровья нации «Мы вместе», в проекте по диагностике больных сахарным диабетом среди людей с инвалидностью «Диабет. Узнай вовремя». «Ареопаг» помогал в создании сенсорной комнаты для инвалидов с психическими заболеваниями, где они проходят курс реабилитации. Есть и творческое направление в работе, например, девушки в Кадуе из театра «Радуга» занимаются фотографией и планируют еще танцевать на колясках.

Самой Анне больше нравится решать проблемы «точно».

– Для меня лучше помочь конкретному человеку, если это возможно, чем собрать супермегаконференцию. Об этом никто не узнает,

“

Для меня лучше помочь конкретному человеку, если это возможно, чем собрать супермегаконференцию.

но человеку ты изменишь жизнь к лучшему. Мы одному молодому инвалиду помогли сделать пандусы, и он теперь вообще забыл, как это – не выезжать из квартиры. У второго очень узкий проход в подъезде, поэтому там пандус пришлось делать откидной. Но это все равно лучше,

чем по лестнице скакать. Еще одной девочке, она мать-одиночка, общими усилиями с правительством области и лично Алексеем Макаровским решили ее проблему с жильем, сейчас работаем над тем, чтобы выезд сделать. Но в то же время я не хочу, чтобы люди, обращающиеся к нам, думали, что за них кто-то все сделает. Мы, как правило, даем не рыбу, а удочку. Мы говорим, каким образом можно решить тот или иной вопрос, и подключаемся, только если у них не получается. И, конечно, важно собственное неравнодушие. Когда я узнала, что к нам приехали инвалиды-беженцы с Украины, я сразу к ним поехала. Мы привезли им коляску, подарили компьютер и теперь регулярно на связи, они каждый день мне звонят и рассказывают, какие у них проблемы. Чем можем – поможем или подскажем механизм решения.

В общественной деятельности активно помогают мама и брат Саша.

– Мама делает для нас все, что в ее силах, и, если бы не она, нам пришлось бы очень плохо. Саша тоже всегда поможет: куда надо – съездит, кому надо – позвонит, что надо – сделает. Он занимается видеомонтажом, графикой, чинит компьютеры, помогает нам собирать их для инвалидов. Он компьютерный гений. Говорит, что всех за меня загрызет.

Когда общаешься с Анной, понимаешь, что она может добиться не просто многого, а всего, чего захочет. Ее деятельность не ограничивается «Ареопагом». Она четыре года дистанционно обучает математике детей с инвалидностью. Получает второе высшее образование. Является помощником заместителя председателя Законодательного собрания области Андрея Сивкова, секретарем Молодежного парламента при областном Законодательном собрании, членом Экспертного совета при Уполномоченном по правам человека и членом Комиссии по экономическому развитию и предпринимательству областной

ЛИНИЯ ЖИЗНИ

Общественной палаты. Активно искала и нашла работу – аналитиком в Федеральном центре экспертизы и аналитики проблем предпринимательства «Опора России», где отвечает за направления «Предпринимательство людей с ограниченными возможностями» и «Социальное предпринимательство».

По мнению Анны, считать всех инвалидов иждивенцами в корне неправильно. Просто многие из них ни во что не верят. Поэтому главная задача сейчас – увеличивать число активных молодых людей с инвалидностью и помогать им.

– Это важно, когда люди с инвалидностью создают свое дело, потому что они не только перестают занимать иждивенческую позицию и становятся полезны обществу, но и создают рабочие места для таких же, как они. Вот у нас в Череповце есть Дмитрий Беляев – инвалид-колясочник, который создал свое предприятие по продаже медицинских товаров и оборудования. У него сейчас проблема с арендой, мы пытаемся ее решить. Я считаю, что, оказавшись в сложной жизненной ситуации, столкнувшись с ограничениями, нужно просто преодолеть их и транслировать эту формулу успешного решения проблем на людей в аналогичной ситуации. Я говорю даже не о людях с инвалидностью, я говорю обо всех людях. Иногда бывают переломные моменты, когда кажется, что все, конец. Но нужно не сдаваться, выдохнуть и опять начать делать. Подключать общество, организации, активистов и предлагать разумные способы решения, а не говорить, что все плохо. Какой бы ты ни был, ты все равно можешь чего-то добиться и быть полезным.

«НЕ БУДУ ВРАТЬ, ЧТО УМРУ»

– Аня – это человек большого оптимизма и сильной воли. Она очень остро воспринимает жизнь, – рассказывает Надежда Григорьевна. – Говорит: «Мама, я спешу жить».



С участниками социально-патриотического марафона «Сильные духом».

Мне надо, чтобы 48 часов было в сутках, потому что я ничего не успеваю. Я хочу помочь другим людям. Мне тяжело смотреть, как они страдают». Она очень целеустремленный и жизнерадостный человек.

В ближайших планах у Ани – жизненно необходимая операция по исправлению позвоночника.

– Я вся скрючена, и это влияет на сердце, на внутренние органы, на проток крови: например, у меня ноги отекают. Чтобы дольше прожить, нужна операция, – говорит она. – Операцию хочу делать в Финляндии. Почему именно там? Потому что я еду по рекомендации: двадцати моим знакомым девочкам, которые болеют такой же болезнью, сделали ее там, и сделали хорошо при всем моем искреннем патриотизме. Я сейчас заняла денег на консультацию, около 200 тысяч рублей. А на саму операцию нужны будут еще миллионы рублей. Я, честно говоря, не привыкла просить деньги для себя, но если мне вынесут вердикт, что они могут меня исправить, то придется собирать деньги, потому что у нас такой суммы нет. Я не могу врать, что я умру, если не будет операции. Я не умру, просто после нее у меня не будет так прогрессировать болезнь. Я проживу дольше, сделаю больше. ■

«Мостовик»: год на пять с плюсом

56



Евгений Лиханов

НА ОБЩЕМ ФОНЕ УХУДШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ И СТЕНАНИЙ ПО ПОВОДУ ТОГО, «КАК ВСЕ ПЛОХО», ОСОБЫЙ ИНТЕРЕС ВЫЗЫВАЮТ ТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ, КОТОРЫЕ НЕ ТОЛЬКО ПРОДОЛЖАЮТ СТАБИЛЬНО РАБОТАТЬ, НО И ДЕМОНСТРИРУЮТ ОПРЕДЕЛЕННЫЙ РОСТ.

Александр Гоциридзе –
потомственный мостовик.

ООО «Мостовик» – одна из ведущих мостостроительных организаций Вологодской области, вышедшая в 2014 году на рекордные для себя объемы реализованных проектов. Тем самым бабушкинские мостовики подтвердили, что высокий профессионализм, качество и четкое выполнение взятых на себя обязательств востребованы во все времена, и особенно – в трудные.

САМЫЙ СЛОЖНЫЙ МОСТ

– Для нас уходящий 2014 год был сложным. Мы начали сразу шесть проектов. Четыре из них мы уже завершили, еще два перешли на будущий год. Для нас это серьезный рост. Ведь еще совсем недавно мы строили в год по одному мосту стоимостью 30 – 40 миллионов рублей, – признается директор ООО «Мостовик» Александр Гоциридзе. – Сложности возникли и в плане нехватки людей, особенно среднего звена: прорабов, мастеров. Порой приходилось весь конторский состав выводить на участки. Но ничего, справились.

Самым трудоемким из объектов, по словам Александра Гоциридзе, стал мост через реку Ковду в Тотьме, соединяющий город со Спасо-Суморинским мужским монастырем. Братся за строительство

Фото Валерия Шелкина

57



этого объекта никто из мостовых организаций области большим желанием не горел. Во-первых, перевозить в городских условиях громоздкие балки и пролетные перекрытия – занятие сложное и очень ответственное. А во-вторых, средства, которые местная администрация выделила на мост – 20 миллионов рублей, – не такие уж и большие для подобного объекта. И только ООО «Мостовик» согласилось помочь соседям-тотьмичам.

– Поскольку наша организация расположена в соседнем Бабушкинском районе и мы с Тотемской районной администрацией всегда дружили, то и на этот раз решили им помочь. Особенностью этого моста стало еще и то, что, когда мы только начали его строительство, нас предупредили, что этот объект находится на контроле чуть ли не в Администрации Президента России. Конечно, перевозка и монтаж мостовых балок дались нам очень тяжело. Но все трудности мы преодолели, – рассказывает Александр Гоциридзе.

Строительство моста в Тотьме началось еще в прошлом году, в июне нынешнего все основные работы были завершены. А в августе, как раз к Дню города, тотьмичи по-

лучили подарок: по новому мосту было открыто движение.

– В Интернете, конечно, можно прочитать разные отзывы. Сколько людей – столько и мнений. Некоторые, например, считают, что это очень дорого – заплатить 20 миллионов рублей за мост. Но мы как специалисты прекрасно понимаем, что для такого объекта это очень низкая цена. Теперь две части города соединены полноценным мостом, и большинство жителей Тотьмы довольны этим, – уверен Александр Гоциридзе.

– Речку там можно переехать только по нашему мосту. Кроме того, этот объект очень удачно вписался в старинную архитектуру Тотьмы, – добавляет главный инженер ООО «Мостовик» Андрей Копанев. – Мост мы, конечно, пустили, но вот рассчитались с нами пока не до конца. Оставшиеся деньги администрация обещает нам перечислить во втором квартале 2015 года. А ведь для работы на этом объекте нам пришлось брать кредиты. Но как не помочь администрации? Все-таки мы – патриоты своей земли.

ООО «Мостовик» реконструирует важный объект и еще в одном райцентре на востоке Воло-

Небольшой мост через реку Ковду в Тотьме оказался одним из самых трудоемких объектов этого года.

годчины. Это мост через реку Юг в Никольске, который возводится по контракту с областным Департаментом дорожного хозяйства и транспорта. Срок сдачи объекта – октябрь 2015 года. Но в «Мостовике» планируют завершить все работы на два-три месяца раньше, благо с финансированием моста в Никольском районе область пока не подводила.

– На Юге мы начали строительство в начале сентября нынешнего года. Ситуация там заключается в том, что деревня расположена на одном берегу, а школа – на другом, и очень важно связать их воедино. Монтаж пролетных строений моста мы планируем завершить в декабре. Можно сказать, что на 80% объект будет готов до конца нынешнего года, – отмечает Александр Гоциридзе.

ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ С ФЕДЕРАЛАМИ

Еще одна немаловажная специфика работы ООО «Мостовик» – это разбросанность объектов. При-

мерно 400 километров разделяют Вологду, где расположен центральный офис организации, и Никольск. Еще столько же – до Архангельской области, где на федеральной трассе М-8 Москва – Архангельск в нынешнем году мостовики завершили реконструкцию двух мостов через Пежму (Вельский район) и Паденьгу (Шенкурский район). Заказчиком работ выступило Управление автомагистрали Москва – Архангельск Федерального дорожного агентства (Упрдор «Холмогоры»). Еще одним объектом, правда, на другой федеральной трассе – А-114, – сданным в этом году «Мостовиком» по контракту с Упрдор «Холмогоры», стал мост через речку Ёму, расположенный неподалеку от Вологды в направлении Санкт-Петербурга. Его, как и планировалось, ввели в эксплуатацию в сентябре. Именно начало сотрудничества с федералами, завязавшееся несколько лет назад, стало поворотным моментом в истории «Мостовика», причем не только в плане увеличения в несколько раз объемов работ, но и с точки зрения использования совре-

Надежный тыл «Мостовика». На фото – инспектор по кадрам Анастасия Сидорова, экономист Светлана Березина, делопроизводитель Дарья Копейкина, техник по планированию Зинаида Абрамова и главный бухгалтер Алла Федотова.



менных технологий ремонта и строительства мостовых сооружений.

– Большой упор у Упрдор «Холмогоры» делается на развитие новых технологий. Федералы к этому направлению относятся достаточно серьезно и всегда стараются внедрять что-то новое в дорожном строительстве. Поэтому работать на этих объектах нам интересно: мы всегда можем почерпнуть что-то новое для себя. В частности, на этих мостах применялся литой асфальтобетон. С использованием этой технологии сейчас будут строиться практически все мосты плюс другие материалы для долговечности и усиления мостовых конструкций, – перечисляет преимущества Александр Гоциридзе.

– В Упрдор «Холмогоры» жесткий контроль не только к качеству выполнения работ, но и по их организации, внешнему виду рабочих, благоустройству придорожных участков, – добавляет Андрей Копанев.

«СНОВА МЫ ОТОРВАНЫ ОТ ДОМА»

Работают на удаленных объектах специалисты «Мостовика» вахтовым методом. График примерно такой: две недели на объекте, три дня – дома. Разумеется, находиться вдали от семьи очень сложно. И здесь руководство «Мостовика» старается создать для рабочих максимально, насколько это возможно, комфортные условия.

– Мы на это денег не жалеем. Спецдежда, питание, проживание – все для наших рабочих бесплатно, – рассказывает Андрей Копанев.

Впрочем, как признался Александр Гоциридзе, текучка кадров на предприятии все-таки бывает. Одни специалисты просто не выдерживают такой интенсивной работы, других не устраивает график, третьи реально устают.

– Работа у нас в основном сезонная, контракт жесткий, сроки



Замдиректора Эдуард Аврамов работает в фирме со дня ее основания.

сдачи объекта – тоже, – поясняет директор «Мостовика».

По словам Александра Гоциридзе, за свой труд мостовики получают вполне приличную даже по меркам области зарплату – порядка 40 тысяч рублей в месяц. Плюс к этому по итогам года выплачивается еще и тринадцатая зарплата. Так что можно сделать вывод: в «Мостовике» на своих работниках не экономят. Кроме того, все сотрудники организации имеют положенный по трудовому законодательству необходимый социальный пакет. А в последнее время за счет фирмы мостовики получили возможность отдыхать и лечиться в санатории «Росавтодора» в Сочи.

Костяк коллектива составляют жители Бабушкинского и Тотемского районов. Но очень много работает в «Мостовике» и людей из тех мест, где когда-то предприятие строило или ремонтировало объекты. Вот сейчас, например, взяли восемь рабочих из Никольска. С увеличением объемов работ, обещает Александр Гоциридзе, штат «Мостовика» обязательно будет расширяться.

– В этом году все наши сотрудники отработали на пять с плюсом. Весь сезон люди работали практически без выходных, вахтовым методом, оторванные от дома и семей. Поэтому трудно кого-то выделить отдельно. Все молодцы! – гордится коллективом Александр Гоциридзе.



Ремонт моста через речку Ёму на трассе А-114 Вологда – Новая Ладога мостовики закончили еще в сентябре.

«МОСТЫ – НАША ЖИЗНЬ»

Александр Гоциридзе – продолжатель династии мостовиков. Его отец Александр Дианозович стоял у истоков создания предприятия в 1992 году, а затем на протяжении 20 лет возглавлял «Мостовик». Он ушел из жизни в 2012 году. Но и сейчас об Александре Дианозовиче вспоминают с большой теплотой и уважением.

– Александр Дианозович был счастливым человеком, поскольку получал огромное удовольствие от своей работы. Столько кризисов пережили, дефолтов и выстояли, выдержали. Сумели сохранить коллектив. Было трудно. Как-то он дал указание всему руководству предприятия принести все имеющиеся дома деньги, чтобы выплатить зарплату рабочим. Бывало, и кредиты приходилось оформлять на себя, чтобы людям зарплату выдать. Только благодаря его личным качествам и отношению к работе наше предприятие сейчас добилось таких результатов, – считает Александр Гоциридзе.

– Наш первый директор научил нас работать. Он не любил кабинетов, мог взять лом или кувалду и

стучать вместе с рабочими. Случалось, уже с пяти утра где-нибудь на объекте планировал, как расставить технику и людей. Именно благодаря Александру Дианозовичу мы начали работать с «Холмогорами», – отмечает Андрей Копанев.

В начале 1990-х, когда рушился Советский Союз, администрация Бабушкинского района уговорила бывших сотрудников организации Министерства транспортного строительства Грузинской ССР «Автомост» остаться на вологодской земле для того, чтобы продолжать строить мосты. Тогда вместе с Александром Дианозовичем создавал «Мостовик» и Эдуард Аврамов, занимающий сегодня должность заместителя директора предприятия.

– Мы практически вместе приехали на Вологодчину в начале 1980-х годов. Александр Дианозович был старшим прорабом, я – мастером, – рассказывает Эдуард Аврамов.

Команда, вспоминает Эдуард Иорданович, получилась интернациональной: грузины, греки, русские. Даже когда распался СССР, для Александра Дианозовича не существовало границ. Все бывшие союзные республики он восприни-

мал как одну большую страну. И на вопрос, чем бы он занялся, если бы появилась возможность начать жизнь заново, Александр Дианозович отвечал: «Строил бы мосты».

– Для нас наша профессия – это жизнь, – говорит Эдуард Аврамов.

Даже свою будущую жену Елену Эдуард Иорданович встретил, когда строили центральный мост в селе имени Бабушкина.

– Она ходила по мосту в синем плаще туда-сюда, – улыбается он.

В январе 2015 года Эдуард и Елена Аврамовы будут отмечать 25-летие семейной жизни.

По словам Эдуарда Иордановича, раньше мостовики не были избалованы техникой. Большой объем работы приходилось выполнять вручную, до объектов добирались на «ГАЗ-66» или других грузовиках.

– Как мы радовались, когда купили первый легковой «УАЗик!» – делится воспоминаниями Эдуард Аврамов.

Сегодня ООО «Мостовик» – не

только бюджетобразующее предприятие Бабушкинского муниципального района, но и одна из ведущих мостостроительных организаций Вологодской области. Но при этом мостовики остаются верными традициям, заложенным еще при создании предприятия. И сегодня они оказывают поддержку школам, социальным учреждениям, ветеранам, пенсионерам и даже спортивной команде.

В планах ООО «Мостовик» на следующий год значится ремонт двух мостов на трассе М-8 через Пельшму и Содему, а также завершение строительства моста через Юг в Никольске.

– Как специалисты видим, что многие мосты, построенные 15 – 20 лет назад, находятся в аварийном состоянии. Мы прекрасно понимаем, что у области пока нет возможности их все отремонтировать. Но заниматься этим все равно будут. А значит, и мы, мостовики, без работы не останемся, – уверен Александр Гоциридзе. ■

Мост через Паденьгу на автодороге М-8 Москва – Архангельск – тоже один из объектов «Мостовика» в 2014 году.



«Делающий мосты»



**ПОЧЕМУ ИМПОРТНУЮ
МОСТОСТРОИТЕЛЬНУЮ
ТЕХНИКУ НЕЛЬЗЯ ЗАМЕНИТЬ НА
ОТЕЧЕСТВЕННУЮ?
КАК УВЕЛИЧИТЬ СКОРОСТЬ
СТРОИТЕЛЬСТВА ОБЪЕКТА
НЕ В УЩЕРБ КАЧЕСТВУ?
600 ПОГОННЫХ МЕТРОВ МОСТОВ
В ГОД – МНОГО ЭТО ИЛИ МАЛО?**



Сергей
Иевлев

Мостостроитель – профессия творческая. К каждому мосту нужен индивидуальный подход, ведь типовых рек со стандартными берегами не бывает. Мост как никакое другое инженерное сооружение способен менять качество жизни целых территорий и человеческих сообществ: «развязывать» транспортные проблемы в городах, приближать удаленные территории. Не случайно главу Римской Церкви называют «понтифик», что в буквальном переводе значит «делающий мосты». Директор ООО «Строймост» Андрей Валдаев познал это все на личном опыте: вот уже 20 лет он строит мосты в нашей области и за ее пределами.

Сегодня ООО «Строймост» работает на объектах ремонта и строительства мостов и путепроводов федеральных дорожных управлений. А ведь его истоки берут начало, что называется, в самой российской глубинке – городе Тотеме Вологодской области. Именно там в июле 1993 года почетный транспортный строитель СССР Роман Иосифович Тахнамишвили зарегистрировал созданное предприятие.

Впервые он оказался в здешних краях еще в 1984 г. В то время шла реализация государственной программы «Дороги Нечерноземья». Его, имевшего большой опыт работы по возведению мостов на Кавказе, откомандировали из производственного объединения «Автомост» Минтранспорта ГССР в Бабушкинский район Вологодской области для создания мостостроительного участка. К концу 1980-х годов основные потребности района в мостах были удовлетворительными, а вот в соседнем Тотемском районе объектов было на несколько лет вперед.

С Тотемским районом «Строймост» связывают прочные узы. Он



ООО «Строймост» в 1993 году создал Роман Тахнамишвили. Сегодня его дело продолжает сын Иосиф Тахнамишвили.

по-прежнему является одним из основных налогоплательщиков в местный бюджет. В районе мостовиков считают своими и уважают.

Так, с каждым годом в районах Вологодской области на региональных автодорогах стало появляться все больше обновленных «Строймостом» сооружений.

Впоследствии, когда Романа Иосифовича не стало, на посту руководителя его сменил сын Иосиф Романович Тахнамишвили, который с успехом продолжает дело отца.

ДЛЯ СТРОИТЕЛЯ ГЛАВНОЕ – ОПЫТ

По образованию Андрей Павлович Валдаев – инженер-строитель. Закончил Вологодский политехнический институт. К учебе подходил серьезно, понимал, что без реального опыта стать настоящим инженером не получится.

– Пришел в строительную организацию на практику, а мне говорят: давай свои бумаги, а мне тебе печать куда скажешь, туда и поставим, – с улыбкой вспоминает студенческие годы Валдаев. – Нет, отвечаю, хочу заниматься реальным делом.

В итоге в армии молодому солдату доверили руководить строительством дороги: на службе не только других солдат с опытом строителя не оказалось, но и не все офицеры имели такой опыт.

Служил будущий директор в Архангельской области на Северной Двине – паводки там мощные. Однажды вода залила всю стройку, только арматура торчала. Тогда Андрей Валдаев и задумался о профессии мостостроителя.

Разрушенный мост в случае аварии может привести к гораздо большему количеству жертв, чем разрушенное дорожное покрытие. В старину, говорят, профессионализм воспитывали радикально: перед открытием движения строители садились в лодку и плыли под мост, чтобы головой ответить за плохую работу. Мосты становятся все более сложными техническими сооружениями, и требования к профессионализму мостостроителей растут каждый сезон.

– Конечно, есть кадровая проблема. Найти хорошего экскаваторщика, крановщика очень сложно. Гражданские крановщики, как правило, привыкли поднимать банку раствора или поддон кирпича. А когда они приходят к нам и видят балку весом 70 тонн, у них начинают коленки дрожать. Но работаем, привлекаем кадры, повышаем квалификацию, – поясняет директор ООО «Строймост». – В училище, например, готовят сварщиков. Но там кабинет, доска, плакат – и все. А оборудования, чтобы их научить, в учебном заведении просто нет. Большинство организаций таких сварщиков даже на

Нынешний директор
«Строймоста»
Андрей Валдаев
уже 20 лет
строит мосты.



практику не берет. Мы берем. Они приходят с «корочками», с минимальным разрядом. И приходится начинать все сначала. Отправляем их в учебные центры, чтобы они теорию более глубоко изучили. Затем у нас обязательно проходят аттестацию: заваривают образцы, подтверждают квалификацию.

В процессе развития и роста предприятия укреплялось высококвалифицированными кадрами. Так на предприятие пришли работать начальник сметно-договорного отдела Светлана Витальевна Ефремова, производитель работ Виталий Алексеевич Брудин, начальник производственного отдела Сергей Валентинович Магазинов.

За годы существования мостостроительной компании были «выращены» и свои высококвалифицированные кадры. Так, с простого рабочего до производителя работ «выросли» на предприятии Элдар Берианидзе, Роман Люлин.

Впрочем, есть в компании и свой ветеранский состав.

– У нас на предприятии работает человек, которого, наверно, стоит вспомнить в первую очередь: Роланд Цабалович Гергедава. Работает с первых дней основания фирмы, уже на пенсии, недавно юбилей отмечали. Семья у

него жила здесь, в Вологде, но сейчас все – жена, дети – уехали в Грузию. Он не уезжает. Говорит: я буду здесь «сражаться» до последнего, – рассказывает Андрей Павлович о мостостроительном человеке-легенде. – Он всю жизнь проработал в мостостроительной отрасли и оставить эту работу уже не может. Начиная еще в Грузии строить мосты, а с 1996 года работает на нашем предприятии. И надо сказать, что во многом благодаря его стараниям предприятие выросло.

Есть в компании и другие работники с большим стажем. С начала существования «Строймоста», а именно с 1993 года, трудятся водитель дальнебойной машины Гела Григалашвили и его супруга Ирина Шумилова – секретарь и начальник отдела кадров, машинист крана Гоча Башидзе.

Успехи, достигнутые на объекте, невозможны без мощной производственной базы, за работой которой следит Владимир Евгеньевич Забурунов.

Финансовый директор ООО «Строймост» Юлия Камперова сама непосредственно не участвует в строительстве мостов, но благодаря ее профессионализму уже более 15 лет финансовая составляющая не тормозит, а помогает развитию компании.

НА ВЫСОКИХ СКОРОСТЯХ

В современных условиях у заказчика растут требования не только к качеству, но и к скорости работы.

– Сейчас тенденция какая? Заказчик хочет невозможного: в два, в три раза сократить сроки строительства. И мы, конечно, делаем все возможное. Но наши конструктивы не зависят от воли людей. Если залил в какую-то конструкцию бетон – что хочешь делай, а пять – семь дней ей нужно стоять, набирать прочность. Только после этого разрешается возведение следующей конструкции. Как мы можем ускорить процесс? Работать параллельно на всех опорах, работать круглосуточно, но технологические выдержки, которые положены, должны быть соблюдены. И это сдерживает скорость работы. Тем не менее в этом году мы путе-

провод – транспортную развязку на Сизьму – построили за семь месяцев. Начали работы в конце марта и 30 октября сдали объект. Для путепровода такого класса нормативный срок строительства даже без подготовительного периода – десять – двенадцать месяцев. Зависит от протяженности, от высоты опор. Плюс месяц дается на подготовительный период. Но здесь мы выжали все, что могли.

Еще один важный аспект качественной работы – отношения с заказчиками. Тут Андрей Павлович говорит только хорошее:

– Генподрядчик, а им было на данном объекте ЗАО «ВАД», задает вопрос: что вам надо, чтобы путепровод построить за семь месяцев? И все, что мы просим, выполняется моментально. Благодаря своевременному финансированию объектов мы можем грамотно планировать свою работу и в срок ее выполнять.

Этот мост
через реку Вель
в Архангельской
области
строили наши
«строймостовцы».





Кроме профессиональных кадров, соблюдения технологических требований и грамотной организации труда, гарантией качественной работы предприятия является современная техника.

МОСТЫ БОЛЬШИЕ И МАЛЕНЬКИЕ

В прошлом году ООО «Строймост» отметило свой двадцатилетний юбилей. Особенность компании в том, что она выросла практически с нуля в отличие от крупных мостоотрядов, которые акционировались с уже готовой производственной базой. За прошедшие два десятилетия «Строймост» стал одной из крупнейших мостостроительных компаний в Вологодской области. А последние четыре года компания активно работает и за пределами региона.

— Мы беремся за разные мосты начиная от небольших ремонтов. Ниша получается огромная. В ней очень трудно лавировать. Но, может быть, мы тем и выигрываем, что умеем быстро «разворачивать»

и «сворачиваться», если нужно. В среднем у нас до ста человек работает в течение года. Летом расширяемся, зимой сужаемся. Например, к концу этого года штат у нас разросся до ста сорока человек. Пришло много молодежи, — рассказывает о тонкостях кадровой политики Андрей Валдаев.

В целом 2014 год для предприятия был успешным: построено порядка 600 погонных метров мостов.

— Что такое 600 метров? Под Вельском два года назад мы один огромный мост строили — 160 метров. А в 2014 году сдали уже пять объектов общей протяженностью около 600 метров, но в разных областях Российской Федерации. География строительства: Архангельская, Вологодская, Московская, Тверская, Ярославская и Влади-



мирская области. Провели ремонт моста на границе Вологодской и Ленинградской областей, работали на трассе Вологда — Новая Ладога.

Кроме того, мы сейчас работаем с генподрядчиком — ООО «Автодороги» — в Архангельской области, там идет огромная стройка на подъезде к городу Архангельску и к городу Северодвинску: четырехполосный путепровод, 36 метров в ширину. В августе 2015 года строительство будет закончено. Объект колоссальный по объемам работы, даже если судить только по сваям: обычное строительство предполагает от шестидесяти до ста свай, а на этой развязке погружено 780 составных свай! Там очень интенсивное движение: предприятия работают, люди едут из Северодвинска в Архангельск и обратно. В часы пик интенсивность движения достигает 30 — 35 тысяч автомобилей в сутки. И Двина — удивительная река! Я свою срочную службу проходил здесь, в Холмогорах, на родине Ломоносова. Такой вот круг судьбы. ■

САМЫЕ ИНТЕРЕСНЫЕ ОБЪЕКТЫ ООО «СТРОЙМОСТ»:

- **Мост на подпоре Волго-Балта через реку Нагажму в Вытегорском районе.** Мост был отремонтирован без строительства объездного моста и без сброса воды, который помешал бы навигации. Опоры моста ремонтировали в зимний период.

- **Путепровод через автомобильную и железную дороги в Шексне.** Длина путепроводной развязки — 840 метров. Надвигка пролетов над железнодорожными путями шла без остановки движения поездов.

- **Мосты через Западную Двину, Тропу и на автодороге М-9 «Балтия».** На этой трассе очень большой транспортный поток, который было нельзя перекрывать. Пришлось возводить временные мосты.

- **Арка на транспортной развязке на автотрассе Вологда — Череповец около станции Дикая.** Ее свод сделан из монолитного бетона, а бетонирование шло даже при температуре минус 28 градусов.

- **Мост через реку Вель в Архангельской области.** В паводок вода в реке поднималась на 4 — 5 метров, поэтому пришлось собирать на берегу 460 тонн металлоконструкций, надвигать их над водой и устанавливать на бетонные сваи.

Путепровод около Сизьмы в Шекснинском районе — один из новых объектов ООО «Строймост».

Мостостроители

ВИДЕЛИ ВЫ КОГДА-НИБУДЬ, КАК СТРОЯТСЯ МОСТЫ!? ГОРЫ СТРОИТЕЛЬНОГО МАТЕРИАЛА. ТЯЖЕЛАЯ ТЕХНИКА. ОГРОМНЫЕ ДЕТАЛИ БУДУЩЕЙ КОНСТРУКЦИИ. ДЕСЯТКИ СТРОИТЕЛЕЙ, РАБОТАЮЩИХ НА СТОЛЬ ВНУШИТЕЛЬНОМ ФОНЕ, ИЗДАЛИ НАПОМИНАЮТ МУРАВЬЕВ. ИМЕННО ОТ НИХ ЗАВИСИТ, НАСКОЛЬКО НАДЕЖНЫМ И ЭСТЕТИЧНЫМ БУДЕТ СООРУЖЕНИЕ И СКОЛЬКО ЛЕТ ОНО ПРОСЛУЖИТ ЛЮДЯМ.



БАНАЛЬНО, НО ФАКТ

Архангельское ООО «СПК-Мост» работает на дорожно-строительном рынке шесть лет. И хотя утверждение, что главная ценность любой организации – это кадры,

звучит, может быть, банально, генеральный директор «СПК-Мост» Олег Ячменев в этом убежден.

ООО «СПК-Мост» создавалось почти с нуля. На момент регистрации компании в 2008 году в ней

Красавец-путепровод на объездной дороге около Вельска построен мостовиками компании «СПК-Мост».

было всего два сотрудника – сам Олег Ячменев и главный бухгалтер. Открывать бизнес пришлось на банковские кредиты, которые Олег Геннадьевич взял на свое имя. Уже в феврале 2009-го был получен первый заказ – построить небольшой мост. Технику взяли в аренду, материалы – «под реализацию», работников Олег Ячменев набрал из числа своих бывших коллег по предыдущему месту работы. Заказ был выполнен качественно и в срок. И дело пошло.

За прошедшие шесть лет компания построила и отремонтировала большое количество объектов разного уровня сложности. В основном это мосты, путепроводы и водопропускные трубы на федеральной трассе М-8 Москва – Архангельск, хотя было немало и других интересных объектов в Архангельской, Вологодской областях и в Карелии. Среди заказчиков – федеральные управления «Холмогоры», «Кола», ОАО «Севералмаз», «Архангельскгеолдобыча», «Группа ИЛИМ», ОГУ «Дорожное агентство «Архангельскавтодор».

Сегодня ООО «СПК-Мост» – известная компания с большим количеством заказов. В ее технопарке – более 80 единиц современной техники. Мощная производственная база позволяет строить мосты, путепроводы, водопропускные трубы, гидротехнические сооружения, промышленные здания. В компании работает более 450 человек.

А здесь вельский путепровод еще только строится.



ЧЕЛОВЕК СТАРОЙ ЗАКАЛКИ

Александр Соснин работает монтажником в ООО «СПК-Мост» с мая 2010 года.

Александр родился в 1959 году в поселке Кулой Вельского района Архангельской области. Закончил Волховский строительный техникум, где получил профессию техника-строителя и познакомился с будущей женой Ириной. Служил в армии на Дальнем Востоке, там же после свадьбы несколько лет жил и работал.

В 1986 году семья Сосниных переехала в Архангельск, где Александр Васильевич 20 лет трудился в «Мостоотряде № 9» Мостостроя № 6. В перестройку решил заочно получить высшее образование по специальности «Мосты и тоннели», но крах СССР не позволил завершить обучение. В 2005 году ему присвоено почетное звание «Заслуженный строитель РФ».

За свою жизнь Александр Васильевич построил и отремонтировал большое число объектов. Среди наиболее значимых и запомнившихся – мост через Кольский залив длиной 2,5 километра, строившийся 12 лет.

– Работа была в тяжелых условиях: Заполярье. Это сейчас МЧС предупреждает SMSками о непогоде. А тогда мы замечали шторм, только когда он появится на горизонте. И все, надо быстро все сворачивать, – рассказывает он. – Часто

СОСЕДИ

поднимался сильный ветер, который мог причинить ущерб при надвигке пролетных строений. Было сложно.

Другие мосты, наоборот, возводились легко и быстро. Так, мост через Лесную речку в Архангельской области построили всего за два месяца.

Среди объектов были не только мосты. Вышка для навигации кораблей на острове Мудьюг в устье Северной Двины была длиной 65 метров, а кран, который работал на стройке, мог поднять материалы только на 50 с лишним. Благодаря природной смекалке строителей, таких, как Соснин, смогли почти вручную смонтировать оставшуюся часть.

– Это высококлассный монтажник и интеллигентный человек, – говорит об Александре Васильевиче его начальник Виктор Новиков. – Никогда такого не было, чтобы он ругался и кричал. У него большой опыт и высокий уровень образования. Все, что делает, он делает с умом.

Александр Соснин активно занимается спортом: бегаёт марафоны и сверхмарафоны в 100 километров. Любит составлять кроссворды, даже печатался в «Правде Севера» и «Северном комсомольце». Жена Ирина Альбертовна, с которой они живут душа в душу, зачастую сопровождает его на соревнования: болеет за главу семейства. У Сосниных двое замечательных взрослых сыновей – Игорь и Евгений.

КЛИМОВЫ

Андрей Климов родился в 1962 году в поселке Пертоминск Приморского района Архангельской области. Закончил техникум связи, отслужил в армии и устроился транспортным рабочим на строительство моста. За достижения в работе был назначен бригадиром, а затем и мастером. Получил высшее образование по профессии инженер-строитель. Работает в «СПК-Мост» с 2009 года начальником



участка, стаж работы в строительстве – более 30 лет.

Андрей Климов участвовал в строительстве и ремонте самых разных объектов: нескольких мостов в Финляндии, причала для ледокола «Ленин» в Мурманске, Западного скоростного диаметра в Санкт-Петербурге, мостов в Мурманске, Санкт-Петербурге, Архангельской области, Карелии. Вместе с Александром Сосниным участвовал в строительстве моста через Кольский залив.



– Очень проблематичное строительство было, – вспоминает он. – Большая глубина погружения свай-оболочек в основание опор моста, серьезные перепады воды, высокая влажность. Но в результате был приобретен очень большой опыт, хотя всякий объект по-своему уникален.

Александр Соснин принимал участие в строительстве уникального Краснофлотского моста в Архангельске. Его общая длина – почти 5 километров!

СОСЕДИ

– Андрей Леонидович – не только отличный специалист по сварке, но еще и отличный организатор, – рассказывает заместитель генерального директора по производству Владислав Уткин. – Организация у него всегда на пять с плюсом, он пользуется у рабочих большим авторитетом. На сложные объекты направляют Андрея Леонидовича, потому что он способен отлично справиться с четырьмя-пятью объектами сразу. Это общительный оптимистичный человек с искринкой в глазах, с тонким чувством юмора.

Из долгих командировок Андрея Климова ждет жена Ольга Николаевна, которая во всем его поддерживает. Младшая дочь, Анастасия, сейчас также получает высшее строительное образование, а старшая, Анна, уже работает в «СПК-Мост» ведущим инженером производственно-технического отдела. Здесь же трудится и ее муж, Александр Арзубов, машинист 160-тонного автомобильного крана «Liebherr».

МОЛОДЕЖНЫЙ ДЕСАНТ

Алексей Луненок родился в 1987 году. Школу закончил в 2005 году, но уже имеет три высших образования: строительное, экономическое и по переподготовке кадров в области техносферной безопасности. Все получил в Северном (Арктическом) федеральном университете.

Алексей пришел в «СПК-Мост» в 2012 году мастером строительных и монтажных работ. За два года успел поучаствовать в строительстве и ремонте почти десятка объектов: производственных сооружений при строительстве бумагоделательной машины № 7 целлюлозно-бумажного комбината в Коряжме, шумозащитных экранов в Вологде, нескольких путей проводов на участке реконструкции федеральной трассы М-8 под Архангельском. А в 2013 году он



был переведен на должность начальника отдела охраны труда и экологической безопасности.

– Это очень большая ответственность, – признается Алексей Игоревич. – Основная задача отдела – отсутствие травматизма на рабочих местах. Ежегодно с работниками предприятия проводится обучение в области охраны труда, промышленной и электробезопасности. В «СПК-Мост» разработана учебно-методическая база.

Решив назначить Алексея начальником отдела охраны труда, мы не ошиблись, он нас не подвел, – сообщил руководитель Алексея Владислав Уткин.

Алексей Луненку поступило предложение от мэрии Архангельска участвовать в смотре-конкурсе на лучшего специалиста по охране труда среди организаций города. Итоги конкурса будут подведены весной 2015 года. У Алексея Игоревича хорошие шансы на победу. ■

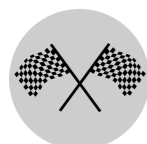
“

P.S. Когда мы планировали материал и обсуждали его концепцию с Олегом Ячменевым, он справедливо заметил: «Как я могу выбрать тех, о ком расскажем в журнале?! У нас каждый из 450 сотрудников достоин очерка».



Дмитрий Катаев

«Адреналин» разгоняется



Под Череповцом строят стадион для авто- и мотогонок мирового уровня.

ЦЕНТР ТЕХНИЧЕСКИХ ВИДОВ СПОРТА «АДРЕНАЛИН», РАСПОЛОЖЕННЫЙ В ПЯТИ КИЛОМЕТРАХ ОТ ЧЕРЕПОВЦА, ВОЗВОДИТСЯ УЖЕ ЧЕТЫРЕ ГОДА. ПОСТРОЕНЫ ТРЕК ДЛЯ МОТОЦИКЛЕТНОГО КРОССА, ОВАЛ ДЛЯ ТРЕКОВЫХ АВТОГОНОК, ПЛОЩАДКА ДЛЯ КОНТРАВАРИЙНОЙ ПОДГОТОВКИ ВОДИТЕЛЕЙ, ПЕЙНТБОЛЬНЫЙ ПОЛИГОН, НА КОТОРЫХ ПРОВОДЯТСЯ СОРЕВНОВАНИЯ, МЕСТНЫЕ И ВСЕРОССИЙСКИЕ.



НО ЭКСКАВАТОРЫ И СТРОИТЕЛИ УЙДУТ ИЗ «АДРЕНАЛИНА» НЕСКОРО: У РУКОВОДИТЕЛЯ ЦЕНТРА СЕРГЕЯ БЕЛЯКОВА АМБИЦИОЗНЫЕ ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ СТАДИОНА, САМЫЙ ГРАНДИОЗНЫЙ ИЗ КОТОРЫХ – ВОЗРОДИТЬ И ПОДНЯТЬ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ АВТО- И МОТОСПОРТ В РЕГИОНЕ, СДЕЛАВ ЕГО ОДНИМ ИЗ САМЫХ ПОПУЛЯРНЫХ ВИДОВ СПОРТА В ГОРОДЕ И ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ.

ДВИГАТЕЛЬ – ЛЮБОВЬ

«Выбери себе работу по душе, и не будешь работать ни дня», – говорил китайский мудрец Конфуций. Череповчанин Сергей Беляков полюбил подвижную технику в детстве и впоследствии связал с ней всю жизнь.

– Всегда был неравнодушен к техническим видам спорта, зрителем не пропускал ни одного соревнования в авто- и мотоспорте, – рассказывает Сергей Николаевич. – В юношестве мопеды и мотоциклы занимали все мое свободное время. Навыки и опыт, которые я получил в те годы, очень помогли мне во время службы в армии.



гих регионах России, Сергей Беляков определил главное – интерес к гонкам в городе и области есть (как зрительский, так и спортивный), не хватает базы и организации. Тогда-то и приобрели окончательные черты мысли о строительстве под Череповцом стадиона мирового уровня. Планы возведения объекта обдумывались им параллельно с размышлениями о развитии и пропаганде авто- и мотоспорта в городе.

Объекты «Адреналина» строятся на 85 гектарах земли.

«Адреналин» создаст 300 новых рабочих мест. Ожидается, что проект ежегодно будет привлекать около 100 тысяч туристов.

Сергей Беляков ведет основную деятельность в сфере транспорта и специализированной техники. Его сыновья освоили детский мотоцикл сразу после трехколесного велосипеда, в 5-летнем возрасте начали заниматься мотокроссом под руководством опытного гонщика Евгения Привалова. Спустя несколько лет юные череповчане вышли уже на приличный уровень. Один их младших Беляковых, помимо прочих, имеет титул бронзового призера молодежного первенства России.

Вникнув в вопросы подготовки спортсменов и организацию соревнований, сравнив развитие технических видов спорта в Череповце, Вологодской области и дру-

ЧТО ЕСТЬ, И ЧТО БУДЕТ

Место для строительства, по словам Сергея Белякова, выбирать не приходилось. Земли, близкие к черте города, в большинстве своем заняты.

– Осваиваем тот участок, который предложили в администрации Череповецкого района, – поясняет предприниматель. – Оформив все необходимые бумаги, приступили к строительным работам. За четыре года расчищен от кустарника участок, заложено около четырех километров дорог внутри спорткомплекса, благоустроена часть территории. Построен и сертифицирован сектор для трековых и ледовых гонок, оборудованный в соответствии со всеми требованиями по безопасности, с насыпями для удобного безопасного просмотра гонок и инфраструктурой, позволяющей проводить этапы Кубка и чемпионата России. В 2015 году мы уже третий сезон подряд, помимо



Текст: Сергей Виноградов

АВТОСПОРТ



Губернатор Олег Кувшинников заверил руководителя проекта «Адреналин» Сергея Белякова, что со стороны области будет оказана всесторонняя помощь.

традиционных соревнований, будем принимать этап Кубка России.

Также построен и сертифицирован трек для мотоциклетного кросса, он проектировался в соответствии с требованиями к проведению этапов чемпионата мира. В 2015 году в центре ждут комиссию Международной федерации мотоциклетного кросса для определения степени готовности к проведению этапа Кубка мира.

– Безусловно, приходилось и приходится обращаться за помощью к специалистам в проектировании и строительстве спортивных сооружений. Мы консультировались в Мотоциклетной федерации России, изучали опыт действующих треков, – рассказывает Сергей Беляков.

Также подготовлена и работает площадка для контраварийной подготовки водителей. В данный момент идет строительство парка гонщиков и мойки для мотоци-

На построенных трассах уже проходят гонки.



клов, досыпаются зрительские трибуны, проектируется система полива трека. В 2015 году центр сможет принимать легкую и сверхлегкую авиацию: взлетно-посадочная полоса будет спроектирована и возведена в ближайшие месяцы.

А в 2016 году здесь планируют завершить первую очередь строительства. Вторая и третья очереди предполагают строительство административного здания, трибун с техническими помещениями и подведение инженерных коммуникаций. Выйдя на проектную мощность, центр сможет стать домом для более чем 20 видов спорта. О центре знает и губернатор Вологодской области Олег Кувшинников. Он побывал здесь в августе и предложил помощь в подготовке заявки в Министерство спорта на получение помощи из федерального бюджета.

ДОСТУПНОСТЬ ВО ИМЯ ПОПУЛЯРНОСТИ

Предприниматель уверен в том, что его усилия окупятся, и центр начнет приносить прибыль. Доход дадут массовые мероприятия и эксклюзивные услуги, обучение экстремальному вождению, масштабные молодежные события, проведение рок-, байк-фестивалей. Сергей Беляков прекрасно понимает, что для окупаемости столь грандиозного проекта необходимо возродить практически утраченные технические виды спорта, органи-



зовать спортивные секции и потратить годы на популяризацию этих видов, предоставить возможность зрителям насладиться бескомпромиссными битвами «стальных коней»!

– Зритель приходит на соревнования, часто невзирая на неблагоприятные погодные условия, – говорит предприниматель. – Но нужно принять во внимание то, что уже много лет череповчане не избалованы зрелищем качественных авто- и мотогонок. Практически все дисциплины находятся на любительском уровне, и соревнований, кроме зимнего трека и картинга (на плохо подготовленных площадках), фактически в последние годы не проводилось.

Появятся свои спортсмены, появятся болельщики, придут все-российские и международные соревнования – закрутятся маховик, который выведет местный авто- и мотоспорт на качественно иной уровень. И ЦТВС «Адреналин» – именно та площадка, которая является сегодня платформой, импульсом развития!

– Необходимо сделать авто- и мотоспорт доступным для детей и молодежи, создавать для них клубы и в этих условиях раскрывать талант молодых пилотов, и мы обязательно это решим, – уверен Сергей. – Иногда я слышу сетования на то, что мотоспорт травмоопасен, но страх преувеличен. Согласно статистике мотоспорт не входит даже в пятерку самых травматичных видов спорта, в велоспорте, регби, хоккее, контактных видах едино-



Трасса «Санниково» (30 км от г. Вологды по московскому шоссе). Соревнования по автокроссу, ледовым и дуэльным гонкам регионального и российского уровней.

«Экстрим-Парк» (1,5 км от г. Харовска, около д. Бараниха). Соревнования по мотокроссу регионального и российского уровней.

АВТОСПОРТ

“

Общий объем частных инвестиций для реализации масштабного проекта центра технических видов спорта «Адреналин» составит около 350 миллионов рублей. Основная часть средств, вложенных на сегодняшний день в строительство объектов центра, – личные средства предпринимателя Сергея Белякова.

борств травмируются чаще. Помимо развития детского направления, мы предполагаем объединить всех любителей и энтузиастов, которые не дали исчезнуть некогда очень востребованным и популярным мотокроссу, ледовым и трековым гонкам, картингу и другим видам.

В календаре 2015 года запланировано шесть гонок. Это традиционные соревнования и этапы Кубка и чемпионата России по снегоходному, автомобильному и мотоциклетному спорту. Сейчас в центре ведется подготовка к проведению этапов Кубка России по трековым автомобильным гонкам (31 января), 8-9 марта – этап чемпионата России по снегоходному кроссу, 7-9 августа – финал чемпионата и первенства России по мотоциклетному кроссу. ■

Где еще в Вологодской области проводятся авто- и мотогонки?





Татьяна Каземеренко,
директор ООО
«Вологдабурводсервис»:
– Пора исключить
устаревшие
и неэкономичные
водонапорные башни
из системы водоснабжения!

Не так давно некоторые вологодские СМИ опубликовали сенсационное фото: вокруг острова Спас Каменный исчезла вода. Там, где раньше плескались волны Кубенского озера, — припорошенный снегом песок, по которому ездят легковые автомобили. Еще совсем недавно вряд ли кто-то мог бы даже предположить, что такое возможно в нашем северном краю, богатом реками и озерами.

МАСШТАБНАЯ ПРОБЛЕМА

Впрочем, аналогичная ситуация сложилась сегодня не только на Вологодчине, но и во многих других российских регионах. Метеорологи поясняют, что в низком уровне воды в водоемах, составившем в нынешнем году в среднем 40 – 50% от нормы, виновата засуха. С мая по ноябрь на Вологодчине наблюдался дефицит осадков. В зоне риска оказались целые города и райцентры: Сокол, Красавино (Великоустюгский район), село Устье (Усть-Кубинский район), а

Без воды – и ни туды, и ни сюды

ПОЧЕМУ И В XXI ВЕКЕ ЖИТЕЛИ НЕБОЛЬШИХ ПОСЕЛЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ГЛУБИНКЕ МУЧАЮТСЯ С ВОДОСНАБЖЕНИЕМ И КАК РЕШИТЬ ЭТОТ НАБОЛЕВШИЙ ВОПРОС?

также населенные пункты — поселок Литега (Сокольский район), поселок Вохтога (Грязовецкий район), деревня Пача (Шекснинский район), поселок Шайма (Череповецкий район) и другие. Ситуация сложная, признают региональные власти. И что будет дальше, если засушливый период затянется (а некоторые специалисты обещают России целых 12 лет засухи), вряд ли кто-либо берет сегодня даже прогнозировать.

Вывод, который напрашивается сам собой: отношение к обеспечению водой требует кардинального пересмотра, причем как в финансовом, так и в законодательном аспектах. Еще несколько лет назад были приняты целевые программы «Чистая вода» и «Вода Вологодчины». Но серьезно изменить ситуацию с обеспечением пока не смогли. Причина этого — не только в недостаточном финансировании, но и в несовершенстве законодательства.

На уровне муниципальных и региональных властей необходимо обратить на вопрос обеспечения водой самое серьезное внимание. Кроме острой проблемы износа водопроводных сетей, сегодня главы

сельских поселений столкнулись еще и с аварийным состоянием большинства водонапорных башен, построенных еще в 50 – 90-е годы прошлого века. Что делать в этой ситуации, когда реконструкция водоканала требует серьезных затрат при скудности местных бюджетов?

АЛЬТЕРНАТИВА ВОДОНАПОРНОЙ БАШНЕ

Водонапорные башни широко применялись для водоснабжения сравнительно небольших населенных пунктов, промышленных и аграрных предприятий. Но сегодня это устаревшее конструктивное решение, применение которого экономически оправданно не более чем в 20% случаев.

Водонапорные башни имеют ряд принципиальных недостатков и ограничений: значительные капитальные затраты, трудоемкость эксплуатации. Зимой они обмерзают внутри (из-за недостаточного оборота воды) и снаружи (из-за утечек и переливов). Обледенение приводит к уменьшению рабочего объема башни и увеличению частоты пуска скважинных насосов, нарушению работы датчиков уровня, увеличивает риск повреждения башни при весеннем таянии и обрушении ледяной массы.

Стандартная автоматика башен тоже то и дело дает сбой: образуются переливы, происходят несвоевременные отключения или, наоборот, повторные включения насосов, вызванные действием гидроударов, падением давления на протяженных трубопроводах и тому подобное.

Зачем наживать себе столько проблем, если есть более современные альтернативные решения? Вопрос, как говорится, риторический.

Вологодское предприятие «Вологдабурводсервис» специализируется на бурении водозаборных скважин и монтаже современных систем водообеспечения жилых домов и поселков. Его специалисты знают, чем можно заменить устаревшие водонапорные башни, при

этом значительно облегчив эксплуатацию, а главное — сэкономив. Они советуют применять системы водообеспечения на основе частотного регулирования давления, которые подают на двигатель насоса всегда нужное напряжение, даже если в электросети оно то зашкаливает, то падает.

Если во время работы насоса расход воды увеличивается, например, в вечернее время, когда жители возвращаются домой, то преобразователь частоты по сигналу датчика давления отследит тенденцию к падению давления и повысит производительность насоса. А в ночное время, когда расход воды значительно уменьшается, частота вращения погружного насоса автоматически снижается.

Все управление системой помещается в шкаф и может легко монтироваться в здании над скважиной или устанавливаться отдельно, потому что поставляется в виде готовых модульных контейнеров.

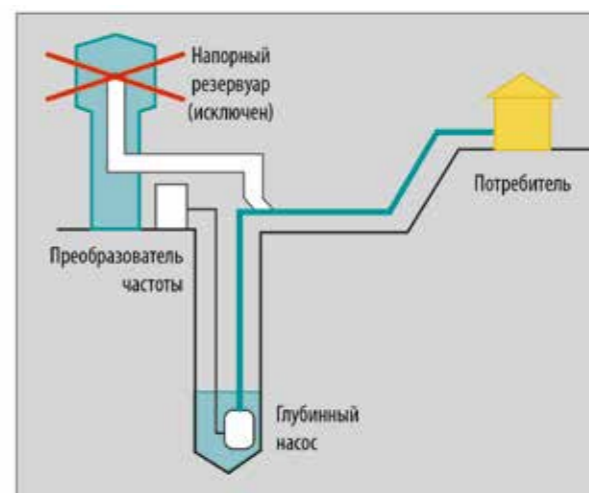
Интересно, что подобное, на первый взгляд дорогостоящее решение, окупается за каких-то 6 – 10 месяцев. Установка и пуск новой системы водообеспечения обойдутся на треть дешевле, чем реконструкция старой, и на 70% дешевле, чем покупка и монтаж новой водонапорной башни. А стоимость эксплуатации системы ниже на 80% и сводится к обычному профилактическому осмотру. ■



Евгений Лиханов



Вадим Шекун



Как работают современные системы водоснабжения.

Хороший спортсмен — отличный работник

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ ЧЕРЕПОВЕЦКОГО МУП «ВОДОКАНАЛ» ИЗВЕСТНЫ В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ И ДАЛЕКО ЗА ЕЕ ПРЕДЕЛАМИ. НО ПРЕДПРИЯТИЕ СЛАВИТСЯ ЕЩЕ СВОИМИ СПОРТИВНЫМИ ПОБЕДАМИ И ПОДХОДАМИ К РАЗВИТИЮ МАССОВОГО СПОРТА.



СПОРТ ОБЪЕДИНЯЕТ

О достижениях работников «Водоканала» на лыжне, плавательной дорожке, площадке для дартса и других спортивных объектах рассказывают СМИ. На предприятии фотографии лучших спортсменов вешены рядом со снимками передовиков, причем, зачастую это одни и те же люди. Хороший спортсмен — отличный работник, считают в «Водоканале», который ежегодно проводит многомесячную спартакиаду, где спортом активно занимается каждый третий работник.

— На нашем предприятии спорту уделяется огромное внимание, — рассказал заместитель директора МУП «Водоканал» по персоналу и безопасности Михаил Киפורук, который курирует спортивно-массовую работу на предприятии. — Причин такого отношения к физкультуре и спорту несколько: это и оздоровление трудового коллектива, и сплочение его, и улучшение имиджа предприятия. Директор МУП «Водоканал»

Сергей Нарциссович Ильин всецело поддерживает это направление и всегда идет навстречу работникам предприятия, которые занимаются спортом и защищают честь предприятия на многих соревнованиях, в том числе выездных.

Сергей Нарциссович и сам принимает участие в спортивных мероприятиях «Водоканала» — например, выходит на лыжную трассу. Заместители и помощники директора тоже стараются поддерживать хорошую спортивную форму. Начальник штаба ГО и ЧС МУП «Водоканал» Александр Жуков активно занимается велосипедным спортом и возглавляет клуб моржей. Начальник группы режима и безопасности Сергей Усов специализируется в лыжных гонках и плавании. А Михаил Киפורук играет в команде «Водоканала» по мини-футболу.

Команда «Водоканала» участвует во многих выездных турнирах, а также организует домашние турниры. Тренировки, соревнования и спартакиады предприятие проводит на арендуемых спортивных объектах Череповца.

— Развиваем мы и семейный спорт, — рассказывает Михаил Киפורук. — Интересно и с пользой прошли «Веселые старты», в которых приняли участие семьи работников предприятия.

Сегодня активно занимаются спортом более 200 работников МУП «Водоканал», то есть каждый третий работник предприятия. Из них порядка 40 — 45 человек принимают участие в спартакиадах и турнирах в команде «Водоканала»: кто-то на лыжах, кто-то на велосипедах, а кто-то проявляет себя сразу в нескольких видах спорта. Особо активных спортсменов предприятие поощряет призами, кубками, грамотами и дипломами, а также денежными премиями.

Кроме того, ежегодно МУП «Водоканал» определяет пятерку лучших спортсменов предприятия. Прославленные дартсмены

Владимир Кургальский (слесарь аварийно-восстановительных работ) и Юрий Селифонов (электромонтер), игрок команды по мини-футболу Дмитрий Зимичев (слесарь АВР), а также спортсменка широкого профиля Светлана Гарамова (инженер экономической службы) попадали в эту великолепную пятерку не раз.

Предприятие выступает в таких видах спорта, как мини-футбол (есть своя команда, участница многих соревнований), лыжные гонки, велосипедный спорт (работники предприятия предпринимали в том числе и дальние велопробеги в Белозерск, Кириллов и даже Великий Новгород), дартс, плавание, зимнее купание и зимняя рыбалка. Сотрудники охраны «Водоканала» тренируются и соревнуются в спортивной стрельбе, предприятие соорудило для них собственный тир.

— К 100-летию предприятия, которое будет отмечаться через год, мы хотим усовершенствовать тир, что придаст дополнительный импульс развитию этого вида спорта, — говорит Михаил Киפורук.

СПОРТИВНЫЙ ГОД «ВОДОКАНАЛА»

Начало спортивным событиям уходящего 2014 года положила городская спартакиада трудовых коллективов, в которой приняли активное участие и работники МУП «Водоканал». В итоге команда заняла 4-е место, став самой спортивной из неспортивных предприятий и организаций. Эстафету городской спартакиады продолжила 12-я Спартакиада МУП «Водоканал», которая проходит в течение нескольких месяцев. Спартакиада стартовала в январе с лыжных гонок. В феврале соревновались шахматисты, в марте эстафету приняли любители зимней рыбалки, в апреле — традиционное плавание (в 2014 году оно проходило в аквапарке «Радужный»), в мае — легкоатлетический кросс, в июне — стрельба из пневматической винтовки, в июле — настольный теннис, в августе — мини-футбол, в сентябре — дартс. Спартакиада завершилась в декабре соревнованиями по волейболу.

Доброй спортивной традицией стало и участие команды предприятия в ежегодном культурно-спортивном празднике «В снегах Кириллова». Команда «Водоканала» заняла первые места в мини-футболе и спортивном заплыве «моржей», а также стала второй в сибирском хоккее (2-е место). В лично-командном турнире по пулевой стрельбе, который проходил в Череповце и был посвящен



Директор МУП «Водоканал» Сергей Ильин тоже участвует в спортивных соревнованиях — на лыжах.

Дню защитника Отечества, команда предприятия заняла почти все первые места.

К ежегодным спортивным праздникам относится и спартакиада строительного комплекса Вологодчины, в которой также традиционно принимает участие сборная команда МУП «Водоканал». Финальные соревнования проходили 7 августа и были приурочены к Дню строителя. В финале сильнейшие команды Череповца и Вологды соревновались в мини-футболе, волейболе, плавании, настольном теннисе и дартсе. Во всех видах за исключением дартса команда предприятия ежегодно занимает призовые места.

В августе по приглашению «Водоканала» Великого Новгорода команда предприятия по мини-футболу приняла участие в междугородном турнире, посвященном 115-летию Новгородского «Водоканала», и заняла 2-е место, не проиграв ни одного матча и уступив по разнице мячей только команде хозяев.

Но самым ярким событием спортивного года является спартакиада водоканалов России «Содружество-2014», которая проходила в этом году с 21 по 23 ноября в городе Луга. По итогам двух дней соревнований команда череповецкого «Водоканала» завоевала кубки в четырех видах (настольный теннис — 1-е место, дартс — 2-е место, регби — 2-е место, мини-футбол — 3-е место) и показала второй общекомандный результат, уступив лишь «Водоканалу» Санкт-Петербурга.

Спортивный год по традиции завершает Кубок МУП «Водоканал» по мини-футболу, который в декабре собрал в Череповце сильнейшие команды из водоканалов Санкт-Петербурга, Владимира и Великого Новгорода. Череповчане стали серебряными призерами турнира, уступив лишь команде из Великого Новгорода. ■



Большому кораблю и шторм не страшен

80

КАКИЕ УПРАВЛЯЮЩИЕ КОМПАНИИ БОЛЕЕ УСТОЙЧИВЫ НА РЫНКЕ? ПОЧЕМУ МНОГОКВАРТИРНЫЕ ДОМА ПЕРЕХОДЯТ ИЗ ОДНОЙ УК В ДРУГУЮ? ЧЕГО ЖДУТ ЖИЛЬЦЫ ОТ ОБСЛУЖИВАЮЩЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ? НА ЭТИ ОСТРЫЕ ВОПРОСЫ РЫНКА ЖКХ ОТВЕЧАЕТ РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЙ «РОСЖИЛКОМ» АЛЕКСАНДР ДМИТРИЕВ.



ЧУВСТВУЙТЕ СЕБЯ КАК ДОМА!

«Мы рады каждому клиенту, который может чувствовать себя у нас как дома», – таков девиз группы управляющих компаний «Росжилком». В ее состав входят управляющие компании «Росжилком», «ЖЭК Вологдастрой» и «Теплосервис», обслуживающие жилые дома и административные здания в самых разных районах Вологды. Сейчас в их управлении находится

111 домов общей площадью 280 тысяч квадратных метров. И с каждым годом домов становится все больше.

Началось все в 2008 году, когда управляющие компании по всей стране только создавались. Компания «Росжилком» тогда обслуживала по госконтракту четыре дома для одиноких престарелых людей. Через некоторое время ею была приобретена УК «ЖЭК Вологдастрой», и объектов в управлении стало на 12 больше. Кроме того, под крыло



Дмитрий Катаев

«Росжилкома» постоянно переходили дома, жильцы которых были недовольны качеством работы прежних управляющих компаний. Таких было немало – в год по несколько домов. А в 2014 году в состав группы компаний вошла УК «Теплосервис», и это позволило «Росжилкому» выйти на новый, стратегический уровень развития.

– Исследования показали, что управляющие компании более устойчивы, экономически эффективны и могут качественно выполнять обслуживание, если объем их жилого фонда – более 200 тысяч квадратных метров, – говорит директор ГУК «Росжилком» Александр Дмитриев. – В этом году мы этот уровень превзошли. И в этом году, как и во все предыдущие, из-под нашего управления не ушло ни одного дома. Наоборот, четыре дома перешли к нам из других УК. Это признак доверия людей.

ДИАЛОГ С ЖИЛЬЦАМИ

Самое главное конкурентное преимущество компаний «Росжилком», «ЖЭК Вологдастрой» и «Теплосервис» – это умение и желание вести диалог с жильцами.

– Мы стараемся делать то, что выгодно всем жильцам, учитывать их общее мнение, – считает Александр Дмитриев. – Применяем все способы работы с людьми: через совет дома, через собрание жильцов, индивидуально. Обследуем здания, обсуждаем планы работ, согласовываем. Практически все новые дома, которые к нам переходят, аргументируют переход как раз возможностью построить диалог.

Некоторые управляющие компании, прежде чем выполнить какую-то работу, спрашивают жильцов, есть ли у тех деньги на это. Они не готовы производить ремонтные работы в долг. У «Росжилкома», «ЖЭК Вологдастрой» и «Теплосервиса» подход прямо противоположный. Они делают ремонтные работы сразу и никогда не требуют от жильцов дополнительного сбора средств.

– Вышел на Герцена, 20, из строя водоподогреватель, мы купили новый и поставили, – рассказывает руководитель «Росжилкома». – Хотя по процедуре должны были составить акт о выходе его из строя, отключить горячую воду, назначить проведение собрания, принять решение о замене, составить смету, выбрать подрядную организацию и так далее. Люди так могли на полгода без горячей воды остаться. А мы за полдня эту проблему решили. Другие компании в такой ситуации начинают собирать на замену деньги, и все затягивается. Один дом, который к нам перешел, сделал это по причине того, что там вышел из строя тепловой счетчик, а управляющая компания сказала, что денег на замену нет. Или требовался ремонт подъезда, а управляющая компания заявила, что нужно поднять тариф на содержание, и только тогда, где-то через полгода, она сделает ремонт.

10 РУБЛЕЙ ЗА ОБСЛУЖИВАНИЕ

Еще один плюс группы компаний «Росжилком» – низкие тарифы на обслуживание дома. Здесь действует в том числе и эффект масштаба: объединившись в группу компаний с большим жилищным фондом, «Росжилком», «ЖЭК Вологдастрой» и «Теплосервис» повысили надежность сборов, эффективность работы и экономию на издержках.

– У нас достаточно большое количество домов обслуживается с тарифом 10 рублей, – объясняет Александр Дмитриев. – Такого тарифа даже у многих ТСЖ нет. Некоторые считают: раз мы берем мало денег, то и работы выполняем мало. Но это совсем не так. Наоборот, мы все необходимые по закону работы выполняем. Дело в том, что у любой управляющей компании есть траты, на которых можно и нужно экономить без ущерба для компании и с выгодой для собственников жилья. Есть компании, где дома платят по 25 рублей, а работ выполняется

81

меньше, чем за наши 10 рублей. Мы не повышаем тарифы, а уменьшаем себестоимость услуг, не снижая качества. Мы нигде, ни в одном доме вот уже пять лет не повышали тарифов.

ХОЧЕШЬ СДЕЛАТЬ ХОРОШО – СДЕЛАЙ САМ

Серьезное преимущество «Росжилкома» – хорошая материальная база. У специалистов компании есть все необходимые инструменты. Уборочная техника обеспечивает чистоту во дворах. Есть свои производственно-ремонтные мастерские со станками. В результате многие работы «Росжилком», «ЖЭК Вологдастрой» и «Теплосервис» могут выполнять самостоятельно, не привлекая подрядные организации, то есть быстро. А для жилищно-коммунальной сферы быстро – это жизненно важно.

– Иногда, когда подрядчику отдаешь работы, он называет одни сроки, а потом они срываются. У него есть несколько заказов, и он может какой-то заказ сделать вперед твоего, а твой отложить. Но ведь в ЖКХ сроки такие, что иногда до конца дня все нужно успеть сделать. Однако ты не можешь заставить подрядчика поторопиться. А когда делаешь работу сам, то делаешь ее быстрее и рациональнее. Например, если сломался насос, мы не отдаем его в сервисную мастерскую, которая неизвестно когда его починит. Мы возем его в свою ремонтную мастерскую и ремонтируем в тот же день. И у людей в краях снова есть вода, – говорит Александр Дмитриев.

У компании есть строгие и четкие стандарты обслуживания. По всем объектам – индивидуальный план: что сделать в первую, вторую, третью очередь, поэтапно от подвала до крыши, чтобы дом пришел в технически исправное состояние.

Например, в каждом здании, где есть газовое оборудование, в первую очередь должна быть покрашена газовая труба, потому что, если она

“

ДОСЬЕ

Александр Дмитриев – руководитель группы управляющих компаний «Росжилком». Ему 28 лет. Имеет два высших образования: юридическое (Вологодский государственный педагогический университет) и инженерное (Вологодский технический университет, факультет водоснабжения и водоотведения). Женат, есть дочь трех с половиной лет. В сфере ЖКХ работает восемь лет, со второго курса университета. На начальном этапе становления компании, будучи директором, выполнял много других функций: работал дворником, сантехником, теплотехником, инженером, экономистом.

не покрашена, она ржавеет, а это не просто некрасиво – это опасно. На каждом подъезде должен быть установлен домофон, чтобы, ограничив доступ посторонних лиц в дом, сделать его чище и безопаснее. Во всех подъездах укладывают коврик для обуви и вывешивают доску объявлений. Обязательно ремонтируется подвал. Если он сырой, из него откачивают воду, сушат, затем заменяют или красят трубы, ставят пластиковые окна. Потом компания ремонтирует тепловой узел, устанавливает приборы учета, погодную автоматику и так далее. В общем, делает все, чтобы жить в доме было все лучше, а жильцы при этом платили меньше.

Сотрудники группы компаний «Росжилком» отличаются высоким профессионализмом. Это при том, что найти хорошего специалиста любой управляющей компании сегодня сложно: ЖКХ – это сфера, для которой работников почти не готовят.

– Практически все наши работники переживают за свой труд, – объясняет Александр Дмитриев. – Им приходится отвечать не только перед начальством, но и перед жильцами. Это двойная ежедневная ответственность. ■



2014-й – год Лошади по китайскому календарю. И мы скакали во весь опор.

ФОТО ЛЕОНИДА ПОЛЕТАЕВА

ФОТОВЗГЛЯД

#ВСЕ МЫ НЕМНОЖКО ЛОШАДИ...



Начало года ознаменовалось присоединением Крыма. Россия ликовала.



К концу года в России обвалился рубль, курсы доллара и евро побили все рекорды.



Антироссийские санкции ударили и по европейским производителям. А урожай яблок «назло врагам» превысил все ожидания.



Удастся ли нам в следующем году держать в узде экономику?

«МЛаДа»: ПОМОЧЬ И СПАСТИ

ЧЕРЕПОВЕЦКИЙ РОДДОМ НЕ ТОЛЬКО ПОМОГАЕТ РОДИТЬ И РОДИТЬСЯ, НО И МЕНЯЕТ К ЛУЧШЕМУ ЖИЗНЬ РОЖЕНИЦ, ПОПАВШИХ В СЛОЖНУЮ ЖИЗНЕННУЮ СИТУАЦИЮ.



Главный врач Череповецкого роддома Герман Мяснов уверен, что благодаря программе «МЛаДа» десятки детей растут счастливыми в семье, с родителями.

Уже восемь лет при содействии благотворительного фонда программы «Дорога к дому», который финансирует компания «Северсталь», роддом проводит программу по профилактике отказов от новорожденных «МЛаДа».

Суть этого череповецкого ноу-хау состоит в следующем: пять профессиональных психологов, работающих в тесном контакте с социальными службами города и управлениями мэрии, всесторонне помогают мамам, попавшим в социально опасное положение.

– Программа начиналась в 2006 году, и на тот момент в год было порядка 30 отказов, – рассказывает главный врач родильного дома Герман Мяснов. – Мы с грустью наблюдали за этими ситуациями. У работников роддома сжималось сердце, и они пытались повлиять на мам: возбудить интерес к малышу, устыдить. Ходили домой к девушкам, сообщали их родителям об отказе от ребенка. Но проблема требовала системного подхода и серьезного решения.

Совместно с благотворительным фондом «Дорога к дому» была разработана программа предотвращения и профилактики отказов от новорожденных.

– Женщина только заявила об отказе, и в течение часа в любое время суток к ней приезжает психолог, – объясняет механизм работы Герман Мяснов. – Сначала он

НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА. ИМЕНЮТСЯ ПРОТИВОВОПОКАЗАНИЯ
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА. ИМЕНЮТСЯ ПРОТИВОВОПОКАЗАНИЯ



Практика показала, что многие женщины, которые хотели оставить малыша в роддоме или задумывались об этом, могут быть хорошими мамами.

выясняет причину отказа. Нередко такое решение принимается под влиянием момента. Случается, что женщина не знает, что есть статус одинокой матери, не слышала о социальных льготах, которые ей положены.

Профилактика отказов – совершенно иной процесс. С беременной женщиной, которая находится в сложной жизненной ситуации, работа начинается на ранних сроках беременности, когда она об отказе от ребенка всерьез еще и не задумалась. Каждая женщина, вставшая на учет в женской консультации, заполняет анкету, разработанную специалистами.

– Обработывая анкету, мы понимаем, находится ли женщина в трудной жизненной ситуации или социально опасном положении, – говорит главврач Мяснов. – К примеру, она одинокая, безработная (скажем, студентка), с доходом ниже прожиточного минимума, без постоянной прописки и так далее. Согласитесь, вероятность отказа от ребенка у подобной женщины существует. Наши специалисты предлагают ей сотрудничество. В процессе работы женщине прививают материнскую ответственность, и она уже знает, что делать с малышом, и не боится материнства.

У каждой участницы программы есть свой куратор-психолог, и он помогает ей решить проблемы, находящиеся в том числе за пределами собственно родов и появления ребенка – от оформления паспорта и прописки до устройства старшего ребенка в детский садик и получения статуса многодетной матери. Иногда собирается консилиум из специалистов разных ведомств: комиссии по делам несовершеннолетних, Департамента здравоохранения и Управления образования, отдела опеки и попечительства и т.д. Оказавшись в роддоме, женщина попадает в зону общественного внимания, и ее жизнь может кардинально измениться к лучшему.

За годы работы программы «МЛаДа» количество отказов от новорожденных снизилось вчетверо – до семи случаев в год.

– Наша задача – создание безопасных условий жизни для ребенка, – подводит итог Герман Мяснов. – Мы не ставим цель любым способом отдать ребенка в семью. После того как мама и ребенок выписаны, эта семья берется под патронаж. Главное для нас – счастье ребенка. Что еще может быть важнее?! ■



Сергей Виноградов

многопрофильный МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР

«БОДРОСТЬ»

www.bodrost-vologda.ru
E-mail: bodrost@vologda.ru

160034, г. Вологда,
ул. Возрождения, д. 9.
Регистратура:
(8172) 51-07-09 (санаторий),
(8172) 53-13-29 (поликлиника)

● Приемы врачей

- Инфекционист
- Хирург
- Офтальмолог
- Гинеколог
- Кардиолог
- Дерматолог
- Невролог
- Сосудистый хирург
- Отоларинголог
- Уролог
- Эндокринолог
- Стоматолог
- Ортопед-травматолог
- Гастроэнтеролог
- Психотерапевт
- Терапевт

● Семейная медицина

- Ваш личный семейный доктор
- Педиатр

● Поликлиника ОМС

- Приемы специалистов
- Дневной стационар
- Участковые врачи общей практики

● Профосмотры

- Все специалисты (сан. книжки, водительская комиссия включая психиатра и нарколога)
- Проведение медосмотров на предприятии (в том числе с выездом)

21
год на рынке



● Диагностика

- ЭКГ, ЭЭГ, аудионетрия, спирометрия
- УЗИ + доплер
- Холтеровское мониторирование ЭКГ и АД
- Лабораторные анализы
- ФГДС
- Кольпоскопия, цистоуретроскопия

● Медицинские услуги

- | | |
|------------------------|----------------------------|
| – Светотерапия | – Лечебные души |
| – Спелеоклиматотерапия | – Иглорефлексотерапия |
| – Массаж | – Магнитотерапия |
| – Мануальная терапия | – Физиопроцедуры |
| – Грязевые аппликации | – Водорослевое обертывание |
| – Минеральные ванны | – Инфракрасная сауна |
| – Гирудотерапия | – Кедровая бочка |
| – Подводный душ-массаж | – Фитотерапия |
| – Ингаляции | – Инъекции |
| – Лазер | – Детензор |

Работа с полисами
обязательного и добровольного медицинского страхования

● Санаторий

- Оздоровительные программы
- Курсовка (амбулаторное лечение)
- Проживание в комфортабельных номерах
- Специальные программы: «Здоровье женщины», «Здоровье мужчины», «Антистресс», «Детоксикация организма», «Коррекция фигуры – лечение избыточного веса», «Мать и дитя»
- Реабилитация после перенесенных заболеваний



Пришел на прием к врачу – Сдал анализы – Сделал диагностику – Прошел профосмотр – Получил необходимое лечение – Поправил здоровье

НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА. ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ

НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА. ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ

РЕЗИДЕНЦИЯ БАБЫ ЯГИ – АНКЛАВ ИШМИК – ДАЧА БАТЮШКОВА

Из Вологды в Череповец по южной дуге

ПРИГЛАШАЕМ ВАС ВИРТУАЛЬНО ПРОКАТИТЬСЯ ИЗ ВОЛОГДЫ В ЧЕРЕПОВЕЦ НЕ ПРИВЫЧНЫМ ПУТЕМ ПО КОРОТКОЙ ФЕДЕРАЛЬНОЙ ТРАССЕ, А ПО ТАК НАЗЫВАЕМОЙ ЮЖНОЙ ДУГЕ – ЧЕРЕЗ ГРЯЗОВЕЦ, ПОШЕХОНЬЕ И МЯКСУ.

Как ярославцы у Кириллова Бабу Ягу забрали



60-километровый участок пути от Вологды до Заемья проследуем без остановок: о достопримечательностях по новomosковской дороге мы подробно писали совсем недавно. У стационарного поста ГИБДД – отворотка направо. Через несколько километров покажутся первые дома «приграничной» деревни Бакланки. Почти сразу за ее околицей – неприметный аншлаг о том, что мы въезжаем в сопредельную Ярославскую область.

Еще немного, и дорога приведет нас в старинное село Кукобой, раскинувшееся на живописных холмах. Здесь две основные достопримечательности: построенный чуть более 100 лет назад храм Спаса Нерукотворного нетипичной для Северо-Запада формы и красоты, а также резиденция Бабы Яги.

Когда-то злую героиню русских народных сказок хотели «поселить» в Кирилловском районе и даже заказали для будущего музея декоративную ступу с метлой, инкрустированную стразами. Но вмешались представители местной общественности и духовенства: мол, всякой нечисти нам тут не надобно! И оставшийся бесхозным, но по-прежнему весьма привлекательным для туристов проект (и для инвесторов, к слову, тоже) в 2004 году реализовали соседи-ярославцы. Со временем удалось договориться и с местными прихожанами: обзорные экскурсии по селу, включающие посещение бабко-ежкиных владений, как правило, начинаются именно у стен православной церкви.

На фоне великоустюгской вотчины Деда Мороза кукобойская резиденция Бабушки Яги выглядит, конечно, не столь красочно и масштабно. Но есть здесь и своя избушка

на курьих ножках, и декоративная берлога ярославского медведя, и сувенирная лавка, и небольшой ландшафтный парк, на территории которого проводятся различные интерактивные программы.

Ежегодно село посещают 30 тысяч туристов и экскурсантов. И большинство из них составляют не свои, ярославские, а семьи из Череповца и Вологды.

Оставив кукобойские владения, двигаемся дальше на юго-запад. Дорога здесь местами не идеальная, но все-таки с асфальтированным покрытием. У деревни Шульгино снова берем правее (левая отворотка ведет в Пречистое и снова на федеральную трассу Москва – Архангельск).

Сразу же за развилкой – Семеновское, когда-то один из центров «Вольной Зеленой Республики», существовавшей здесь в 1918 – 1919 годах. Основанная дезертирами, недовольными продразверсткой крестьянами и примкнувшими к ним анархистскими общинами, эта «республика» просуществовала больше года, пытаясь даже выстроить некое подобие централизованных органов власти. У «зеленых» была своя немногочисленная, но крепко сколоченная армия, свои «народные суды» и даже свой «Центробанк», едва не напечатавший собственную валюту. В период наибольшего могущества территория «Зеленой Республики» простиралась далеко на север вплоть до современного поселка Можайское под Вологдой. А для ликвидации крестьянской вольницы, о которой в советские годы по понятным причинам в официальной историографии упоминать было не принято, пришлось задействовать регулярные части Красной Армии, артиллерию и броневики.





Кладоискателям на заметку

92 Тут же, у Семеновского, начинается дорога на север, по которой можно добраться (правда, лишь на джипах, а еще лучше – на тракторах) до расположенной на самой границе Вологодской и Ярославской областей деревни Рум.Заводы. Именно так, с сокращенным первым словом и точкой в названии!

Помимо необычного топонима, интересна она и своей родословной: два века назад деревня принадлежала графскому семейству Румянцевых, имевшему владения в Грязовецком уезде. Рядом с барской усадьбой был парк, главным украшением которого считалась позолоченная статуя из редкого александрийского мрамора. По легенде, в революционные годы статую вместе с другой ценной утварью закопали на берегу ручья, но все многочисленные попытки современных кладоискателей найти эти сокровища пока заканчивались неудачно.

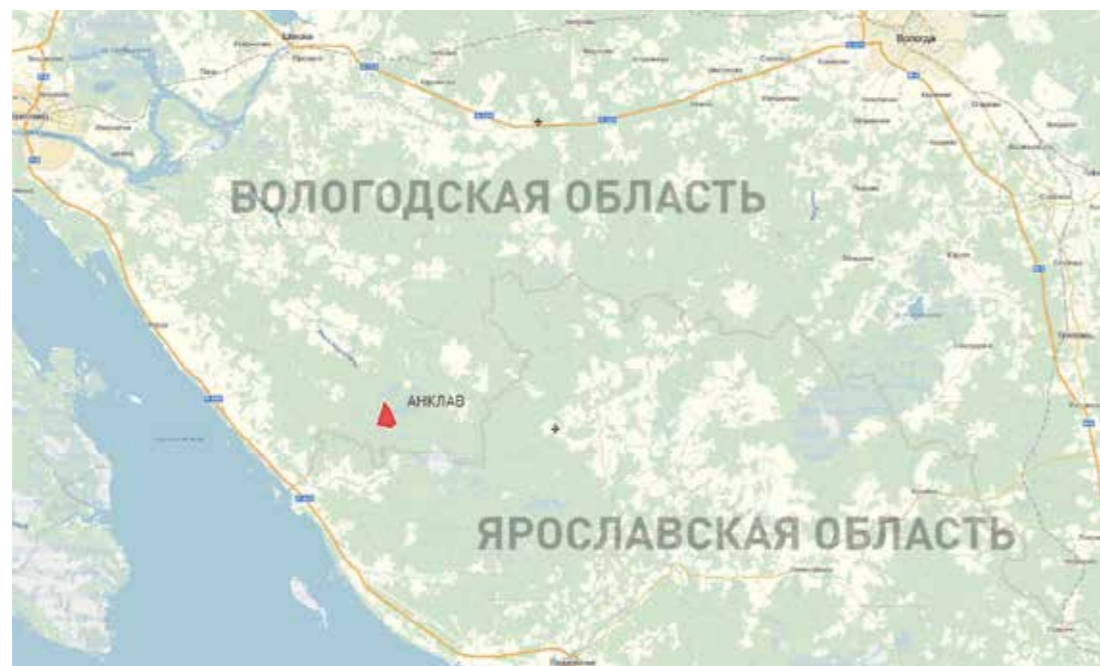
К северу от Семеновского находится и другое село с не менее необычным названием – Ракоболь, которое также тесно связано с историей вологодского дворянства. В северной части села сохранилась часть построек усадьбы Эндауровых-Гладковых, родственников шекснинских Эндауровых, благодаря которым в нашей области появился построенный в псевдоготическом стиле и похожий на древний замок барский дом в Браткове.

У реки Согожа – развилка. Если повер-

нуть налево, к мосту, то через пару километров попадаешь в небольшой, но уютный райцентр Пошехонье, интересный сохранившимися торговыми рядами, Троицким собором с колокольней и красивым прибрежным парком. Ну а если сразу повернуть направо, попадаешь на автодорогу Рыбинск – Череповец. Нам – именно туда.

За деревней Гаютино – административная граница. И отсюда же, если у вас есть несколько часов лишнего времени, начинается путь к близлежащему, но труднопроходимому из-за лесных дорог урочищу Ишмик с его неоднозначным территориальным статусом.

Посмотрите внимательно на карту Вологодской области. На юго-восточной окраине Череповецкого района обозначен «треугольный» анклав. Вокруг него – сплошь вологодские земли, но сам анклав официально входит в состав Пошехонского района Ярославской области, о чем и свидетельствует установленный среди заросшего ивняка поля пограничный столб с ярославским мишкой на гербе. О происхождении «анклавности» существует несколько гипотез. По наиболее достоверной, при межевании приграничных территорий в 50-е годы Вологодской области передали часть сопредельных земель, входивших в категорию «лесонасаждения». А вот Ишмик, где когда-то были покосы пошехонских крестьян, так и остался в итоге «чужой» территорией.



Булькает, но не в бутылке



93 Любопытно, что к северо-востоку от Ишмика есть таинственная каменная куча. У добравшихся сюда немногочисленных экстремалов стрелка компаса нередко начинает описывать хаотичные круги, а мнительным людям даже слышатся разные булькающие звуки, якобы раздающиеся из-под земли.

Сам я был в Ишмике дважды, никакого бульканья не слышал, но историей появления каменной кучи искренне заинтересовался. Оказалось, что это остатки каменной «Башни солнца», которую в начале XIX века пытался воздвигнуть один из представителей все того же дворянского рода Эндауровых. Он увлекался солнцеклонничеством и, по преданию, пытался соорудить равносторонний треугольник из трех таких башен в специально высчитанных геоточках в Крыму, на Урале и в Вологодской губернии. До наших дней более-менее дожила только крымская башня в окрестностях пещерного города Мангуп. А вот от двух других остались лишь разбросанные по земле крупные валуны.

Возвращаемся на рыбинскую трассу. На берегу Рыбинского водохранилища расположено крупное село Мякса, до 1960 года – центр самостоятельного Мяксинского района. Ныне это село с более чем 560-летней историей славится новопостроенной деревянной церковью и интересным школьным музеем, значительная часть экспозиции которого посвящена Рыбинскому морю.

В нескольких километрах к северу от Мяксы находится деревня Хантаново, а рядом с ней – старая усадьба, которую поэт Константин Батюшков считал своей «творческой дачей». Батюшков периодически приезжал в усадьбу, где жили его сестры Варвара и Александра, и подолгу гостил там.

На месте усадьбы Батюшкова в последнее воскресенье мая организуются чтения стихов Батюшкова, проводятся фестивали бардовской песни, а иногда – и военно-исторические реконструкции.

Еще 30 километров на северо-запад, и мы въезжаем в Череповец. ■



Информационно-рекламное издание

ГРАНИ

Вологодский областной журнал

16+

Главный редактор

Ольга Николаевна Колтакова

Журналисты:

Алексей Третьяков
Михаил Скляр
Дмитрий Катаев
Сергей Иевлев
Татьяна Шалушкина
Сергей Виноградов
Евгений Лиханов
Владимир Романов
Анна Темнова

Фотографы:

Игорь Добролюбов
Дмитрий Чесноков
Вадим Шекун
Анастасия Петрович

Дизайн и верстка:

«Ученик Дизайнера»

Художник:

Эльвира Макиенко

Коммерческий отдел:

Людмила Варламова
Владислава Попова

Учредители: Людмила Сергеевна Варламова,
Ольга Николаевна Колтакова. Издатель: ИП Колтакова О.Н.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации «Вологодский областной журнал «ГРАНИ»: ПИ № ТУ 35-019 от 18 апреля 2012 года, выдано Управлением федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Вологодской области.

Адрес редакции, учредителя и издателя:
160000, Вологда, ул. Челюскинцев, д. 3, оф. 517, 518,
т./ф. (8172) 79-52-49. E-mail: grani.vologda@mail.ru

Отпечатано в типографии ООО «Типографский комплекс «Девиз»,
г. Санкт-Петербург, В.О., 17-я линия, д. 60, лит. А, помещение 4Н.
№ заказа ТД- 00008141.

Тираж – 4000 экземпляров. Распространяется бесплатно.
Номер подписан в печать: 27.12.14.
Дата выхода: 29.12.14.

Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.
Перепечатка материалов и использование их в любой форме,
в том числе в электронных СМИ, возможны только с согласия редакции.

ЖУРНАЛ «ГРАНИ» ДОСТАВЛЯЕТСЯ:

В органы власти:

– Правительство Вологодской области;
– Законодательное собрание Вологодской области;
– городские Думы Вологды, Череповца и Представительные собрания муниципальных районов Вологодской области;
– администрация Вологды, мэрия Череповца, районные администрации всех 26 районов Вологодской области.

В Вологде:

– фитнес-центры («Парнас», «FITNES LIFE», «Профи»);
– Торгово-промышленная палата;
– бизнес-центры («Оазис», «Мармелад», «Сфера»);
– руководителям предприятий и организаций, в том числе: «Вологодская подшипниковая корпорация», «Арсенал вин», банк «Вологжанин», «Банк Москвы», «Бизнес-Софт», «Вологдамашцентр», «Вологдарегионгаз», «Вологодская сбытовая компания», «Вологодский завод строительных конструкций и дорожных машин», «Вологодский оптико-механический завод», «Ингосстрах», компания «Планета», «НАБИ», «Вологдавтодор», «Система», страховая компания «Согласие», управляющие компании, «Транс-альфа» и др.

В Череповце:

– Агентство городского развития, Дворец металлургов, Дворец спорта «Алмаз», Союз предпринимателей и промышленников;
– руководителям предприятий и организаций Череповца, в том числе: ОАО «Северсталь», «Северсталь-метиз», «Азот», «Русский бисквит», «Аммофос», банк ВТБ 24, «Сталь-Фонд», «ССМ-Тяжмаш», «Строй-Групп», Череповецкий завод бетонных изделий, Череповецкий хлебокомбинат, Череповецкий мясокомбинат и др.

В районах Вологодской области:
на все крупные предприятия.

ВСЕ ГРАНИ ЖИЗНИ!

Бизнес

История

Общество

Экономика

Политика

Культура

РЕКЛАМА. ИП КОЛТАКОВА О. Н.



Вологодский областной журнал

ГРАНИ

160000, г. Вологда,

ул. Челюскинцев, д. 3, оф. 517, 518.

Рекламная служба: т. (8172) 79-52-49.

Группа журнала «ВКонтакте»:

vk.com/grani_journal



- ▲ **БЕСПЛАТНАЯ
ИНФОРМАЦИОННО-КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ
ПОДДЕРЖКА МАЛЫХ И СРЕДНИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**
- ▲ **ПОИСК РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ
ПАРТНЕРОВ**
- ▲ **ОРГАНИЗАЦИЯ И ПРОВЕДЕНИЕ
БИЗНЕС-МИССИЙ
И ВЫСТАВОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ**
- ▼ **СОДЕЙСТВИЕ В ВЫХОДЕ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ**

(8172) 28-52-11, 28-56-32

Адрес: г. Вологда, ул. Машиностроительная, 19
(здание Бизнес-инкубатора), каб. 303.

E-mail: export.vologda@gmail.com